



👤 26 лет
♂ Мужской
📍 Кишинев
💰 10 000 MDL

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.lucru.md/ro/preturi/cv>

Менеджер по продажам

Опыт работы

Кассир · Linella · Кишинев

Сентябрь 2024 - Январь 2025 · 5 месяцев

- Проведение расчетов с покупателями
Прием наличных и безналичных платежей, выдача сдачи, оформление чеков.
- Контроль правильности ценников и акций
Проверка соответствия цен на товар и в системе, применение скидок и бонусов.
- Оформление возвратов и обменов
Проведение операций по возврату товара согласно правилам магазина.
- Обслуживание покупателей
Вежливое общение, помощь в решении вопросов, информирование о товарах и акциях.
- Соблюдение кассовой дисциплины
Ведение кассовой документации, отчетность по смене, контроль остатков в кассе.
- Поддержание порядка на рабочем месте
Чистота кассовой зоны, наличие расходных материалов (лента, пакеты)

Навыки: Быстрый и точный расчет, Навыки учета и отчетности, Знание стандартов обслуживания клиентов, - Операции с наличными и безналичными платежами, Работа с кассовым оборудованием

Мерчендайзер · Panesta Group SRL · Кишинев

Июнь 2023 - Февраль 2024 · 9 месяцев

- Организация выкладки товаров
Размещение продукции на полках согласно планограммам, проверка ассортимента, сроков годности, целостности упаковки и актуальности ценников.
- Взаимодействие с персоналом магазина
Согласование выкладки, получение информации о товарных остатках, помощь в инвентаризации.

ТОП Навыки

- **Навыки презентации и демонстрации решений** · 11 месяцев
- **Базовые знания веб-технологий** · 11 месяцев
- **Работа с CRM-системами и тикет-системами** · 11 месяцев
- **Знание IT-продуктов и их особенностей** · 11 месяцев
- **- Работа с торговым оборудованием** · 9 месяцев
- **- Знание планограмм и стандартов выкладки** · 9 месяцев

Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя
- Гибрид (Дом/Офис)
- Удалённо

Языки

- **Румынский** · Базовый
- **Русский** · Родной

Навыки: - Работа с торговым оборудованием, - Знание плановграмм и стандартов выкладки

Менеджер отдела продаж · Reg.ru · Кишинев

Июнь 2019 - Апрель 2020 · 11 месяцев

Продажа доменных имен, хостинга, SSL-сертификатов, дополнительных сервисов

- Консультирование клиентов

Объяснение технических характеристик продуктов, помощь в выборе оптимального решения под задачи клиента.

- Ведение переговоров и закрытие сделок

Подготовка коммерческих предложений, согласование условий, оформление договоров.

- Координация с технической поддержкой

Передача технических запросов, помощь в решении проблем клиента после покупки.

- Отчетность и планирование

Составление отчетов по продажам, прогнозирование выручки, участие в разработке планов по развитию клиентской базы.

Навыки: Навыки презентации и демонстрации решений, Базовые знания веб-технологий, Работа с CRM-системами и тикет-системами, Знание IT-продуктов и их особенностей

Sales Manager · Innovative bisness center · Кишинев

Сентябрь 2018 - Декабрь 2018 · 3 месяца

Работа с холодными контактами, проведение переговоров, выявление потребностей и мотивации инвестора.

- Продажа инвестиционных продуктов и услуг

Включает консультации по инвестиционным объектам (фондовый рынок, валютные пары, сырьевой рынок)

Мониторинг инвестиционных трендов, оценка рисков, адаптация стратегии продаж под текущую ситуацию

Навыки: Финансовая грамотность и знание инвестиционных продуктов

Желаемая отрасль

- Сетевой маркетинг

Образование: Среднее

Курсы, тренинги

Веб разработчик

Год окончания 2017

