



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>

Agent Vanzari

Despre mine

Am experienta in vanzari.

Sunt responsabil, proactiv, rezistent la stres, sociabil, sincer. Punctele mele forte sunt cunoștințele PC și software-ul 1C, bune abilități de management și leadership, concentrarea pe clienți, gândire sistemică, atitudine pozitivă. Nu beau, am permis de conducere categoria B. Am o experienta buna de lucru in vanzari, sunt capabil să lucrez în modul multitasking, sunt un jucător de echipă.

- Отличные коммуникативные навыки
- Командный игрок
- Стратегическое планирование
- Abilitati excelente de comunicare
- Jucător în echipă
- Planificare strategica

Experiența profesională

Agent vanzari · Romstal · Chișinău

Iunie 2024 - Ianuarie 2025 · 8 luni

- vanzare/logistica - întâlniri
- consultarea clienților
- identificarea potentialilor clienti
- negocieri
- identificarea/acordarea prețurilor cu noi clienți/vechi și încheierea de contracte
- oferte etc.

Competențe: Lucrul în Echipă

Proiect Manager · Dina Cociug SRL · Chișinău

Februarie 2023 - Iulie 2024 · 1 an 5 luni

Departamentul : Sisteme de ventilare si condiționare

- deplasarea la fata locului cu inginerul
- vanzare/logistica - întâlniri
- consultarea clienților
- identificarea potentialilor clienti
- negocieri
- identificarea/acordarea prețurilor cu noi clienți/vechi și

👤 31 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
💰 20 000 MDL

TOP Competențe

- **Lucrul în Echipă** · 4 ani

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Comunicare
- **Engleză** · Comunicare

Permis de conducere

Categoria: B

încheierea de contracte

- oferte etc.

Competențe: Lucrul în Echipă

Manager Vanzari · INOX PLUS SRL · Chișinău

Noiembrie 2017 - Februarie 2020 · 2 ani 4 luni

- vanzare/logistica - întâlniri
- promovarea produselor
- consultarea clienților
- identificarea potențialilor clienți
- negocieri
- gestionarea livrărilor către clienți
- identificarea/acordarea prețurilor cu noi clienți/vechi și încheierea de contracte
- vânzarea în 1C
- introducerea unei baze în Excel
- menținerea relațiilor cu vechea bază de clienți, identificarea unei noi
- oferte etc.

Competențe: Lucrul în Echipă

Domeniul dorit

- Vânzări / Retail

Studii: Superioare

Universitatea Agrară de Stat din Republica Moldova

Absolvit în: 2017

Facultatea: Facultate de Drept

Specialitatea: Drept