



👤 28 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
💰 12 000 MDL



Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Ucraineană** · Mediu

Permis de conducere

Categoria: B
Cu automobil personal

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>

Manager în vânzări și relații cu clienții

Despre mine

Mă numesc Vladislav Nița, am 22 ani, născut pe data de 01.12.1997. De baștină sunt din raionul Ștefan-Vodă .

Am finisat Centrul de Excelență în informatică și tehnologii informaționale (specialitatea programator) și 12 clase finisate.

Iubesc foarte mult sportul, domeniul de vânzări și business.

Citesc frecvent cărți de dezvoltare personală și treninguri online și offline.

Am performanțe în business și am finisat 2 cursuri de vânzări , unde am învățat cum se face corect publicitatea, cum se lansează o afacere, structura saiturilor care aduc clienți, apeluri reci la telefon și scenarii de vânzări.

Am lucrat ca manager la companie de teracotă Italiană ABCeramic SRL , am lucrat 7 luni, m-am concediat din motiv că în companie au apărut careva probleme cu arenda locului unde se afla.

După aceasta am lansat singur un sait și vindeam pe el scurte cu picturi manuale pentru bărbați și femei.

Am mai vândut fructe în ciocolată, bejuterii, telefoane, ceasuri, jucării, baloane, și toate astea în perioade diferite, aparte.

Am încercat și pe ferex să fac bani, și pe pariuri.

Am făcut bani și pe dervicii în vânzări, ajutînd clienții să-ți vîndă produsele lor, gen(mașini, apartamente, calculatoare, telefoane)

Am activt si ca antrenor la o sală de sport GYM, dar nu am lucrat mult pentru că sala era mică și fără perspectivă.

Ultimul job este ca Specialist în imobile, am lucrat mai mult de 6 luni.

Găsesc ușor limbă comună cu clienții , sunt comunicabil și descurcăreț, sunt gata să lucrez cît este nevoie, chiar și în afara orelor de lucru dacă este necesar dacă șă dacă îmi place ceea ce fac.

Am permis de conducere de la 18 ani, știu să conduc bine, cunosc bine orașul , sunt gata să fiu mereu în dress code dacă este necesar și nu iubesc să întirzii la locul de muncă.

Mulțumesc !

Abilități:

- Apeluri reci.
- Contactez ușor cu clienții
- Cunosc piața
- Pînlia de vanzări
- Cunoaștere PC nivel înalt.

- Cunoștințe în domeniul business
 - Marketing , publicitate.
 - Landing page
 - Experianță în domeniul Business
 - Regim, scopuri, dezvoltare continuă.
 - Sport regulat
 - Mod sănătos de viață.
 - Scenarii de vânzări
 - Cunosc compoziția corectă a (banere, cărți de vizită, vauchere.
 - Cunosc cum se face corect un Landing page pentru a avea un flux mare de liduri.
-

Experiența profesională

specialist în imobile · etagi · Chișinău

Mai 2019 - Decembrie 2019 · 8 luni

Ultimul job ca și precedentul este în vânzări, am activat ca specialist în imobile timp de jumate de an , ca funcție aveam relații cu clienții(apeluri reci, CRM, întâlnirea cu clienții în oficiu și pe teren).

Apeluri reci pentru preluarea obiectelor imobiliare în lucru, plecari pe teren pentru a analiza obiectele imobiliare.

tranzacții vinzare-cumparare a bunurilor imobiliare ect.

iubesc domeniul vânzări și business, am cursuri finisate în domeniul business și vânzări !

Ca specialitatea finisat în domeniul IT ca programator.

Studii: Medii de specialitate

Colegiul de Informatică

Absolvit în: 2018

Specialitatea: Programator IT

Cursuri, training-uri

Angry Business

Absolvit în 2019

Organizator: Alexandru Bordea