



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ro/preturi/cv>**

# Руководитель отдела продаж

## Despre mine

Личные качества: Ответственный, легко обучаемый, имею организаторские способности, люблю масштабные проекты и достигать поставленные цели.

- опыт работы в финансовой организации
- практика прямых продаж;
- практика обучения прямым продажам по методам спин итд. (Более 60 человек).
- практика управления персоналом (более 60 человек).
- умение анализировать данные KPI
- знание и практика кредитования Физ. и Юр. Лиц

- ♀ 30 ani
- ♂ Masculin
- ⌚ Chișinău
- ✉ 20 000 MDL

## TOP Competențe

- Coordonare telesales · 1 an

## Preferințe

- Full-time

## Limbi

- Română · Fluent
- Rusă · Fluent
- Engleză · Elementar

## Experiența profesională

### **Sef Call Centru · Flex Credit · Chișinău**

*Iunie 2024 - Iulie 2025 · 1 an 1 lună*

Competențe: Coordonare telesales

### **Главный Кредитный Специалист · EXIMBANK ·**

**Chișinău**

*August 2023 - Octombrie 2023 · 2 luni*

Кредитование физических и юридических лиц

### **Руководитель Колл-Центра · EXIMBANK ·**

**Chișinău**

*Decembrie 2021 - August 2023 · 1 an 9 luni*

Контроль и обучение как холодным продажам банковских продуктов так и обслуживание входящих звонков.

### **Руководитель Колл-Центра · FinComBank ·**

**Chișinău**

*Ianuarie 2020 - Noiembrie 2021 · 1 an 11 luni*

Контроль и обучение как холодным продажам банковских продуктов(кредиты, карты, ипотека), так и обслуживание входящих звонков.

**Менеджер по продажам** · Microinvest · Chișinău  
*Iunie 2018 - Iulie 2019 · 1 an 1 lună*

менеджер по продажам в департаменте (Ритэйл) компании Microinvest. Научил с нуля callcentr активным продажам + система обучения + анализ KPI. Так же провел обучения всем филиалам по холодным звонкам для того что бы эффективнее использовать их время.

**Риэлтор** · Proimobil · Chișinău  
*Februarie 2017 - Mai 2017 · 3 luni*

Опыт продажи недвижимости

**Супервайзер** · Studio moderna · Chișinău  
*Octombrie 2015 - Noiembrie 2016 · 1 an 2 luni*

практика прямых продаж;  
-практика обучения прямым продажам по методам спин итд.  
(Более 60 человек).  
-практика управления персоналом (более 60 человек).  
-умение анализировать данные KPI

**Domeniul dorit**

- Bancar / Financiar / Economic

**Студии: Superioare incomplete**

**Imi Nova**

*Absolvit în: 2017*

Facultatea: Бизнес и администрирование

Specialitatea: бизнес и администрирование