



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>

Менеджер по продажам

Despre mine

Борьба , активный отдых,

Постоянное совершенствование в области продаж, психологии и нейротипологии, чем больше взаимодействий с людьми в живую и не только, тем интереснее

Имею аналитический склад ума, логический подхожу к задачам , быстро обучаюсь и адаптируюсь, погружаюсь в новое с головой

Если вы ищите активного, коммуникабельного, с личной ответственностью, с обширным багажом знаний в различных сферах и Нацеленного на результат!

Пишите, звоните Уверен смогу Вам помочь

- Microsoft Office
(Word, Excel, PowerPoint,
Outlook)

- Гугл таблицы, Гугл
документы

- 1С (документооборот,
работа с РСБУ и МСФО) и введение бухгалтерии

- CRM «Битрикс»

- Знание технологий и
методов продаж.

- Умение работать с
враждениями, навыки
управления мотивацией
клиента;

- Владение навыками
активных продаж

- Знание Русского,
Гагаузского, Английского

- Понимание Румынского

- Есть водительские права

Experiență profesională

**Менеджер по работе с клиентами · ГК "CMS" ·
Москва**

Iunie 2023 - Octombrie 2023 · 4 luni

- 1 Активный поиск клиентов по холодной и горячей базе для предоставления готовых инвестиционных продуктов в сфере ценных бумаг,
- 2 Назначение личных встреч и дальнейшее сопровождение по данным проектам
- 3 Работа в Excel, CRM системе и с 1с, подготовка документов
- 4 В первый месяц выполнил план продаж, привлек клиента и подписали договор на 3000\$

Studii: Superioare incomplete

ФГБОУ ВО НИУ «МЭИ»

Absolvit în: 2023

Facultatea: Экономика предприятий и организаций

Specialitatea: Экономист

Cursuri, training-uri

Завершение подготовительного курса «Консультация в сфере финансовых услуг»

Absolvit în 2023

Organizator: ГРУППА КОМПАНИЙ «CMS»