



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>

Руководитель

Despre mine

Командировки занимали не менее 50% рабочего времени, лично поддерживаю отношения с владельцами и топ-руководителями компаний партнеров. Навыки работы с любым софт & хард на высоком уровне. Рынки, с которыми мне приходилось работать, знаю достаточно хорошо, работал с ними плотно и уже достаточно давно, регулярно их посещаю, некоторые по несколько раз в год. Специфику каждого понимаю отлично, если что-то могу не знать, то для меня не составляет большого труда разобраться в особенностях и специфики рынка или продукта/услуги, в том числе импорта, производства, торговли, налоговой политики и т.д.

свободно говорю на 3 языках (рум, рус, англ), свободно владею всеми переговорными и руководящими навыками, как общее управление, финансовое управление и бюджетирование, так и переговорщика, продавца, маркетолога и т.д. Самостоятелен, ответственен, требователен к себе и к подчиненным, анализирую, обучаем. Опыт работы в различных формах команд, управляющих компаний, производственных компаний, в рамках холдинга, в рамках обособленных подразделений и т.д.

- ♀ 50 ani
- ♂ Masculin
- ⌚ Chișinău
- ✉ 100 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- Română · Fluent
- Rusă · Fluent
- Engleză · Fluent

Permis de conducere

Categoria: B
Cu automobil personal

Experiența profesională

Руководитель · Apostol Consulting · Chișinău

Noiembrie 1994 - Prezent · 31 ani 1 lună

Последние 26 лет был занят в виноделии и виноторговле. В разные годы занимал должности Коммерческого директора, Директора по маркетингу и продажам в винодельческих и виноторговых компаниях, которые находились в Молдове, Украине, Грузии, Румынии, Испании и России.

Что касается опыта и навыков, то я в производстве, маркетинге и продажах алкоголя, равно как и в управлении компаниями с 1997 года. До этого 3 года я занимался торговлей системами телекоммуникаций, периферийного электронного оборудования, компьютерной техники и программного обеспечения, где были также отличные достижения, как выигранные конкурсы на поставку компьютерной и электронной техники для таких организаций, как Международная Организация Save the Children's, Мэрия Кишинева, компания DHL, компания British American Tobacco, Корпус Мира при Посольстве США в Молдове и многие другие.

Вина тихие, игристые (шарма и классика) вина, коньяк (брэнди), вермуты, кальвадосы, сидр, водка и зерновые дистилляты – всё это мы (с моим участием) производили и продавали в разное время и с разными компаниями. Я отвечал за экспорт по всему миру в компании Крикова-Акорекс в Молдове, за импорт и дистрибуцию по России и СНГ в компании Дионис Клуб, руководил маркетингом и продажами, отделами снабжения, ТУМ и логистикой, контрактным производством и т.д. Создавал торговые марки, выводил их на рынки. Руководил выделенными подразделениями в разных странах, открывал компании с ноля, создавал подразделения и налаживал работу. Осуществлял управление импортом и дистрибуцией.

Последние пять лет работал Директором представительства в странах СНГ самого крупного производителя N1 в Европе и N4 в Мире по объёмам производства и продаж винодельческой продукции. Это крупнейший Европейский Холдинг, который владеет 12 производствами и производит тихие вина, марочные, ординарные, столовые, игристые, слабоалкогольные, слабо газированные (фризант) вина, классическое шампанское, продукты питания, безалкогольные напитки тихие и газированные, натуральные соки прямого отжима, концентрированные иnectары, молочную безлактозную продукцию, овощные и мясные супы.

ГК производили и продавали свою продукцию по всему миру в 160 стран, оборот компании за 23 год составил 1,1 млрд евро. Производим и продаем 1 млрд литров, в пропорции 60:40 вина и б/а напитки. В зоне моей ответственности были рынки стран: Россия, Украина, Беларусь, Молдова, Казахстан, Кыргызстан, Узбекистан, Таджикистан, Туркменистан, Азербайджан, Армения и Грузия. Я работал с большим числом компаний дистрибуторами - лидерами на каждом из указанных рынков, а также с самыми крупными и известными сетевыми ритейлерами на прямую.

С моим приходом в компанию увеличилась география продаж, количество дистрибуторов на каждом из рынков, объем продаж увеличился вдвое только на моем направлении.

Являясь гражданином Молдовы и ЕС, много и свободно перемещаюсь по миру без визовых ограничений, свободно говорю на 3 языках (рум, рус, англ), свободно владею всеми переговорными и руководящими навыками, как общее управление, финансовое управление и бюджетирование, так и переговорщика, продавца, маркетолога и т.д.

Самостоятелен, ответственен, требователен к себе и к подчиненным, анализирую, обучаем. Опыт работы в различных формах команд, управляющих компаний, производственных компаний, в рамках холдинга, в рамках обособленных подразделений и т.д.

Командировки занимали не менее 50% рабочего времени, лично поддерживаю отношения с владельцами и топ-руководителями компаний партнеров. Навыки работы с любым софт & хард на высоком уровне. Рынки, с которыми мне приходилось работать, знаю достаточно хорошо, работал с ними плотно и уже достаточно давно, регулярно их посещаю, некоторые по несколько раз в год. Специфику каждого понимаю отлично, если что-то могу не знать, то для меня не составляет большого труда разобраться в

особенностях и специфики рынка или продукта/услуги, в том числе импорта, производства, торговли, налоговой политики и т.д.

Studii: Superioare

TUM

Absolvit în: 1997

Facultatea: Технологический, Виноградарство и виноделие

Specialitatea: Инженер технолог