



⌚ 32 года  
♀ Женский  
⌚ Кишинев  
✉ 30 000 MDL

## ТОП Навыки

- **Привлечение новых клиентов** · 2 года
- **Маркетинговые исследования** · 2 года
- **Управление Командой** · 1 год
- **Продажи** · 1 год
- **B2b** · 1 год
- **Привлечение клиентов** · 1 год

## Пожелания

- Полный день
- Гибрид (Дом/Офис)
- Удалённо
- На территории работодателя

## Языки

- **Румынский** · Средний
- **Русский** · Родной
- **Турецкий** · Свободно владею
- **Английский** · Свободно владею

## Навыки

- Руководство командами (в офисе и удалённо)

**Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>**

# Менеджер B2B продаж

## Обо мне

Результативный специалист в области бизнес-развития и международных продаж с 10-летним опытом управления сложными международными операциями и выстраивания прочных отношений с клиентами на различных рынках. Имею успешный опыт удалённого руководства командами и увеличения доходов за счёт уточнения среднего чека. Ищу работу где могу применить свои навыки стратегического планирования, расширения рынка и управления командой для стимулирования глобального роста.

## Опыт работы

**Export Operations Manager** · Kelebek Tekstil LTD. STI · Стамбул

Декабрь 2021 - Ноябрь 2023 · 2 года

- Руководство командой внешнеэкономических операций, обеспечение безошибочной подготовки заказов и своевременной доставки экспортных грузов.
- Координация межотраслевых процессов для обеспечения бесперебойной логистики, включая документацию и соответствие экспортным требованиям.

Навыки: Управление Командой

**Overseas Business Development Manager** · Ucel Steel · Стамбул

Февраль 2020 - Ноябрь 2022 · 2 года 10 месяцев

- Проведение маркетинговых исследований, привлечение новых клиентов и поддержание существующих отношений, что способствовало значительному росту доходов.
- Контроль производства и своевременного выполнения заказов, управление логистикой, удалённое руководство командой в период COVID-19.
- Представление компании на международных выставках, что значительно расширило клиентскую базу и повысило узнаваемость бренда.

2018 - 2019

Навыки: Привлечение новых клиентов, Маркетинговые исследования

- Привлечение клиентов
- Управление цепочками поставок
- Экспортные операции
- Международные продажи
- Развитие бизнеса
- Стратегическое планирование

### **International Buying Manager · Fujikura**

Automotive Europe · Комрат

Январь 2018 - Май 2019 · 1 год 4 месяца

- Обеспечение оптимального уровня запасов сырья и непрерывности цепочки поставок через управление взаимоотношениями с поставщиками и импортной документацией.
- Анализ данных потребления, решение проблем с несоответствиями, координация логистики для импорта и помощь в переезде завода.

Навыки: Управление Цепочкой Поставок, Анализ Данных, Координация логистики

### **International Sales Manager · Kayra Metal ·**

Стамбул

Январь 2016 - Октябрь 2017 · 1 год 9 месяцев

- Ответы на запросы клиентов с точными ценовыми предложениями, управление производственными заказами и привлечение клиентов через международные выставки.
- Расширение клиентской базы с помощью целевых маркетинговых исследований и активной работы, что увеличило продажи и укрепило удовлетворённость клиентов.

Навыки: Привлечение клиентов, Продажи, B2b

## **Желаемая отрасль**

- Менеджмент

## **Образование: Высшее**

### **Университет Улудаг**

Год окончания: 2017

Специальность: Бакалавр экономики

## **Курсы, тренинги**

### **Курсы турецкого языка**

Год окончания 2012

Организатор: TÖMER