



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>

Manager Vanzari

Experiența profesională

Manager Vanzari B2B · Profmet Grup · Chișinău

Noiembrie 2022 - Ianuarie 2025 · 2 ani 3 luni

Indeplinirea obiectivelor și a planului de vânzări

Gestionarea datoriilor

Comunicarea, negocierea și menținerea relației bune cu clienții B2B

Gestionarea, extinderea bazei de clienți B2B

Promovarea, prezentarea produselor și a ofertelor în dependență de necesitățile clienților

Monitorizarea, analiza pieții și a concurenților

Competențe: Bune abilități de comunicare, Punctual și autonom, Organizat și flexibil, Pasionat de lucru cu clienții, Lucrul în condiții de stres

Domeniul dorit

- Vânzări / Retail

Studii: Superioare

Universitatea „Perspectiva-Internațională”

Absolvit în: 2010

Facultatea: Bussines și Administrare

Specialitatea: Bussines și Administrare

👤 43 ani

📍 Orhei

📍 Chișinău

💰 20 000 MDL

TOP Competențe

- **Lucrul în condiții de stres** · 2 ani
- **Pasionat de lucru cu clienții** · 2 ani
- **Organizat și flexibil** · 2 ani
- **Punctual și autonom** · 2 ani
- **Bune abilități de comunicare** · 2 ani

Preferințe

- Flexibil
- Full-time
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)

Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Fluent
- **Franceză** · Comunicare
- **Engleză** · Mediu

Permis de conducere

Categoria: B