



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>

Менеджер по продажам

Despre mine

- уверенный пользователь ПК (MS Office Word, MS Office Excel)
- знание программ 1С 8- предприятие, бухгалтерия
- умение работать в команде
- умение ставить цели деятельности организации, аналитическое мышление.
- умение планировать свою деятельность, рациональное использование имеющихся ресурсов для достижения цели.
- владение навыком эффективной коммуникации.
- организаторские способности.
- ориентация на перспективу и результат.
- самостоятельность в принятии решений, выносливость, работоспособность, решительность.
- целеустремленный, коммуникабельный, пунктуальный, ответственный.

Experiența profesională

Менеджер по продажам · Esperanza Tyres · Chișinău

Ianuarie 2024 - Prezent · 1 an 11 luni

- работа в зале с розничными клиентами (касса)
- ведение рабочей и отчетной документации в 1С
- Оказание консультаций покупателям по вопросам ассортимента, наличия и количества товара, предлагаемого клиенту, сроках поставки,
- Слежение за пополнением ассортимента товаров на рабочем месте, подача заявки на товары с учетом запросов покупателей.
- прием и обработка заказов клиентов, оформление необходимых документов
- работа с маркетплейсами с соцсетями

Competențe: уверенный пользователь ПК (MS Office Word, MS Office Excel) · знание программ 1С 8- предприятие

Менеджер по продажам · «Доскетт»

👤 41 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
💰 17 000 MDL

TOP Competențe

- **уверенный пользователь ПК (MS Office Word, MS Office Excel) · знание программ 1С 8- предприятие · 1 an**

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent

(напольные покрытия ламинат, винил) · Peste hotare

Octombrie 2020 - Martie 2023 · 2 ani 5 luni

- работа в зале с розничными клиентами (касса)
- составление и заключение договоров
- ведение рабочей и отчетной документации в 1С
- Оказание консультаций покупателям по вопросам ассортимента, наличия и количества товара, предлагаемого клиенту, сроках поставки,
- Слежение за пополнением ассортимента товаров на рабочем месте, подача заявки на товары с учетом запросов покупателей.
- прием и обработка заказов клиентов, оформление необходимых документов
- взаимодействие с поставщиками
- прием и обработка заказов клиентов, оформление необходимых документов, связанных с отпуском продукции для клиентов
- Слежение за пополнением ассортимента товаров на рабочем месте, подача заявки на товары с учетом запросов покупателей

Менеджер по продажам · «Грандкомплект»
(электроматериалы) · Peste hotare

Iulie 2016 - August 2020 · 4 ani 2 luni

- ведение коммерческих переговоров с клиентами в интересах Фирмы
- прием и обработка заказов клиентов, оформление необходимых документов
- работа в зале с розничными клиентами (касса, 1С)
- Заключение и пролонгация договоров
- Оказание консультаций покупателям по вопросам ассортимента, наличия и количества товара, предлагаемого клиенту, сроках поставки
- взаимодействие с поставщиками
- Слежение за пополнением ассортимента товаров на рабочем месте, подача заявки на товары с учетом запросов покупателей

Менеджер по продажам · «Потенциал»
(электроматериалы) · Peste hotare

Octombrie 2014 - Iunie 2016 · 1 an 9 luni

- Оказание консультаций покупателям по вопросам ассортимента, наличия и количества товара, предлагаемого клиенту, сроках поставки
- Слежение за пополнением ассортимента товаров на рабочем месте, подача заявки на товары с учетом запросов покупателей
- прием и обработка заказов клиентов, оформление необходимых документов

- взаимодействие с поставщиками
- прием и обработка заказов клиентов, оформление необходимых документов (касса, 1С), связанных с отпуском продукции для клиентов
- Слежение за пополнением ассортимента товаров на рабочем месте, подача заявки на товары с учетом запросов покупателей

Менеджер по продажам · "Electroservice-Slavinski" (Электротехническое оборудование) · Chişinău

Ianuarie 2013 - Octombrie 2014 · 1 an 9 luni

- консультирование клиентов по ассортименту товаров и услуг компании
- поддержание и развитие отношений с существующими клиентами компании
- мотивирование клиентов на работу с компанией
- контроль оплаты товаров клиентами по договорам
- взаимодействие с поставщиками
- составление и заключение договоров
- представление организации на выставках
- Работа с кассой, 1С

Менеджер по продажам · Leko International Com (бытовая техника и электроинструмент) · Chişinău
Septembrie 2011 - Mai 2012 · 8 luni

- поиск потенциальных клиентов;
- ведение коммерческих переговоров с клиентами в интересах Фирмы;
- оперативное реагирование на информацию, поступающую от клиентов, и доведение ее до сведения Начальника отдела;
- выяснение потребностей клиентов в продукции, реализуемой фирмой, и согласование заказа с клиентом в соответствии с его потребностями и наличием ассортимента на складском комплексе фирмы;
- мотивация клиентов на работу с фирмой;
- прием и обработка заказов клиентов, оформление необходимых документов, связанных с отгрузкой продукции для клиентов фирмы;
- поиск и ведение переговоров с потенциальными поставщиками (Китай).

Domeniul dorit

- Vânzări / Retail

Studii: Superioare

Технический Университет Молдовы

Absolvit în: 2007

Facultatea: Факультет Инженерии и Менеджмента в
Механике

Specialitatea: Специальность-инженерия и менеджмент в
транспорте