



♂ Masculin  
⌚ Chișinău

**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>**

# Администратор

## Despre mine

CV.

Ф.И.О.: Присэкарү Ирина Владимировна

Год рождения: 17.12.1982

Семейное положение: не замужем, детей нет

Место проживания: г. Кишинёв ул. Киев 14/1 кв.1

Контактные телефоны: моб. 079096977

E-mail: prisacaruirina@mail.ru

Опыт работы:

05.2009 – 12.2009

фирма ICS “Business Market” SRL –

Старший менеджер (супервайзер), Key Account, г.Кишинев  
(в подчинении: 1 Экспедитор, 3 Торговых Представителя Key Account, 1 Торговый Представитель HoReCa)

Функциональные обязанности:

-Отслеживание тенденций рынка (стабильность, кредитоспособность, и потенциал клиентов)

-Непосредственное курирование Больших табачных Сетей: заключение договоров купли продажи, прием заявок, поставка сигарет (экспедитор) контроль соблюдения правил выкладки товара, контроль за своевременной оплатой отгруженной продукции на основании заключенных контрактов

-Знание, учет, периодическое посещение, поддержка всех ключевых клиентов

-Знание, учет по категориям всех клиентов на закрепленной территории (базы, маркеты, сети, бары и.т.д.)

-Организация продаж в оптовой сети, в торговых точках HoReCa

-Составление перспективных и текущих планов реализации

-Контроль над расчетами экономических агентов - клиентов

-Анализ продаж за отчетный период

-Достижение поставленных целей по дистрибуции и мерчендайзингу путем эффективного управления командой

-Подбор персонала в свою команду, обучение, контроль

-Работа на территории совместно с Коммерческими Представителями

-Организация и координирование акций

-Грамотное составление и своевременное предоставление всех необходимых отчетов руководству

02.2008 – 05.2009

Фирма ICS “Business Market” SRL

Супервайзер, Центральный Регион  
(в подчинении 9 Торговых Агентов по городам: Новые  
Анены, Каушаны, Штефан Водэ, Оргеев, Резина, Теленешты,  
Страшены, Калараш)

Функциональные обязанности:

- Организация продаж в розничной сети на выделенной территории
- Составление перспективных и текущих планов реализации, определение новых потребителей продукции
- Контроль за своевременной оплатой отгруженной продукции на основании заключенных контрактов
- Анализ продаж за отчетный период
- Увеличение уровня покрытия и продаж
- Достижение поставленных целей по дистрибуции и мерчендайзингу путем эффективного управления командой
- Подбор персонала в свою команду, обучение, контроль
- Грамотное составление и своевременное предоставление всех необходимых отчетов руководству.

03.2007- 02.2008

Фирма ICS "Comontel-Grup" SRL

Коммерческий представитель ( ICS "Business Market" SRL)

Функциональные обязанности:

- Ведение клиентской базы на обслуживаемой территории
- Поиск потенциальных клиентов
- Оформление договора купли продажи с клиентами
- Сбор заявок, передача заказов в центральный офис
- Поставка товара
- Выдача клиентам копии сертификатов соответствия и гигиенических сертификатов продаваемых сигарет
- Контроль соблюдения розничных цен, правил выкладки товара
- Поддержка полноты ассортимента продаваемых сигарет у Клиентов

-Ежедневный учет проданных сигарет

-Правильное ведение всей документации

-Соблюдение политики дебиторской задолженности

-Ведение учета установленного торгового оборудования и выданных сувениров

06.2006 – 12.2006

Центр Иностранных Языков "Elgario"

Менеджер офиса

Функциональные обязанности:

-Ведение клиентской базы

-Информирование потенциальных клиентов об услугах предоставляемых Центром (курсы, семинары, бюро переводов)

-Систематический обзвон потенциальных клиентов: объяснение условий работы, информирование о проведенных акциях, семинарах)

-Заключение договоров с клиентами

-Обеспечение скординированной работы Центра (руководство - преподаватели/переводчики - клиенты)

-Контроль и заказ необходимых реквизитов/инструментов для проведения лекций (учебников, аудио-видео материалов, маркеров и.т.д.)

-Работа с офисным оборудованием (телефон/факс, ксерокс, компьютер и.т.д.)

05.2004- 01.2006

Казино «АРГО»

Дилер-инспектор

09.2003 – 02.2004

Рекламное Агентство “ADV-Prime”

Промоутер

Образование:

2001 - 2005 - Государственный Университет фак. Истории и Психологии

Спец. Психолог

1997 - 2001 - Музыкальный Колледж им. Шт. Няги

1989 - 1997 - Лицей им. Н. Йорги

Курсы и тренинги:

Март 2007- Планирование поставок (stock/продажа/заявка) - организатор “JT international”

Май 2009 – Работа с дебиторской задолженностью - организатор “JT International”

Август 2009 – “Training of Effective Leadership” – организатор The Center of Training and Professional Development

Ноябрь 2009 – Тренинг по управлению реальными активами в компании “Teletrade”

Языки :

Румынский – родной

Русский - разговорный, письменный (уровень высокий)

Английский - разговорный, письменный (уровень средний )

Знание ПК – World, Excel, 1C, Internet

Водительское удостоверение кат. «В»