



👤 38 ani
♀ Feminin
📍 Chișinău

Preferințe

- Flexibil

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Elementar
- **Engleză** · Fluent
- **Italiană** · Fluent
- **Franceză** · Mediu

Permis de conducere

Categoria: B, C
Cu automobil personal

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>

Ищу работу

Despre mine

Bun organizator. Eficient în lucrul în echipă. Dețin arta conversației.

Microsoft Office 2003/2007/2010 (Excel, Word, Power Point, Access, Outlook, Internet)

Competente Excel:

- Tabele Pivot
- Macro
- Functii

Alte baze de date folosite: Jato, New Car Buyers Survey, Car Park, SAP, Demand Tool, NeuroMarketing, etc.

Competente grafice: Adobe InDesign CS6, Adobe Photoshop CS6, Adobe Illustrator CS6, CorelDRAW X5

Experiența profesională

Specialist Marketing · Five Continents Group
Botoșani · Botoșani

Iunie 2020 - Prezent · 5 ani 6 luni

- Propunerea bugetului de marketing Consiliului de Administrație;
- o Realizarea și implementarea Planului de Marketing;
- o Menținerea contactului cu clienții și partenerii firmei prin furnizarea materialelor promoționale sau a altor documente specifice;
- o Realizarea unor cercetări de piață adaptate nevoilor specifice companiei;
- o Elaborarea unor statistici și analize privind clienții și concurența, structurarea pieții, evoluția acesteia în timp;
- o Promovarea imaginea firmei prin acțiuni specifice: campanii, târguri, expoziții;
- o Prioritizarea, planificarea și gestionarea în mod eficient a resurselor implicate în proiectele de marketing.
- o Generarea de contacte;
- o Analizarea concurenței.

Director Marketing · Elsaco Solutions

Martie 2020 - Iunie 2020 · 4 luni

- Prospectarea de noi clienți atât la nivel local, cât și internațional;
- o Menținerea legătura cu clienții și propune servicii;

- o Urmărirea contractelor comerciale și condițiile acestora;
- o Organizarea și/sau participarea la întâlnirile cu clienții;
- o Elaborarea rapoartelor în baza informațiilor din CRM;
- o Colaborarea cu celelalte departamente (Tehnic, Financiar, Juridic) în vederea implementării proiectelor;
- o Actualizarea informațiilor de pe site-ul companiei

Team Leader · Formens

Noiembrie 2013 - Ianuarie 2020 · 6 ani 3 luni

- o Negocierea prețurilor cu clienții străini;
- o Organizarea de întâlniri și discuții cu clienții externi pentru comenzile în curs și cele viitoare;
- o Dezvoltarea cifrei de afaceri a clienților existenți precum și dobândirea unora noi;
- o Instruirea și supervizarea continuă a membrilor echipei de care sunt responsabilă;
- o Comunicarea zilnică cu clienții externi;
- o Introducerea comenzilor în sistem și urmărirea acestora până în momentul livrării către client;
- o Colaborarea cu toate celelalte departamente (Tehnic, Achizitii, Productie, Planning, etc.)

Responsabil Marketing · Silmax SPA

Aprilie 2011 - Noiembrie 2013 · 2 ani 8 luni

- o Marketing strategic, dezvoltarea cifrei de afaceri a clienților existenți și găsirea unor noi clienți;
- o Dezvoltarea unor piețe noi precum Rusia (cercetări de piață, găsirea și contactarea potențialilor clienți);
- o Pregătirea bugetului pentru Departamentul de Marketing;
- o Propunerea către Consiliul de Administrație a unor noi strategii de marketing;
- o Organizarea și participarea la Expoziții, Open House, etc.
- o Informarea la zi a departamentului comercial cu noutățile din sector;
- o Analiza de piață a concurenților.

Studii: Superioare

Universitatea Torino

Absolvit în: 2010

Facultatea: Facultatea de Economie

Specialitatea: Master în Marketing și Comunicare

Academia de Studii Economice București

Absolvit în: 2009

Facultatea: Facultatea de Management

Specialitatea: Administrație publică