



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>**

## Сотрудник

### Despre mine

Хобби – спорт (волейбол), организация ивентов.

Личные качества:

- коммуникабельность;
- высокое чувство ответственности;
- инициативность;
- целеустремлённость;
- пунктуальность;
- развиты управленческие и аналитические навыки;
- энергичность;
- стрессоустойчивость;
- порядочность;
- стремление к карьерному росту.
- Уверенный пользователь ПК, свободное владение компьютерными программами–Word, Excel, Internet, 1C.
- Водительское удостоверение категории В, стаж более 10 лет.

### Experiența profesională

**Региональный менеджер направления HoReCa (Южный регион)** · ПРАТ «Artwinery» · Одесса, Украина

*Noiembrie 2020 - Prezent · 5 ani 3 luni*

- Управление продажами на вверенной территории (Одесса, Николаев, Херсон, Черкассы, Кропивницкий, Винница).
- Проведение переговоров с дистрибьюторами и ключевыми клиентами на территории, подписание контрактов.
- Контроль и выполнение плана продаж и KPI.
- Проведение дегустаций, презентаций для ЛПРов HoReCa, сомелье.
- Участие в различные рода мероприятиях, направленных на продвижение компании и её торговых марок.

**Супервайзер алкогольного направления в канале HoReCa** · «Алми Трейд», Одесса (дистрибуция алкогольных напитков) · Одесса

*Octombrie 2017 - Noiembrie 2022 · 5 ani 2 luni*

👤 33 ani  
♂ Masculin  
📍 Chișinău  
💰 15 000 MDL

### Preferințe

- Full-time

### Limbi

- **Română** · Nu cunosc
- **Rusă** · Fluent
- **Ucraineană** · Fluent

### Permis de conducere

Categoria: B  
Cu automobil personal

Достигнутые результаты:

- Создание рабочей команды с нуля.
- Развитие АКБ с 4 ТТ до 120 ТТ.
- Общая клиентская база порядка 200 ТТ.
- Прирост продаж год к году.

**Руководитель направления HoReCa 09.2016 - 09.2017** · «Алеф Виналь», Одесса (дистрибуция алкогольных напитков (ТМ «Green Day» ТМ «Villa Krim»)) · Одесса

*Octombrie 2016 - Octombrie 2017 · 1 an 1 lună*

- Организация и управление работой команды торговых представителей (подбор, управление, обучение)
- Взаимодействие с дистрибьютором
- Обеспечение выполнения планов продаж на территории
- Работа с клиентами: ведение переговоров, контроль выполнения договоренностей
- Контроль дебиторской задолженности
- Анализ и поиск новых возможностей для увеличения продаж, покрытия территории и эффективности работы
- Развитие территории: поиск новых клиентов, ведение переговоров, заключение договоров с ТТ

**Супервайзер по продажам** · ПАТ «СанИнБев», Одесса (дистрибуция слабоалкогольных напитков) · Одесса

*Octombrie 2014 - August 2016 · 1 an 11 luni*

- Организация и управление работой команды торговых представителей (подбор, управление, обучение)
- Обеспечение выполнения планов продаж на территории
- Работа с клиентами: ведение переговоров, контроль выполнения договоренностей
- Контроль дебиторской задолженности
- Анализ и поиск новых возможностей для увеличения продаж, покрытия территории и эффективности работы
- Развитие территории: поиск новых клиентов, ведение переговоров, заключение договоров с ТТ

**Торговый представитель** · ПАТ «СанИнБев», дистрибутор ООО «Довбуштрейд», Одесса (дистрибуция слабоалкогольных напитков) · Одесса

*Octombrie 2013 - Septembrie 2014 · 12 luni*

- Активный поиск и привлечение клиентов

- Работа с существующими клиентами
- Ведение и структурирование баз данных
- Навыки техники активных продаж
- Выполнение плановых показателей.

## **Studii: Superioare**

**ОНПУ (Одесский Национальный Политехнический Университет)**

*Absolvit în: 2013*

Facultatea: Институт компьютерных систем.

Specialitatea: Специализированные компьютерные системы

## **Cursuri, training-uri**

**Тренинги: Борьба с возражениями, 8 шагов визита, Управление полевыми продажами, Проведение интервью, Мотивация персонала, Коучинг, Школа супервайзеров**