



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>

Администратор, Менеджер по продажам, Руководитель отдела продаж

Despre mine

Целеустремленный ! Всегда иду к поставленной задачи

- Ключевое мое качество , это умение работать с людьми , а главное понимание , чего хочет конечный потребитель
- Уверенный пользователь пк
- Работа с персоналом
- Работа в коллективе
- Четкое понимание дисциплины и ответственности

Experiență profesională

Администратор · Calvin Klein · Chișinău

Octombrie 2024 - Prezent · 1 an 4 luni

Ведение документации

Сдача инкассации

Проведение собраний

Выполнения поставленного таргета

Competențe: Управление персоналом

Менеджер по продажам · «Iralina »SRL (Guess) · Chișinău

Septembrie 2020 - Prezent · 5 ani 5 luni

Обязанности :

- Выбор коллекции
- Прием коллекции
- Обучение персонала
- Ведение кассовой книги
- Работа с кассовым аппаратом
- Обработка возврата (обмена) товара

- ♀ 23 ani
- ♂ Masculin
- ◎ Chișinău
- ◎

TOP Competențe

- Работа в команде · 9 luni
- Управление персоналом · 9 luni

Preferințe

- Full-time
- Flexibil
- În ture
- Part-time
- În teren
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)

Limbi

- Română · Comunicare
- Rusă · Fluent
- Ucraineană · Comunicare
- Engleză · Mediu

Permis de conducere

Categoria: B
Cu automobil personal

- Обработка рекомендаций и жалоб
- Достижение :
- Самый высокий KPI
 - Самые высокие индивидуальные продажи за 2022-2023 за всю историю магазина
 - Безошибочное и четкое ведение кассовой книги и документооборота магазина
 - Большая клиентская база
 - Успешный выбор коллекции , который привлек новых потенциальных покупателей и поднял продажи
 - Успешное обучение и внедрение практикантов в работу

Менеджер по продажам · Calvin Klein · Chișinău
Septembrie 2024 - Ianuarie 2025 · 5 luni

Competențe: Работа в команде

Агент по недвижимости · CITYGRUP · Chișinău

Mai 2024 - Octombrie 2024 · 6 luni

Исследование рынка недвижимости (рыночные тенденции, цены и конкуренция);
Идентификация недвижимости, доступной для продажи;
Планирование и организация презентаций по недвижимости;
Консультирование и поддержка в процессе закупок/продажи, привлечения клиентов, заключение контрактов.

Competențe: Работа в команде

Менеджер по продажам мед. услуг · NewAge · Chișinău

Decembrie 2018 - Septembrie 2020 · 1 an 10 luni

- Ведение успешных переговоров
- Кредитование клиентов
- Успешные сделки
- Регулярное выполнение таргетов и всех поставленных задач

Domeniul dorit

- Resurse Umane

Studii: Medii

Лицей им Пушкина
Absolvit în: 2017

Cursuri, training-uri

КМБ

Absolvit în 2019

Organizator: Амир Ройтнам

Бизнес молодость

Absolvit în 2018

Индивидуальные курсы в компании

Absolvit în 2021

Organizator: Сенин