



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>

Manager de vinzari, Sofer-Expeditor, etc.

Despre mine

Sunt responsabil și atent la detalii. Respect părerile altora, fac compromisuri, dar în același timp știu să îmi apăr punctul de vedere. Iubesc și știu a lucra în echipă. Îmi tratez munca cu eficiență maximă.

Competențe informatice:

Utilizator încrezător al PC;

Pachetul MS Office (la nivel de utilizator încrezut).

Știu să lucrez pe internet, să găsesc informațiile necesare.

Experiența profesională

Sef sectiei de productie · "Biscottini" fabrica de biscuiti · Chișinău

Septembrie 2022 - Ianuarie 2023 · 5 luni

Planificarea proceselor la producere, elaborarea propunerilor pentru îmbunătățirea politicii de sortiment și prețuri pentru produsele de cofetărie și patiserie, organizarea și coordonarea proceselor la producere, repartizarea sarcinilor de producere între echipele fabricii, în funcție de acestea, specializarea și determinarea gradului de responsabilitate a lucrătorilor de schimb, monitorizarea și evaluarea eficacității schimburilor de procese de patiserie, pregătirea și implementarea măsurilor de îmbunătățire a eficienței producerii de patiserie și cofetărie

Curier · Glovo · Chișinău

Ianuarie 2022 - Septembrie 2022 · 9 luni

Primirea unei sau mai multor comenzi. Formarea traseului optim până la destinație pentru a nu încălca termenele de livrare aprobate. Respectarea termenului de livrare. Livrarea comenzii la destinație. Predarea destinatarului, primirea achitării pentru comenzi. Revenirea la punctul de ridicare.

Manager de vânzări · Lori-prim SRL · Chișinău

Ianuarie 2008 - Ianuarie 2022 · 14 ani 1 lună

- Aa lucrat cu baza de clienți existentă (55 de puncte de vânzare): urmărirea, analizarea și planificarea stocurilor de

👤 52 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
💰 15 000 MDL



Preferințe

- În ture

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Mediu
- **Franceză** · Elementar

Permis de conducere

Categoria: B, C

Cu automobil personal

matfuri, furnizarea punctelor de vânzare cu materiale promoționale. În 70% dintre punctele de vânzare cu amănuntul, am reușit să ajung la o înțelegere asupra punctelor de vânzare prioritare - ca urmare, vânzările au crescut cu 13%.

- Căutam noi clienți - în perioada de lucru am crescut baza de clienți de la 55 la 80 de puncte de vânzare.

- Debitori controlate, ca urmare, a redus datorii de la 80% la 20%.

- În timpul activității mele, am pregătit 3 noi angajați (introducere în profesie, merchandising, 5 etape ale unei vizite de afaceri)

Sofer-expeditor · Nefis SRL · Chișinău

Septembrie 2001 - Ianuarie 2003 · 1 an 5 luni

- experiența în vânzări personale;
- cunoașterea documentelor financiare primare;
- cunoașterea tehnicilor de vânzare;
- capacitatea de a convinge și de a lucra cu obiecții;
- cunoașterea elementelor de bază ale merchandisingului;
- Capacitatea de a conduce negocieri și prezentări;
- Stabilirea relațiilor cu magazinele de retail

Studii: Medii de specialitate

Studia de dansuri populare "JOC"

Absolvit în: 1990

Specialitatea: coreograf, artist al baletului cu dreptul de a predă