



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>

Менеджер по продажам/ коммерческий представитель/ руководитель отдела продаж

👤 44 ani
♂ Masculin
📍 Chişinău
💰 20 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Bulgară** · Comunicare

Permis de conducere

Categoria: B, C
Cu automobil personal

Despre mine

Пунктуальный;
Целеустремлённый;
Ответственный;
Исполнительный;
Ориентирован на достижение результата;
Способности к нестандартному мышлению.
Владение офисной оргтехникой;
Вождение автомобиля (кат. В и С)
Опыт общения с клиентами (как новыми, так и постоянными);
Ведение переговоров;
Руководство персоналом;
Осуществление продаж;
Поиск и привлечение новых клиентов и партнёров и т. д.

Experiența profesională

Коммерческий представитель · Bayro · Chişinău
Iunie 2021 - Prezent · 4 ani 6 luni

Работа по организации процесса продаж с оптовыми клиентами;
Прием заказов у розничных клиентов;
Обработка заказов и осуществление продаж;
Разработка проектов, консультация клиентов;
Привлечение новых клиентов, расширение клиентской базы;
Привлечение и координация работы мастеров по обслуживанию клиентов после осуществления продажи;
Разработка новых стратегий, направленных на увеличение

продаж и качества обслуживания;
Обучение и консультация продавцов, проведение тренингов и тестирований персонала;
Поддержка связи между производством и продавцами, предоставление информации о сроках производства и поставок товара.

Менеджер магазина · Vitasanmax SRL (Linia H2O) · Chişinău

Iulie 2020 - Iunie 2021 · 12 luni

Организация рабочего процесса персонала;
Ежедневная проверка остатков и заказ необходимого товара на витрину;
Открытие и закрытие магазина;
Помощь в работе продавцов - консультантов;
Решение спорных вопросов с клиентами;
Составление графиков работ персонала;
Слежение за техническим состоянием оборудования и при необходимости привлечение соответствующих служб для устранения неполадок;
Выявление брака товара и заполнение актов для Сервисного Центра;
Исполнение задач руководства компании, направленных на выполнение плана продаж, организации правильной и качественной работы всех вверенных подразделений;
Сотрудничество с отделами логистики, маркетинга, планирования, аналитики, кадров, бухгалтерии, закупок, сервисным центром;
Увеличение объемов продаж и качества обслуживания.
Также выполнение других повседневных задач.

Продавец - консультант · Vitasanmax SRL (Linia H2O) · Chişinău

August 2017 - Iunie 2020 · 2 ani 11 luni

Обслуживание постоянных клиентов;
Расширение клиентской базы;
Расстановка товара на витрину;
Поддержание порядка в отделе, расстановка ценников на товар;
Проведение ревизий;
Прием товара;
Выявление бракованного товара;
Увеличение объемов продаж;
Составление проектов, работа в программе Main, Exel, Word;
Исполнение указаний руководства компании.

Studii: Superioare

Академия Полиции " Штефан чел Маре"

Absolvit în: 2004

Facultatea: Право

Specialitatea: Юрист

Cursuri, training-uri

Школа бизнеса Алекса Яновского

Organizator: Онлайн школа А. Яновского