



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>

Менеджер по продажам, логист, дистрибутер

♀ 36 ani

♂ Masculin

⌚ Chișinău

✉ 25 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- Română · Comunicare
- Rusă · Fluent

Permis de conducere

Categoria: B

Cu automobil personal

Despre mine

- коммуникабельность
- стрессоустойчивость
- ответственность
- пунктуальность
- умение работать в команде
- нацеленность на результат
- быстрая адаптация к новым навыкам и умениям
- Хобби: продажа авто и недвижимости, плавание , спорт , книги
- умение работать с персоналом
- умение мотивировать персонал
- грамотное пользование любой компьютерной и мобильной техникой ,Word, Exel, Power Point, 1C, Outlook
- умение общаться с людьми на деловом уровне
- умение работать с возражением клиентов
- уверенное знание техники продаж
- грамотное владение устной и письменной речью русского языка
- быстрая адаптация и обучаемость новым навыкам и умениям

Experiența profesională

Менеджер по продажам · ООО «Моби-Групп»
<http://go-go.md/> · Tiraspol

Ianuarie 2018 - Prezent · 8 ani 1 lună

- консультирование и продажа клиентам товарного ряда и услуг компании
- оформление кредитных договоров
- оформление договоров на оказание операторских услуг
- подготовка и настройка компьютерной и мобильной техники к работе
- логистика товара в магазине
- диагностика и прием оборудования в ремонт

Достижение поставленных целей:

- выполнение планов по операторским услугам ежемесячно
- Повышение объема продаж и товарооборота на более высокий уровень по отношению к другим месяцам в среднем на 200-300%

Директор магазина · ООО «Евросеть - ритейл» · Peste hotare

Septembrie 2012 - Septembrie 2017 · 5 ani 1 lună

- управление персоналом
 - консультирование клиентов по товарному ряду компании
 - реализация товарной продукции и услуг компании
 - составление отчетности
 - заключение кредитных договоров с клиентами
 - оформление страховых договоров, договоров на операторские услуги
 - работа в 1С
 - логистика товарного ряда магазина
- Достижение поставленных целей:
- Грамотное выполнение KPI из месяца в месяц
 - Повышения уровня продаж по товарному обороту и дополнительных услуг компании , таких как операторские договора , страховые продукты , гарантийные обязательства и прочее
 - Занимал первые места по продажам различных IT продуктов

Студии: Superioare

ПГУ им. Т.Г.Шевченко

Absolvit în: 2012

Facultatea: Физико-математический

Specialitatea: Компьютерная математика

Cursuri, training-uri

Тренинги по продажам, управление персоналом, наставничество

Absolvit în 2017

Organizator: ООО «Евросеть-Ритеил»