



63 ani
 Masculin
 Drochia
 20 000 MDL



Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Mediu
- **Rusă** · Fluent
- **Ucraineană** · Comunicare

Permis de conducere

Categoria: B, C
 Cu automobil personal

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>

Торговый представитель

Despre mine

Хобби
 Путешествия
 Автомобили
 Руководство предприятием работа с персоналом, поставщиками товаров;
 Осуществление продаж на вверенной территории;
 Работа в розничных магазинах по увеличению ассортимента и объема продаж поставляемой продукции ;
 Контроль за выполнением финансовых показателей и плана продаж;
 Поиск и привлечение новых клиентов;
 Работа с документами, выполнение планов продаж;
 Ведение переговоров и презентация товаров; Контроль отгрузок и дебиторской задолженности;
 Компьютерные навыки: интернет, электронная почта, Microsoft Word. Microsoft Office. Skype. Viber и т.д

Experiența profesională

Менеджер - шеф · I. M. " Apa-Canal din Drochia ", Дрокия · Drochia

Noiembrie 2012 - Aprilie 2018 · 5 ani 6 luni

Общее руководство предприятием;
 Работа с поставщиками материалов и оборудования;
 Работа с клиентской базой потребителей услуг;
 Поиск потенциальных потребителей, переговоры с ними, и в результате, расширение количества клиентов;
 Контроль за дебиторской задолженностью и ее сокращение путям переговоров с потенциальными должниками;
 За 2,5 года удалось из принятого мною убыточного предприятия с историческими долгами более 2 млн, лей сделать прибыльное предприятие с возмещением всех долгов, в т.ч. по налогам, за материалы, электроэнергию и по заработной плате работников, организовать подачу воды в город с 6 час. в сутки до 24 час, что увеличило потребление и соответственно доходы предприятия.

Директор предприятия · I.I. " Moltov Igor " · Drochia

Iulie 1998 - Octombrie 2006 · 8 ani 4 luni

Торговое предприятие- Дистрибьютер по северу Молдовы (районыТеленешты, Сынжерея, Бельцы, Фалешты, Глодяны, Рышканы, Единцы, Бричаны, Окница, Дондюшаны, Дрокия, Сороки,Флорешты)нескольких производителей колбасных изделий (в том числе «Carmez» Кишинев)

Создание клиентской базы сети и работа с ней, расширение сети за счет привлечения новых магазинов и заключения с ними договоров;

Работа по расширению ассортимента поставляемых товаров в торговых точках;

Проведение презентаций новой продукции в населенных пунктах на закрепленной территории;

Переговоры с персоналом и владельцами магазинов по убеждению реализовывать предлагаемую продукцию и расширению ассортимента;

Контроль за дебиторской задолженностью и ее сокращение путем переговоров с руководством и ответственными за финансы предприятий- потенциальных должников

Studii: Superioare

Днестровский институт экономики и права

Absolvit în: 2009

Facultatea: Права

Specialitatea: Юриспруденция Лиценциат права