



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>

Менеджер по продажам

Обо мне

Рассматриваю должность с перспективами карьерного роста.

Быстро вникаю в задачи, умею работать самостоятельно и выполнять поставленные цели в срок.

За время своей деятельности зарекомендовал себя как ответственный, пунктуальный и дисциплинированный сотрудник.

Привык работать в условиях многозадачности, умею расставлять приоритеты и доводить начатое до результата. Уверенный пользователь ПК. Работаю с MS Office (Word). CRM- система.

Готов к обучению, осваиваю новые инструменты и процессы. Коммуникабелен, стрессоустойчив, умею решать рабочие вопросы и принимать решения.

Заинтересован в долгосрочной работе и развитии компании, в которой работаю.

Ориентирован на рост и повышение эффективности бизнеса, беру ответственность и работаю на общий результат.

Опыт работы

Менеджер по продажам · FB INC. · Кишинев

Март 2020 - Август 2025 · 5 лет 6 месяцев

- Проведение переговоров, выявление потребностей клиентов, презентация продукта, работа с возражениями и сопровождение сделки.

- Умение быстро выстраивать контакт с клиентом, работать с отказами и доводить общение до результата.

- Адаптация новых сотрудников: помогал освоить скрипты, делился практическим опытом.

Навыки: Работа с возражениями, Амбициозный, Стрессоустойчивый

Менеджер по продажам · Innovative Business Center SRL · Кишинев

Май 2015 - Март 2020 · 4 года 10 месяцев

- ♀ 36 лет
- ♂ Мужской
- ⌚ Кишинев
- ✉ 25 000 MDL

ТОП Навыки

- Работа с возражениями · 5 лет
- Амбициозный · 5 лет
- Стрессоустойчивый · 5 лет
- Работа в команде · 4 года
- Эмоциональный интеллект · 4 года

Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя
- Гибрид (Дом/Офис)
- Удалённо

Языки

- Румынский · Родной
- Русский · Родной

Навыки

- Клиентоориентированность
- Тайм менеджмент
- Мотивация команды
- Эмоциональный интеллект
- Работа с возражениями
- Анализ рынка и конкурентов
- Холодные звонки
- CRM-системы

- Активные телефонные продажи
-Работа с холодной и тёплой клиентской базой.
Навыки: Работа в команде, Эмоциональный интеллект

Желаемые отрасли

- Продажи / Розничная торговля
- Банки / Финансы / Экономика
- Телекоммуникации

Образование: Высшее

USM

Год окончания: 2011
Факультет: Istorie și filosofie
Специальность: Arheolog

Colegiu Tehnic

Год окончания: 2008
Специальность: Inginer Tehnolog

Курсы, тренинги

Лидерство Мотивация Развитие - курс Харизма Лидера
Год окончания 2018
Организатор: Авторский тренинг Радислава Гандапаса

Антикризисное управление продажами

Год окончания 2018
Организатор: Practicum Group

Высшая лига продаж

Год окончания 2017
Организатор: Practicum Group