



👤 36 лет
 ♀ Женский
 📍 Кишинев
 💰 10 000 MDL

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>

Контент-менеджер, Direct-менеджер, Менеджер интернет-магазина, Менеджер по обработке заказов

ТОП Навыки

- **Активные продажи** · 7 лет
- **Складской учет** · 5 лет
- **Цифровой Маркетинг** · 5 лет
- **Реклама в Интернете** · 5 лет
- **Управление Закупками** · 5 лет
- **Работа в Команде** · 2 года

Пожелания

- По сменному графику
- Полный день
- Гибкий график

Языки

- **Румынский** · Средний
- **Русский** · Родной
- **Украинский** · Свободно владею
- **Английский** · Базовый

Обо мне

Мои качества: ответственность, порядочность, усидчивость, внимательность, грамотная устная и письменная речь, нацеленность на результат, хорошая обучаемость.

Основные навыки:

- Уверенный пользователь ПК, Excel, Microsoft Office;
- Навыки работы с CMS (InSales) и маркетплейсом Prom.ua;
- Создание контента для соцсетей и сайтов компании, визуальное оформление страниц на сайтах;
- Создание и обновление карточек товаров на сайтах компании;
- Написание уникальных статей, SEO-оптимизация (базовые навыки).
- Опыт работы в Lightroom, Adobe Premiere Pro, Canva, InShot (базовые знания);
- Базовые знания интернет-маркетинга (настройка таргетированной и контекстной рекламы);
- Общение с клиентами и заключение договоров в сфере предоставления услуг;
- Консультирование покупателей и осуществление оптовых и розничных продаж;
- Ведение деловой переписки с клиентами фирмы, а также с поставщиками и производителями товаров;
- Проведение плановых инвентаризаций, учет складских остатков;
- Обработка онлайн заказов, сбор и отправка заказов Новой почтой по всей Украине;

Проживаю в г.Кишинев, р-н Ботаника. Без личного авто. Гражданство РМ.

Среднее знание румынского языка - хорошо понимаю, но не хватает опыта общения, говорю простыми фразами. Быстро учусь и усваиваю новую информацию. Готова работать на результат.

Опыт работы

Менеджер по продажам, контент-менеджер / Сотрудник склада · Interior Glass · Одесса

Май 2016 - Январь 2022 · 5 лет 9 месяцев

Работала в фирме по производству конструкций из закалённого стекла, а также в сфере оптовых и розничных продаж фурнитуры и комплектующих для стекла.

На данной должности выполняла следующие обязанности:

- Консультировала покупателей и осуществляла продажи товаров и услуг в фирменном салоне;
- Принимала и обрабатывала заказы в интернет-магазине компании;
- Занималась поиском новых клиентов, вела клиентскую базу;
- Общалась с поставщиками и производителями по поводу закупок товаров;
- Вела учет остатков склада и мониторинг цен конкурентов;
- Участвовала в плановых инвентаризациях;
- Занималась сбором и упаковкой оптовых заказов, с дальнейшей отправкой Новой почтой;
- Занималась созданием контента, писала уникальные статьи для двух сайтов компании и соц. сетей;
- Создавала и заполняла карточки товаров, оформляла баннеры, акции на сайтах компании;
- Работала с маркетплейсом Prom.ua и в CMS (InSales);
- Производила e-mail рассылки и рассылки в социальных сетях Instagram, Facebook;

Навыки: Складской учет, Цифровой Маркетинг, Реклама в Интернете, Управление Закупками, Активные продажи

Продавец-консультант · Megadrive · Одесса

Июнь 2014 - Апрель 2016 · 1 год 11 месяцев

Работала продавцом-консультантом в магазине спортивной брендовой одежды 2XU и беговой обуви Newton премиум сегмента.

Выполняла следующие обязанности:

- консультирование клиентов и помощь в выборе нужной модели, размера и тд.;
- работа с кассой, расчетные операции;
- получение товара, оформление витрин магазина;
- проведение плановой инвентаризации;
- поддержание чистоты и порядка в магазине;
- ведение аккаунта магазина в соц. сетях, ежедневные публикации контента.

Навыки: Управление Кассой, Качество Обслуживания, Активные продажи, Работа в Команде

Продавец-консультант · Noble Galary · Кишинев

Март 2012 - Октябрь 2012 · 8 месяцев

Работала продавцом-консультантом в бутике итальянской брендовой обуви премиум сегмента в ТЦ "Shopping MallDova".

На данной должности выполняла следующие обязанности:

- Консультирование покупателей по ассортименту товаров;
- Помощь в подборе нужного размера, модели;
- Осуществление плана продаж;
- Проведение ежемесячной инвентаризации;
- Ведение учета складских остатков;
- Оформление торгового зала, поддержание чистоты.

Навыки: Навыки Общения, Работа в Команде

Желаемые отрасли

- Продажи / Розничная торговля
- Маркетинг / Реклама / PR
- Производство

Образование: Высшее

Universitatea de stat din Moldova

Год окончания: 2012

Факультет: Facultatea Biologie și Pedologie

Специальность: Biologie

Курсы, тренинги

Интернет-маркетинг

Год окончания 2023

Организатор: Genius Academy by Genius.Space