



👤 39 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
💰 15 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Comunicare

Permis de conducere

Categoria: B

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>

Manager vânzări

Despre mine

Energic, responsabil, organizat, rezistență la stress, lucru în echipa(team-building), comunicabil, orientare maximă spre rezultat.

Utilizator încrezut PC, MsOffice, 1C. Abilitatea excelentă de convingere. Abilitate înaltă de negociere, promovare și vânzarea produselor în conformitate cu standardele și politicile companiei.

Experiența profesională

Manager în vânzări · Rainbow Fish Brewery · Moscova

Aprilie 2017 - Aprilie 2022 · 5 ani 1 lună

Crearea și dezvoltarea bazei de clienți. Menținerea relațiilor cu clienții companiei. Realizarea obiectivelor lunare și anuale. Supravegherea procesului de facturare, încasarea banilor și livrare a produselor. Analiza activității concurenților. Întocmirea rapoartelor lunare privind rezultatelor înregistrate.

Manager în vânzări automobile noi · Favorit Motors (official dealer Hyundai) · Moscova

August 2019 - Noiembrie 2019 · 4 luni

Consultarea clienților în show-room. Prezentarea automobilului, efectuarea test-drive. Lucru cu apelurile de intrare de la clienții potențiali. Îndeplinirea planului de vânzări stabilit. Întocmirea rapoartelor zilnice în baza de date CRM. Respectarea standardelor companiei.

Manager în vânzări automobile noi · Incom-avto (multibrand dealer) · Moscova

Septembrie 2018 - August 2019 · 12 luni

Consultarea clienților în show-room. Selectarea automobilului conform necesității clientului. Prezentarea automobilului, efectuarea test-drive. Întocmirea actelor necesare pentru vânzarea automobilului. Întocmirea rapoartelor în baza de date CRM.

Agent în vânzări · Ferrero SpA · Moscova

Septembrie 2016 - Martie 2017 · 6 luni

Realizarea obiectivelor lunare și anuale. Dezvoltarea bazei clienților. Identificarea și atragerea clienților noi. Menținerea relațiilor cu clienții companiei. Încasarea banilor. Supravegherea procesului de facturare și livrare a produselor. Organizarea și efectuarea promo-activităților în punctele de vânzare. Merchandising. Respectarea standardelor companiei.

Supervisor agenților în vânzări · Lyskovsky Brewery · Moscova

Februarie 2016 - August 2016 · 7 luni

Stabilirea obiectivelor, repartizarea responsabilităților între echipa de agenți. Evaluarea calității muncii agenților. Organizarea procesului de integrare și învățământ a agenților noi veniți. Planificarea planului de vânzări. Întocmirea rapoartelor săptămânale, lunare și trimestriale privind rezultatele înregistrate. Analiza activității concurenților. Supravegherea procesului de încasare a banilor. Efectuarea auditului a calității muncii îndeplinite de către agenți în punctele de vânzare.

Agent vânzări · Lyskovsky Brewery · Moscova

Februarie 2014 - Februarie 2016 · 2 ani 1 lună

Crearea și dezvoltarea bazei de clienți. Menținerea relațiilor cu clienții companiei. Supravegherea procesului de facturare, încasarea banilor și livrare a produselor. Merchandising. Realizarea obiectivelor lunare și anuale.

Agent vânzări · SRL Magdalinas · Bălți

August 2010 - Noiembrie 2013 · 3 ani 4 luni

Vizitarea clienților conform traseului aprobat. Menținerea relațiilor cu clienții companiei. Încasarea banilor. Supravegherea procesului de facturare și livrare a produselor. Realizarea obiectivelor lunare. Organizarea și efectuarea promo-activităților în punctele de vânzare. Merchandising. Întocmirea rapoartelor lunare privind rezultatelor înregistrate.

Specialist tehnic · SRL Slaider · Bălți

Martie 2009 - August 2010 · 1 an 6 luni

Asamblarea, configurarea și reparația calculatoarelor.

Studii: Superioare

Universitatea de stat Alecu Russo or.Bălți

Absolvit în: 2009

Facultatea: Informatica si limba engleza

Specialitatea: Profesor de informatica