



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>**

# **Администратор, менеджер, супервазер, торговый представитель**

## **Despre mine**

Люблю выходить из зоны комфорта, и всегда при выборе задач, "поедаю самую большую лягушку" (задачу).

Всегда готов стать не просто рядовым сотрудником, а частью компанией и полностью погрузится на достижение результатов.

Для меня важно материальное благо, но не менее важен сам процесс, возможность вкладывать всё время и силы для достижения общих целей и поддержание единой идеи.

Веду здоровый образ жизни, увлекаюсь спортом.

Читаю литературу художественную и профессиональную.

- Опытный пользователь ПК, знание MS Office, Word, 1C, CRM
- Умение разрешения спорных ситуаций
- Работа с возражениями
- Умение работать в режиме многозадачности
- Навыки работы в команде
- Управление продажами
- Поиск и привлечение клиентов, активные продажи
- Аналитика продаж
- Умение обучать других людей

- ♀ 35 ani
- ♂ Masculin
- ⌚ Ceadîr-Lunga
- ✉ 10 000 MDL

**f**

## **Preferințe**

- Full-time

## **Limbi**

- Română · Mediu
- Rusă · Fluent
- Engleză · Elementar
- Turcă · Mediu

## **Permis de conducere**

Categoria: A, B, C  
Cu automobil personal

## **Experiența profesională**

**Руководитель кредитного отдела · Автосалон "Краснодар" · Краснодар**  
*Septembrie 2019 - Aprilie 2020 · 8 luni*

Оформление авто в кредит, оформление страховых полисов на авто. Поиск и сотрудничество с новыми кредитными компаниями, банками. Делегирование функциями. Поиск и обучение персонала. Работа с ЦРМ базой.

**Старший продавец-консультант · SRL GLAMIS "DARWIN" · Ceadîr-Lunga**

*Noiembrie 2014 - Septembrie 2019 · 4 ani 11 luni*

Консультирование покупателей; продажа товара; приём и выкладка товара по "мерчандайзингу"; ведение отчетности; поддержание чистоты в магазине; упаковывать товары, выдавать покупки; работа на кассе; кассовая отчетность; сдача инкассатору наличности; участие в инвентаризации; увеличение клиентской базы; ежемесячное обучение на тренингах и сдача тестов; обучение нового персонала, стажёров.

Знание техники продаж B2C а также B2B.

Поспособствовал увеличению клиентской базы путём техники продаж B2C. Развил продажу и реализацию продукта путём оформления товара в кредит, что способствовало увеличению продаж и списка новых контрагентов, клиентов. Обучение различным тренингам, таких как - продажи B2B, B2C, изучение психологического портрета клиента и др., в следствии чего получил внутреннюю сертификацию от коучера Сергей Плечков.

### **Менеджер кредитного отдела · Автосалон**

**"Автоцентр Гранд" · Москва**

*Iulie 2012 - Iunie 2014 · 2 ani*

Работа с существующими клиентами, оформление кредитных договоров, заполнение страховых полисов "Осаго", "Каско". Работа с банками и их программами. Набор и обучение персонала. Работа с базой "ЦРМ"

Статистика и аналитика одобряемости заявок, что привело к повышению уровня одобряемости и оформление новых контрактов.

### **продавец-консультант · ORANGE · Ceadîr-Lunga**

*Mai 2012 - Iulie 2012 · 3 luni*

Прямые продажи, заключение контрактов с новыми абонентами, клиентами, кассовая отчетность, работа с кассовым аппаратом, составление налоговых накладных, работа с программой 1С.

### **экспедитор · Slavena-Lux · Ceadîr-Lunga**

*Decembrie 2010 - Martie 2012 · 1 an 3 luni*

доставка товара, кассовая отчетность, составление налоговых накладных

### **Торговый агент · ALANOR S.N.C. · Ceadîr-Lunga**

*Ianuarie 2010 - Aprilie 2010 · 4 luni*

Консультирование клиентов по продукции, работа с существующей клиентской базой, поиск новых клиентов,

ведение отчетности по выполняемой работе.

## **Studii: Superioare**

**Комратский государственный университет**

*Absolvit în: 2020*

Facultatea: Экономический

Specialitatea: Бизнес и управление