



👤 49 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Elementar
- **Rusă** · Fluent

Permis de conducere

Categoria: B

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>

Менеджер по закупкам

Despre mine

коммуникабельный, ориентирован на результат, готов принимать ответственность за достижение целей.
Управление персоналом организации.
Кадровый учет организации.

Experiența profesională

руководитель проекта · ООО "Солнце столицы" · Peste hotare

Aprilie 2021 - Octombrie 2023 · 2 ani 6 luni

Организация закупочной деятельности, руководство тендерной комиссией.

Организация взаимодействия и представление интересов компании в органах государственной власти.

Прохождение плановых/ внеплановых проверок надзорных ведомств и правоохранительных органов.

Организация взаимодействия между структурными подразделениями.

Разработка и внедрение внутренних локальных актов.

Защита, контроль, исполнение бюджета.

Оптимизация расходов.

начальник отдела · ОАО "Хладокомбинат" · Peste hotare

Aprilie 2017 - Aprilie 2021 · 4 ani 1 lună

Организация взаимодействия с органами государственной власти. Прохождение плановых/ внеплановых проверок надзорных ведомств и правоохранительных органов.

Представление интересов предприятия в сторонних организациях.

Руководство отделом безопасности (30 человек).

Разработка и внедрение внутренних локальных актов.

Защита, контроль, исполнение бюджета.

Выявление и предотвращение потерь.

Проверка контрагентов на благонадежность.

Участие в тендерных процедурах.

Участие в тендерных процедурах.

Оптимизация расходов.

менеджер проекта · ООО Рена · За границей

Aprilie 2000 - Martie 2017 · 16 ani 11 luni

Планирование и реализация стратегии по увеличению объема оптовых продаж.

Поиск и привлечение новых оптовых клиентов, а также поддержание отношений с существующими клиентами.

Анализ спроса на продукцию компании и адаптация стратегии продаж в соответствии с рыночными трендами.

Управление проектом от начала до конца, включая контроль над выполнением поставленных задач и соблюдение сроков.

Ведение переговоров с клиентами по условиям сотрудничества и заключение договоров.

Мониторинг и анализ результатов продаж, выявление потенциальных улучшений и оптимизация процессов.

Взаимодействие с другими отделами компании для обеспечения эффективного функционирования проекта.

Развитие и внедрение инновационных методов и стратегий работы с оптовыми клиентами.

Studii: Superioare

Московский юридический институт

Absolvit în: 1999

Facultatea: Юридический факультет

Specialitatea: Юриспруденция

Cursuri, training-uri

Московский национальный ядерный институт

Absolvit în 2014