



👤 26 ani
♀ Feminin
📍 Chișinău
💰 15 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Elementar
- **Italiană** · Elementar

Permis de conducere

Categoria: B

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>

Administrator/manager vânzări

Despre mine

Sunt un om neobișnuit, desigur nici modest, știu că orice îmi doresc și acționez, se realizează neapărat.

Sunt pasionată și studiez psihologia, ezoterica, psihosomatica, neuroștiința.

Îmi place mult să citesc în timpul liber, în dezvoltarea profesională îl ador pe Sigmund Freud, Vadim Zeland, Oprah Winfrey, Zig Ziglar și alții.

Mai multe despre mine veți afla doar cunoscându-mă și primind energia mea!

Abilitățile mele:

- Open Mind;
- Efectuarea sunetelor;
- Crearea relațiilor excelente cu oamenii;
- Creativitate, multă creativitate;
- Cunoașterea tuturor modalităților de a vinde un produs sau un serviciu;
- Responsabilitate;
- Curajul de a face mai mult decât este posibil;
- Scrierea textelor corect;
- Actorie;
- Coordonarea proceselor complicate, rezistență la stres și lucru în echipă;
- O dicție perfectă și un mod frumos de a îmi expune gândurile;
- Atragerea oamenilor datorită energiei și vibrațiilor mele pozitive;
- Lucrul în 1C, Excel, Microsoft Office.

Experiența profesională

Coordonator proiect · Moldova în Progres · Chișinău
Februarie 2022 - Noiembrie 2022 · 10 luni

Moldova în Progres este o platformă de promovare a Republicii Moldova în parcursul european. La fel este partener media al Camerei de Comerț Italo-Moldavă ACIM din Chișinău.

Coordonarea întregului proiect de promovare a Republicii Moldova în Europa, prin mai multe , cum ar fi : Revista cu promovarea agenților economici, instituțiilor de învățământ, instituțiilor de stat din R. Moldova.

Responsabilitățile mele erau de a coordona procesele acestui proiect, cât și vânzarea serviciilor de promovare atât în Revistă cât și pe rețelele de socializare.

Aici aceau loc, sunete, întâlniri, semnarea contractelor, sesiuni foto, interviuri, unde mereu eram prezentă.

Manager vânzări · Aquaterra · Chișinău

Mai 2021 - Ianuarie 2022 · 9 luni

Manager de vânzări nu însemna doar a vinde abonamentele anuale, lunare sau tot felul de proceduri spa, antrenamente, evenimente. Zi de zi lucru în 1C, crearea unei relații ideale cu clientul zi de zi. Prezentarea clubului sportiv, negocieri, semnarea contractelor, creditelor.

Efectuarea apelurilor telefonice, stabilirea întâlnirilor cu clienții. Scrierea rapoartelor zilnic, săptămânal și lunar în Excel.

Studii: Medii de specialitate

Colegiu National de Comerț al ASEM

Absolvit în: 2019

Specialitatea: Comerț

Cursuri, training-uri

Mass-Media pentru tineri

Absolvit în 2017

Organizator: CNOSM Moldova

Vânzări imobiliare

Absolvit în 2019

Organizator: Max Marshal