



♀ 39 лет
♂ Мужской
⌚ Кишинев
✉ 25 000 MDL

Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя

Языки

- **Румынский** · Средний
- **Русский** · Родной
- **Английский** · Разговорный

Навыки

- Разработка мотивационной системы сотрудников.
- Базовый уровень создания сайтов в WordPress.
- Знание Word и Excel.
- Знание Google таблиц и Google документов.

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.lucru.md/ru/preuri/cv>

Руководитель отдела продаж

Обо мне

Самоорганизованный: соблюдаю порядок во всем, люблю все структурировать

Дисциплинированный: практически никогда не опаздываю
Легко вникаю во что-то новое: уверен, что если чего-то не знаю, смогу быстро вникнуть и разобраться. В Интернете можно узнать все что угодно

Честный: не люблю говорить неправду

Требовательный: как к себе, так и к подчиненным

Люблю читать: и художественную, и бизнес литературу

Коммуникабельный: могу найти общий язык практически с каждым

Люблю публичные выступления: с 2015 года в мои обязанности входило раз в неделю проводить тренинги и говорить мотивационные речи перед сотней человек в Зале Продаж

Опыт работы

Руководитель проекта · Проект по лидогенерации клиентов · Кишинев

Июль 2022 - Сентябрь 2024 · 2 года 3 месяца

- Закрытие сделок.
- Набор персонала.
- Создание программ для обучения персонала с нуля.
- Постоянное проведение тренингов во всем отделе.
- Координация работы отдела.
- Создание лэндингов.
- Заказ программ для парсинга.
- Поиск баз данных.
- Составление зарплатных сеток сотрудников и расчет заработной платы.
- Администрирование и снабжение офиса.
- Организация и проведение корпоративных мероприятий

Тим-лидер команды продавцов · Global Invest ·

Кишинев

Март 2015 - Июнь 2022 · 7 лет 4 месяца

- Закрытие сделок.
- Набор персонала.
- Создание программ для обучения персонала с нуля.
- Постоянное проведение тренингов в команде и зале продаж.
- Координация работы отдела.

Менеджер по продажам, холодные звонки ·

Global Invest · Кишинев

Ноябрь 2014 - Март 2015 · 4 месяца

- Поиск клиентов по холодной базе
- Продажа услуг компании
- Отработка возражений
- Закрытие сделок
- Регулярное посещение тренингов

Менеджер по продажам, холодные звонки ·

FXCP · Кишинев

Август 2013 - Ноябрь 2014 · 1 год 4 месяца

- Поиск клиентов по холодной базе.
- Продажа услуг компании.
- Отработка возражений.
- Закрытие сделок.
- Регулярное посещение тренингов.

Продавец-консультант · Магазин бытовой техники Bomba · Кишинев

Март 2012 - Август 2013 · 1 год 6 месяцев

- Консультация клиентов.
- Продажа бытовой техники.
- Регулярное посещение тренингов: Nikon, Philips, Samsung, LG, Panasonic и т.д.

Торговый агент · SRL Aegean, бренд «Кириешки» · Кишинев

Март 2011 - Март 2012 · 1 год 1 месяц

- Коммуникация с торговыми точками.
- Поиск новых торговых точек.
- Обслуживание торговых точек.

Торговый агент · SRL Aspect Invest Vin · Кишинев

Январь 2008 - Март 2011 · 3 года 2 месяца

- Коммуникация с торговыми точками.
- Поиск новых торговых точек.
- Обслуживание торговых точек.

Желаемые отрасли

- ИТ, Технологии
- Колл-центр / Бэк-офис
- Менеджмент

Образование: Высшее

Курсы, тренинги

"Скрипты"

Год окончания 2017

Организатор: Евгений Котов

"Переговоры с монстрами"

Год окончания 2017

Организатор: Игорь Рызов

"Крест Лидера"

Год окончания 2017

Организатор: Радислав Гандапас

"Работа с возражениями Клиентов"

Год окончания 2017

Организатор: Евгений Колотилов

"Эмоциональный интеллект"

Год окончания 2018

Организатор: Радислав Гандапас

"Эффективные продажи по телефону"

Год окончания 2018

Организатор: Евгений Колотилов

"Антикризисное управление продажами"

Год окончания 2018

Организатор: Евгений Котов

"Построение отдела продаж"

Год окончания 2018

Организатор: Сергей Азимов

"Высшая Лига Продаж"

Год окончания 2018

Организатор: Евгений Котов