



👤 19 ani
♀ Feminin
📍 Chișinău

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>

Lucrător fără experiență

Despre mine

Sunt o persoană responsabilă, ambițioasă și dornică să învețe lucruri noi, deschisă să activez în orice domeniu care îmi oferă posibilitatea de a mă dezvolta și de a-mi valorifica abilitățile de comunicare și organizare.

Fiind studentă la Facultatea de Drept, mă remarc prin seriozitate, perseverență și rezultate foarte bune la studii. Reușesc să îmi gestionez timpul eficient și să mențin un echilibru între viața academică și activitățile profesionale.

Îmi doresc un loc de muncă flexibil, care să se poată adapta programului meu universitar — preferabil cu posibilitatea de a lucra de acasă, dimineața până la ora 12:00 sau seara după ora 19:00, pentru a-mi facilita deplasarea.

Sunt atentă la detalii, am o atitudine pozitivă și mă implic serios în tot ceea ce fac. Îmi place să colaborez cu oamenii, să contribuie la o atmosferă echilibrată și să ofer rezultate de calitate, indiferent de domeniu.

Experiența profesională

Vânzător-consultant · SRL „Javian Group” · Chișinău
Mai 2023 - Septembrie 2023 · 5 luni

Responsabilități

Prezentarea produselor și oferirea de informații corecte clienților;

Menținerea curățeniei și aspectului atractiv al standului;

Încasarea plăților și calcularea sumelor de rest;

Reaprovizionarea mărfurilor și verificarea calității produselor;

Comunicarea constantă cu furnizorii și colegii pentru buna funcționare a activității;

Aplicarea strategiilor de vânzare pentru creșterea numărului de clienți;

Respectarea normelor de igienă și siguranță la locul de muncă.

Funcții / Roluri

Consultant de vânzări (consilierea clienților și adaptarea ofertelor la nevoile lor);

Casier (gestionarea banilor și emiterea restului);

Organizator al standului (aranjarea produselor pentru atragerea atenției);

Reprezentant al echipei în interacțiunile cu furnizorii sau clienții fideli.

Realizări

TOP Competențe

- **Convingătoare și adaptată diferitelor tipuri de clienți; Abilități de negociere și persuasiune în procesul de vânzare; Organizare eficientă a spațiului de lucru și gestionarea stocurilor; Gestionarea conflictelor și menținerea unei at · 5 luni**
- **Comunicare clară · 5 luni**

Preferințe

- Part-time
- Remote

Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Elementar
- **Engleză** · Fluent

Competențe

- Comunicare clară și empatică; Gândire logică și spirit analitic (dezvoltat prin studiul dreptului); Capacitate excelentă de organizare și planificare; Lucru eficient în echipă și gestionarea conflictelor; Adaptabilitate la medii și sarcini diverse;

Creșterea vânzărilor prin comunicare activă și fidelizarea clienților constanți;
Menținerea unei relații excelente cu clienții, care reveneau frecvent datorită atitudinii pozitive;
Gestionarea independentă a activității zilnice, fără supraveghere directă;
Dezvoltarea abilităților de gestionare a timpului, a stresului și a responsabilității financiare;
Dobândirea unei atitudini profesionale și a încrederii în interacțiunile directe cu oamenii.

Competențe: Convingătoare și adaptată diferitelor tipuri de clienți; Abilități de negociere și persuasiune în procesul de vânzare; Organizare eficientă a spațiului de lucru și gestionarea stocurilor; Gestionarea conflictelor și menținerea unei at, Comunicare clară

Domeniul dorit

- Educație / Training / Consultanță

Studii: Superioare incomplete

Cursuri, training-uri

Curs de Dezvoltare Personală și Leadership

Absolvit în 2024

Organizator: Centrul Național de Formare Profesională

Curs TIC - Utilizarea Tehnologiilor Informaționale și de Comunicare

Absolvit în 2025

Organizator: USM

Curs de Comunicare și Relaționare cu Clienții

Absolvit în 2023

Organizator: Camera de Comerț și Industrie a Republicii Moldova