



👤 31 ani
♀ Feminin
📍 Chișinău
💰 20 000 MDL

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>

Супервайзер / Топ менеджер / Руководитель отдела продаж

Despre mine

Опытный специалист по продажам с более чем 10-летним опытом в B2B и B2C сегментах. За это время прошла путь от менеджера до топ-менеджера, развивая управленческие и стратегические навыки. Имею успешный опыт руководства командой, постановки и выполнения планов продаж, внедрения систем мотивации и обучения сотрудников.

Специализируюсь на продажах лицензий 1С, составлении коммерческих предложений, финансовом прогнозировании и анализе эффективности. Знаю 1С, CRM-системы (Bitrix24, AmoCRM) и уверенно работаю с проектной документацией.

Использую современные инструменты — от генерации контента с помощью ИИ до создания визуальных и текстовых материалов. Уверенный пользователь ПК, владею Photoshop и пакетом MS Office.

Оптимистична, умею находить общий язык с людьми, работать в команде и доводить начатое до результата.

Experiența profesională

Менеджер B2B продаж · Meta-Sistem S.R.L. · Chișinău

August 2022 - Prezent · 3 ani 4 luni

Активные и комплексные продажи

Работа с CRM (1С)

Работа с отчетностью

Подготовка рекламных посылов

Анализ потребностей клиента для рекламных компаний

Ведение и развитие клиентской базы

Подготовка коммерческих предложений

Составление и ведение проектной документации

Финансовое прогнозирование и планирование

Продажи лицензий и продуктов 1С

Опыт работы с ИИ и генерацией контента

Владение Photoshop, MS Office, 1С

TOP Competențe

- **Активные и комплексные продажи** · 10 ani
- **Ведение и развитие клиентской базы** · 6 ani
- **Работа с CRM** · 6 ani
- **Разработка скриптов продаж** · 3 ani
- **Обучение и адаптация сотрудников** · 3 ani
- **Составление и ведение проектной документации** · 3 ani

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Mediu
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Mediu

Competențe: Активные и комплексные продажи

Менеджер/Топ менеджер · xHuman · Москва и регионы

Septembrie 2021 - August 2022 · 12 luni

Менеджер по продажам, ведение клиентов в crm, продажа продуктов компании.

Руководитель отдела продаж, обучение и ведение новых сотрудников.

Competențe: Разработка скриптов продаж, Обучение и адаптация сотрудников, Составление и ведение проектной документации, Подготовка коммерческих предложений, Ведение и развитие клиентской базы, Работа с CRM, Активные и комплексные продажи

Менеджер по работе с клиентами · Банкирро · Москва и регионы

Martie 2020 - Iulie 2021 · 1 an 5 luni

Доведение клиентов до офиса, консультация в сфере банкротства.

Competențe: Работа с отчетностью, Ведение и развитие клиентской базы, Работа с CRM, Активные и комплексные продажи

Менеджер по продажам · Zydus · Москва и регионы

August 2019 - Februarie 2020 · 7 luni

Продажа товаров компании.

Competențe: Ведение и развитие клиентской базы, Работа с CRM, Активные и комплексные продажи

Менеджер по работе с клиентами · SkyMarket · Москва и регионы

Martie 2018 - Mai 2019 · 1 an 3 luni

Доведение клиентов до офиса компании, консультации, активные продажи

Competențe: Ведение и развитие клиентской базы, Работа с CRM, Активные и комплексные продажи

Менеджер по продажам/Руководитель отдела продаж · Tiu.ru · Москва и регионы

Martie 2015 - Februarie 2018 · 3 ani

Менеджер по продажам, ведение клиентов в crm, продажа продуктов компании. Формирование коммерческих предложение, составление документации.

Руководитель отдела продаж, обучение и ведение новых сотрудников. Составление скриптов, формирования KPI, анализ результатов.

Competențe: Разработка скриптов продаж, Обучение и адаптация сотрудников, Руководство отделом продаж, Составление и ведение проектной документации, Подготовка коммерческих предложений, Ведение и развитие клиентской базы, Работа с CRM, Активные и комплексные продажи

Domeniul dorit

- Management

Studii: Superioare

ULIM

Absolvit în: 2019

Facultatea: Экономический

Specialitatea: Бизнес и управление