



👤 24 ani
 ♀ Feminin
 📍 Chișinău



TOP Competențe

- **Deprinderea abilităților de vânzare** · 3 ani
- **Atenție la detalii** · 3 ani
- **Abilități de comunicare** · 3 ani
- **Gestionarea eficientă a timpului** · 3 ani
- **Managementul Stresului** · 3 ani
- **Abilități de rezolvare a problemelor neprevăzute** · 3 ani

Preferințe

- Full-time
- Flexibil
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)

Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Fluent

Competențe

- Abilități de Luare a Deciziilor
- Abilități de Comunicare
- Rezolvarea problemelor

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ru/prices/cv>

Manager de vânzări

Despre mine

Eu nu sunt doar o persoană care își îndeplinește sarcinile, ci sunt o adevărată sursă de energie pozitivă, dedicare și inovație. Ceea ce mă diferențiază de restul este modul în care îmi investesc întreaga inimă și pasiune în ceea ce fac.

-Comunicarea mea nu se rezumă doar la a transmite informații, ci la a construi punți de încredere

-Știu ce înseamnă să lucrezi în echipă, iar pentru mine, succesul unei echipe este mai important decât realizările individuale

- Utilizator PC (CRM, Outlook,MS office)

- Punctualitatea , disciplina și îndeplinirea targetelor mă definesc

Nu mă tem de provocări, ci le văd ca pe niște șanse de a învăța și de a contribui cu soluții inovatoare. Întotdeauna rămân calmă în fața obstacolelor, căutând în mod constant cea mai bună cale de a depăși orice dificultate. Alegerea mea înseamnă nu doar abilități tehnice, ci și o energie autentică, un spirit pozitiv care va contribui la succesul echipei și al companiei. Alegerea mea înseamnă angajarea unei persoane care nu se mulțumește niciodată cu mediocritatea, ci caută întotdeauna excelența.

Experiența profesională

Manager vânzări / Team leader · IT-Intelligence S.R.L · Chișinău

Martie 2022 - Prezent · 3 ani 7 luni

- Lucru cu CRM

-Întocmirea rapoartelor de performanță

-Îndeplinirea targetului

- Organizarea ședințelor pentru instruirea angajaților

- Crearea scripturilor pentru îmbunătățirea experienței clienților

- Motivarea corectă a angajaților

Competențe: Abilități de leadership, Rezolvarea conflictelor, Comunicare eficientă, Abilități de organizare, Gândire strategică, Capacitatea de a lua decizii rapide și informate, Abilități de coaching, Lucru în echipă, Depășirea limitelor

Manager vânzări / Administrator · Belmondo Invest S.R.L · Durlești

August 2018 - Martie 2022 · 3 ani 7 luni

-administrarea documentației

- Colaborare și lucru în echipă
- Abilități de leadership
- Rezistență la stres
- Gestionarea timpului
- Disciplină
- Punctualitate
- Abilități de negociere
- Creativitate și inovație
- Capacitate de a învăța continuu

Permis de conducere

Categoria: B

- instruirea personalului
- efectuarea inventarului
- managementul stocurilor
- consultarea clienților și organizarea evenimentelor

Competențe: Abilități de comunicare, Atenție la detalii, Deprinderea abilităților de vânzare, Gestionarea eficientă a timpului, Managementul Stresului, Empatie și bune maniere în lucrul cu clienții, Abilități de rezolvare a problemelor neprevăzute

Domeniul dorit

- Vânzări / Retail

Studii: Superioare

Universitatea Tehnică a Republicii Moldova

Absolvit în: 2022

Facultatea: Inginerie Economică și Business

Specialitatea: Marketing și Logistică

Cursuri, training-uri

Empowering Youth Hackathon Retreat

Absolvit în 2021

Organizator: Fundația Progress

GirlsGoIT

Absolvit în 2024

Organizator: ONG

Power mind

Absolvit în 2025

Organizator: ONG