



👤 22 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
💰 20 000 MDL

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>

Team Leader

Despre mine

Lider de echipă energetic și experimentat, cu peste patru ani de experiență în gestionarea eficientă a proiectelor de la concepție până la finalizare. Adept în utilizarea productivității marketingului digital.. Experiența în pregătire și hotărât să-mi construiesc prezența pe piața în următoarea companie la care mă alătur.

Experiența profesională

Head of Sales Department · Smart Limited · Chișinău

Ianuarie 2023 - Septembrie 2024 · 1 an 9 luni

- Conturarea și executarea strategiei comerciale pentru a susține creșterea globală. Supravegherea tuturor operațiunilor de vânzări, inclusiv urmărirea oportunităților, managementului, preluarea comenzilor și planurile de conversie a clienților potențiali pentru canalele directe și indirecte.
- Urmărirea și raportarea performanței vânzărilor; Oferirea de training și coaching în vânzări membrilor echipei.
- Îndeplinirea obiectivelor de vânzări; Abilități de negociere; Vânzare la nevoile clienților; Motivare pentru vânzări; Planificarea vânzărilor; Construirea de relații;

Competențe: Head Of Sales

Team Leader · Smart Limited · Chișinău

Iunie 2021 - Noiembrie 2022 · 1 an 6 luni

- Gestionarea bazei de date a biroului, mail-uri, salarizare, distribuție și setarea fizică a biroului.
- Organizarea și atribuirea de sarcini agenților de vânzări.
- Gestionarea dezvoltării carierei, agenților, formarea agenților și efectuarea evaluărilor performanței.

Competențe: Team Leader

TOP Competențe

- **Head Of Sales** · 1 an
- **Team Leader** · 1 an
- **Leadership** · 1 an
- **Abilități de a comunica și a menține un discurs constructiv cu clienții** · 1 an
- **Gandire critica** · 1 an
- **Capacitate de asimilare a informației noi, rapid** · 1 an

Preferințe

- Full-time
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)
- Remote

Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Nativ
- **Italiană** · Fluent
- **Engleză** · Fluent

Agent de vânzări · Smart Limited · Chișinău

Martie 2020 - Iunie 2021 · 1 an 4 luni

- Am ghidat clienții și le-am oferit informații și servicii de calitate.
- Gestionarea apelurilor, colectarea informațiilor personale și gestionarea programărilor.
- Am menținut evidențe exacte ale clienților și am oferit lead-ului asistență excelentă.

Competențe: Management., Utilizarea Computer-ului., Abilitate de a efectua jobul sub presiune., Abilitati de negociere., Gandire critica., Leadership., Capacitate de asimilare a informatiei noi, rapid., Abilitati de a comunica si a mentine un discurs constructiv cu clienții

Domeniul dorit

- Vânzări / Retail

Studii: Medii