



♂ Masculin

📍 Chișinău

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>

Руководящая позиция

Despre mine

Полушатов Артем Владимирович

Тел. +(373) 78 076 179

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

JT International Luxembourg SA 2004-1/12/2007

Мировая табачная компания Кишинев, Молдова

Мерчендайзер, Торговый представитель, Национальный Бизнес тренер

Выполняемые функции:

Позиция торговый представитель :

- Территориальный Менеджмент.
 - Анализ продаж на подотчетной территории у КА.
 - Запуск новых Брендов на подотчетной территории:
 - Monte Carlo One;
 - Camel Super Light;
 - More Filters
 - More Light.
 - Проведение Сегментации на подотчетной территории : 2005 г., 2006 г..
 - Проведение Маркетинговых Программ на подотчетной территории:
 - RLP;
 - IJVP;
 - POSM Драйвы
 - Участие в Мотивационных Программах.
 - Разработка и успешное внедрение Инновационных проектов:
 - «Бланк заказа для импортера»;
 - «Бланк развития КА».
- 2006 Национальный Бизнес Тренер:
- Разработка и успешное внедрение Мотивационных программ:
 - «Sales Master & Expert» для ТП;
 - «Орлы» для ТП.
 - Мотивация персонала при коучингах
 - Разработка и успешное внедрение Инновационного проекта:
 - «Каскад тренера»;
 - «Эффективный и результативный коучинг».
 - Планирование и анализ работы.
 - Обучение новых ТП базовому курсу «Введение в JT».

- Разработка и проведение Тренингов:
- «Эффективные продажи» для ТП;
- «Техники ведения переговоров» для ТП;
- «Преодоление Возражений» для ТП;
- «Стандарты Мерчандайзинга и размещение POSM» для ТП;
- «Навыки проведения Презентаций» для ТП;
- «Навыки проведения отборочного интервью» для SV;
- «Эффективное проведение коучинга»-авторский тренинг
- Проведение Team Building для команды JTI.
- Проведение Коучингов.
- Участие в проекте по разработке новой структуры для Импортёра.
- Выступление Модератором :
- «Выявление причин и определение путей решений по более качественной и эффективной работе ТП Импортёра»
- Проведение презентаций:
- «Национальная акция по Monte Carlo»
- «Запуск Winston RC»
- Проведение отборочных интервью на позиции:
- Супервайзера;
- Торгового Представителя;
- Агента CCC.
- Разработка и успешное внедрение Sales Presenter для ТП.
- Разработка и успешное внедрение нового Коучинг Бланка.
- Аттестация и оценка персонала.
- Участие в стратегических митингах экспортных рынков JTI.
- Участие в стратегических Work Shop менеджмента экспортных рынках
- Разработка плана работы и планирование развития каждого члена команды индивидуально;

Tessa Service Com 01/05/2008-1/11/2008

Импортёр профессиональной косметики Wella, Londa/ P&G
Кишинев, Молдова

Руководитель отдела продаж

Выполняемые функции:

- Территориальный Менеджмент.
- Анализ продаж на подотчетной территории у КА.
- Отбор Торговых представителей;
- Обучение торговых представителей;
- Постановка и контроль за поставленными целями и задачами;
- Разработка маркетинговых акций направленных на расширение и удержание лояльности к компании старых клиентов;

Customajic; Augur Perla; Consolcom 01/03/2009-1/10/2009

Импортёры, производители и дистрибьюторы Кишинев,
Молдова

Руководитель отдела кадров, развитие и обучение персонала

Выполняемые функции:

- Отбор:

- Торговых представителей;
- Мерчендайзеров;
- Супервайзеров;
- Телефонных операторов;
- Оператор-бухгалтер.
- Обучение:
- торговых представителей;
- Супервайзеров;
- Новых торговых представителей.
- Разработка корпоративной книги продаж;
- Разработка должностных инструкций для:
- Торговых представителей;
- Супервайзеров;
- Мерчендайзеров;
- Операторов;
- Экспедиторов;
- Коучинг на территориях в связке
Супервайзер+Торговый+Тренер
- Постановка целей и задач для Супервайзеров по развитию подчиненных;
- Разработка мотивационных программ для подразделений;
- Проведение Team Building;
- Разработка стандартов работы отдела продаж;
- Анализ работы отдела продаж;

Fructalia 01/09/2009-1/05/2010

Импортер кондитерской продукции и дистрибьютор
Кишинев, Молдова

Консультант/Коуч директора компании

Выполняемые функции:

