



👤 23 ani  
♂ Masculin  
📍 Chișinău  
📷

**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>**

# Администратор, Менеджер по продажам, Руководитель отдела продаж

## Despre mine

Целеустремленный ! Всегда иду к поставленной задаче  
- Ключевое мое качество , это умение работать с людьми , а главное понимание , чего хочет конечный потребитель  
- Уверенный пользователь ПК  
- Работа с персоналом  
- Работа в коллективе  
- Четкое понимание дисциплины и ответственности

## TOP Competențe

- **Работа в команде** · 9 luni
- **Управление персоналом** · 9 luni

## Preferințe

- Full-time
- Flexibil
- În ture
- Part-time
- În teren
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)

## Limbi

- **Română** · Comunicare
- **Rusă** · Fluent
- **Ucraineană** · Comunicare
- **Engleză** · Mediu

## Permis de conducere

Categoria: B  
Cu automobil personal

## Experiența profesională

**Администратор** · Calvin Klein · Chișinău  
*Octombrie 2024 - Prezent · 1 an 4 luni*

Ведение документации  
Сдача инкассации  
Проведение собраний  
Выполнения поставленного таргета  
Competențe: Управление персоналом

**Менеджер по продажам** · «Iralina »SRL ( Guess ) · Chișinău  
*Septembrie 2020 - Prezent · 5 ani 5 luni*

Обязанности :  
- Выбор коллекции  
- Прием коллекции  
- Обучение персонала  
- Ведение кассовой книги  
- Работа с кассовым аппаратом  
- Обработка возврата ( обмена ) товара

- Обработка рекомендаций и жалоб

Достижение :

- Самый высокий KPI

- Самые высокие индивидуальные продажи за 2022-2023 за всю историю магазина

- Безошибочное и четкое ведение кассовой книги и документооборота магазина

- Большая клиентская база

- Успешный выбор коллекции , который привлек новых потенциальных покупателей и поднял продажи

- Успешное обучение и внедрение практикантов в работу

### **Менеджер по продажам · Calvin Klein · Chişinău**

*Septembrie 2024 - Ianuarie 2025 · 5 luni*

Competențe: Работа в команде

### **Агент по недвижимости · CITYGRUP · Chişinău**

*Mai 2024 - Octombrie 2024 · 6 luni*

Исследование рынка недвижимости (рыночные тенденции, цены и конкуренция);

Идентификация недвижимости, доступной для продажи;

Планирование и организация презентаций по недвижимости;

Консультирование и поддержка в процессе закупок/продажи, привлечения клиентов, заключение контрактов.

Competențe: Работа в команде

### **Менеджер по продажам мед. услуг · NewAge · Chişinău**

*Decembrie 2018 - Septembrie 2020 · 1 an 10 luni*

- Ведение успешных переговоров

- Кредитование клиентов

- Успешные сделки

- Регулярное выполнение таргетов и всех поставленных задач

## **Domeniul dorit**

- Resurse Umane

## **Studii: Medii**

**Лицей им Пушкина**

*Absolvit în: 2017*

## **Cursuri, training-uri**

### **КМБ**

*Absolvit în 2019*

Organizator: Амир Ройтнам

### **Бизнес молодость**

*Absolvit în 2018*

### **Индивидуальные курсы в компании**

*Absolvit în 2021*

Organizator: Сенин