



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>

Региональный менеджер

Despre mine

Трудолюбивый, исполнительный, ответственный.

Навыки • навыки проведения инвентаризаций;

- навыки составления авансовых отчетов;

- навыки составления актов сверок;

- навыки развития системы дистрибуции в регионе MS Office, 1C

Experiență profesională

Региональный менеджер · SRL Bojo-Vin

(производитель крепкого алкоголя) · Bălți

Aprilie 2013 - Prezent · 12 ani 8 luni

Менеджмент, Анализ и оптимизация бизнес-процессов на севере Молдовы

Основные обязанности:

- Развития системы дистрибуции в регионе
- Управление дебиторской и кредиторской задолженностью.
- Управление активами.
- Управление кредитным портфелем.

Исполнительный директор · SRL BOJINVEST-NORD · Bălți

Decembrie 2010 - Octombrie 2014 · 3 ani 11 luni

В подчинении: 20 человек

Основные обязанности:

- Разработка финансовой стратегии развития компании.
- Организация и контроль за финансовыми потоками.
- Разработка и внедрение систем управленческого учета.
- Анализ и оптимизация бизнес-процессов.

Достижения:

- Анализ себестоимости, прибыльности, рентабельности.
- Оптимизация затрат

- ♀ 54 ani
- ♂ Masculin
- ⌚ Bălți

Preferințe

- Full-time

Limbi

- Română · Mediu
- Rusă · Fluent
- Ucraineană · Mediu

Permis de conducere

Categoria: B, C
Cu automobil personal

Торговый агент · SRL SERVSTIAUA COM · Bălți

Ianuarie 2008 - Noiembrie 2010 · 2 ani 11 luni

Развития системы дистрибуции в регионе

Торговый агент · SRL CENTAUR · Bălți

Octombrie 2006 - August 2007 · 11 luni

Развития системы дистрибуции в регионе

Торговый агент · SRL Ecoprim · Bălți

Martie 2005 - Septembrie 2006 · 1 an 7 luni

• Развития системы дистрибуции в регионе

Studii: Medii de specialitate

Техникум номер 27

Absolvit în: 1989

Specialitatea: Газоэлектросварщик

Cursuri, training-uri

Прошел курсы по следующим направлениям: •

Техника организации системы ведения сделок; •

Организация действий сотрудников внутри отдела; •

Особенности набора новых сотрудников; •

Оптимизация рабочего времени; • Увеличение объемов продаж; • Получение заказ