



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>

Director Comercial, Șef department vânzări

Despre mine

Principalele calități:

- Gândirea analitică;
- abilități de comunicare;
- responsabilitate;
- ambiție;
- flexibilitate;
- inițiativă;

Îmi place să învăț ceva nou (autoeducație), să ascult cărți, să gătesc, să petrec timp cu cei dragi.

- negocieri;
- capacitatea de a învăța ceva nou de sinestătător;
- căutarea oportunităților noi;
- generarea ideilor;
- gândire analitică;
- cunoștințe PC (nivel avansat);
- utilizator avansat pachetului Microsoft (Excel, Outlook, PowerPoint, Word);

Experiența profesională

Head of Partner Sales · Iute Credit · Chișinău

August 2022 - Mai 2023 · 9 luni

- Conducerea unei echipe de 10 persoane;
- Negocierea cu partenerii cheie;
- Introducerea unei strategii de marketing pentru creșterea vânzărilor și fidelizarea partenerilor;
- Analiza pieței și monitorizarea activității concurenților;
- Instruirea echipei cu privire la o abordare individuală a partenerilor și identificarea instrumentelor eficiente pentru creșterea vânzărilor;
- Analiza și prognoza performanței vânzărilor (CRM);
- Instruirea echipei în arta negocierii cu partenerii;
- Dezvoltarea programelor motivaționale pentru parteneri;
- Dezvoltarea programelor motivaționale pentru echipa;
- Dezvoltarea produselor individuale de microcredit pentru parteneri;

👤 33 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
💰 30 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Fluent

Permis de conducere

Categoria: B, C
Cu automobil personal

- Întocmirea de rapoarte si prezentări pentru fondatorii companiei;

Head of Cash Partner Sales · Iute Credit · Chişinău

August 2020 - Iulie 2022 · 1 an 11 luni

- Crearea si dezvoltarea proiectului Cash Partners (creşterea vânzărilor si a numărului de parteneri);
- Conducerea unei echipe de 6 persoane;
- Căutarea partenerilor după criteriile necesare in toate regiunile Moldovei;
- Negocierea si încheierea contractelor;
- Negocieri pentru montarea unui logo, a mobilierului bandat şi a unui bancomat ATM;
- Introducerea unei strategii de marketing pentru creşterea fluxului de consumatori;
- Analiza pieţei si monitorizarea activităţii concurenţilor;
- Abordarea individuală a partenerilor şi identificarea instrumentelor eficiente de creştere a vânzărilor;
- Analiza si prognoza performantei vânzărilor (CRM);
- Organizarea trainingurilor pentru parteneri în arta vânzărilor de credit şi particularităţile lucrului cu consumatorul final;
- Dezvoltarea programelor motivaţionale pentru parteneri;
- Dezvoltarea programelor motivaţionale pentru echipa;
- Dezvoltarea produselor individuale de microcredit pentru parteneri;
- Întocmirea de rapoarte si prezentări pentru fondatorii companie

Partner Relationship Manager · Iute Credit · Chişinău

Noiembrie 2018 - Iulie 2020 · 1 an 8 luni

- Dezvoltarea teritoriului încredinţat (creşterea vânzărilor si a numărului de parteneri);
- Negocierea si încheierea contractelor cu potenţiali parteneri;
- Abordarea individuală a partenerilor şi identificarea instrumentelor eficiente de creştere a vânzărilor;
- Organizarea trainingurilor pentru parteneri în arta vânzării a ofertelor de microfinanţare.
- Dezvoltarea programelor motivaţionale pentru parteneri;
- Întocmirea rapoartelor către conducerea companiei;

Manager Vânzări B2B · Biuroul de traducere "Diplom" · Chişinău

Mai 2018 - Septembrie 2018 · 5 luni

- Abilitaţi de negociere;
- Capacitatea de a construi relaţiile şi un dialog în direcţia corectă cu clientul potenţial;
- Cunoaşterea produsului şi capacitatea de a vorbi competent şi

clar despre beneficiile acestuia;

- Capacitate de a căuta compromisuri și de a rezolva situații conflictuale;
- Pregătirea și prezentarea ofertelor;
- Generarea de idei;
- Raportare, analize;

Militar · Batalion 22 de Menținere a Păcii · Chișinău
Ianuarie 2013 - Februarie 2018 · 5 ani 2 luni

- Conducerea echipei în condițiile de luptă;
- disciplină;
- capacitatea de a lua deciziile corecte rapid (în diferite situații);
- adaptare rapidă la orice condiții;
- dezvoltarea în profunzime a competențelor matematice (calculare complexe și calculare legate de specificul profesiei);
- capacitatea de a dezvolta strategia (planificarea) în operațiunile militare;

Studii: Superioare incomplete

Universitatea de Stat a Moldovei

Absolvit în: 2020

Facultatea: Drept

Specialitatea: Drept