- Самым главным достижением считаю, мы забрали на дистрибьюцию ТМ «СУВОРОВ» у крупного импортера кондитерской продукции
- Отбор:
- Торговых представителей;
- Обучение:
- торговых представителей;
- Супервайзеров;
- Новых торговых представителей.
- Разработка направления компании;
- Разработка должностных инструкций для:
- Торговых представителей;
- Супервайзеров;
- Разработка мотивационных программ для ключевых клиентов компании;
- Разработка стандартов работы отдела продаж;
- Анализ работы отдела продаж;

Azamet Grup 15/12/2010-15/05/2011

Импортеры, производители и дистрибьюторы Кишинев,
Молдова

Руководитель отдела кадров, развитие и обучение персонала

Выполняемые функции:

Отбор:

- Торговых представителей;
- Мерчендайзеров;
- Супервайзеров;

Обучение:

- торговых представителей;
- Супервайзеров;
- Новых торговых представителей.
- Разработка должностных инструкций для:
- Коучинг на территориях в связке
Супервайзер+Торговый+Тренер
- Постановка целей и задач для Супервайзеров по развитию подчиненных;
- Анализ работы отдела продаж с дальнейшими рекомендациями;

Работал как Фрилансер

Импортёры, производители и дистрибьюторы Кишинев, Молдова

Тренинги, Консалтинг, Коучинг

Выполняемые функции:

Работа с такими компаниями как :

- Gelibert European Drinks
- Business Market Tiramisa
- Varda Farmina
- Valmi Automotive Moldova Farmina
- Beruf – Auto •

ОБРАЗОВАНИЕ

Молдавский Государственный Университет 2002 – 2006

Специальность: Международные отношения Кишинев, Молдова

Квалификация: дипломат

КУРСЫ, ТРЕНИНГИ, СЕМИНАРЫ

Dates Май 2005

Training Name Эффективные техники продаж

Name of trainer Хмельницкий Григорий (Тренинг-Менеджер JTI)

Location Молдова, Кишинев

Dates Сентябрь 2005

Training Name Основные навыки презентации Бренда в т.т.

Name of trainer Шульский Андрей (Тренер JTI Минск)

Location Молдова, Кишинев

Dates Ноябрь 2005

Training Name Инновационные технологии в туризме

Name of trainer Государственный Университет Египта
Туризма и Гостиничного дела

Location Египет, Каир

Dates Ноябрь 2006

Training Name Стажировка в Минске

Name of trainer Шульский Андрей, Дубовик Виталик (Тренер JTI Минск)

Location Белоруссия , Минск
 Dates Ноябрь 2006
 Training Name Техника ведения переговоров
 Name of trainer Шульский Андрей (Тренер JTI Минск)
 Location Белоруссия, Минск
 Dates Декабрь 2006-Май 2007
 Training Name Тренинг для тренеров;
 Name of trainer Марк Кукушкин.
 Location Украина ,Киев
 Dates Май 2007
 Training Name Защита Сертификационной работы "Навыки проведения отборочного интервью"
 Name of trainer Марк Кукушкин.
 Location Украина ,Киев
 Dates Май 2007
 Training Name Модерация и Фасилитация
 Name of trainer Ткаченко Геннадий.
 Location Украина ,Киев
 Dates Май 2007
 Training Name "Навыки проведения отборочного интервью"
 Name of trainer Лихачева Инна.
 Location Украина ,Киев
 Dates Ноябрь 2007
 Training Name Тайм Менеджмент: Гибкие методы
 Name of trainer Забродский Станислав (Бизнес школа : Организация Времени, Россия)
 Location Украина , Киев
 Dates Июнь 2009
 Training Name Управление Изменениями;Роли и Стили менеджмента; Жизненные Циклы Корпорации
 Name of trainer Adizes Academy of Management
 Location Украина , Киев
 ЯЗЫКИ
 Русский - родной Румынский - средне Английский - средне
 КОМПЬЮТЕРНЫЕ НАВЫКИ
 MS OFFICE(EXEL, WORD, POWER POINT, OUTLOOK , INTERNET EXPLORER), 1С БУХГАЛТЕРИЯ НА УРОВНЕ ПОЛЬЗОВАТЕЛЯ
 ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ
 Водительское удостоверение категории "B"
 УВЛЕЧЕНИЯ, ХОББИ
 Прогулки на природе, встречи с друзьями, чтение литературы
 ЛИЧНЫЕ ДАННЫЕ
 Дата рождения: 02 декабря 1982
 Семейное положение: Не женат