



👤 27 years
 ♂ Male
 📍 Chișinău
 💰 15 000 MDL

Preferences

- Full-time

Languages

- **Romanian** · Fluent
- **Russian** · Communication
- **Italian** · Fluent
- **English** · Medium

Driving licence

Category: B

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ru/prices/cv>

Manager

About me

Sunt o persoana echilibrată, cu dorința de a lucra în continuă dezvoltare, sunt responsabil, punctual și mereu duc la bun sfârșit ceea ce încep. Am experiența în domeniu comercial atât în vânzări cât și achiziții. Am capacitatea de lucru sub presiune și țarghet. Am experiența de lucru în echipă atât și individual. Pot găsi soluții nestandarte și lucra concomitent la mai multe proiecte simultan.

Aptitudini de a promova, stimula și a da feedback echidistant pentru fiecare coleg.

Cunosc psihologia și asimilez informațiile foarte rapid. Pregătit pentru noi experiențe.

- Identificarea potențialilor clienți.
- Reluarea și/sau crearea proiectelor de la 0.
- Stabilirea prețurilor în conformitate cu piața actuală
- Organizarea optimă de cadre (Team leader)
- Organizarea orelor de muncă.
- Soluționarea problemelor nestandarte
- Cunoașterea - PC, CRM, Excel, Word.
- Capabilitatea de a folosi browserele de căutare
- Experiența cu facturile și dările de seamă.
- Experiența în domeniul comercial atât vânzări cât și în achiziții.
- Flexibil în conversații cu o ascultare activă.
- Experiența în negociere și prezentare a ofertelor.
- Punctualitatea și darea de sine!

Work experience

Manager Achiziții · SC AYIRIA SRL · Chișinău

February 2022 - August 2022 · 7 months

- Elaborarea planurilor de muncă, individuale atât și colective!
- Analizarea pieței, (periodicitatea vânzărilor, constatarea produselor similare și stabilirea prețurilor.
- Elaborarea strategiilor de achiziție pe piața internațională.
- Evaluarea potențialului unui furnizor, găsirea problemei (nevoia) și furnizarea unei soluții!
- Stabilirea și prezentarea ofertelor!
- Negocierea ofertelor și scaderea asteptărilor!
- Căutarea potențialilor parteneri noi și crearea unui contact cu acestia.

Administrator · Pantorgaf S.R.L · Chişinău

August 2017 - February 2022 · 4 years 7 months

Crearea ofertei !

Evidenţa în facturi !

Elaborarea planului de muncă !

Contactarea periodică a clienţilor !

Evidenţa şi starea angajaţilor!

Coordonarea şi repartizarea orelor de muncă !

Identificarea şi stabilirea preţurilor !

Instruirea noilor angajaţi!

Elaborarea traseelor optime !

Education: Incomplete higher

Colegiul Naţional de Viticultură şi vinificaţie

Graduated in: 2014

Faculty: Colegiul Naţional

Speciality: Turizm

Courses, trainings

International Trade Specialist

Graduated in 2022

Organizer: S.C. Dare Talent Development S.R.L