



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>**

## Директор по развитию, B2B специалист

### Despre mine

-На данный момент учусь на 1 курсе магистратуры , отлично совмещаю со своей предпринимательской деятельностью.

-Обладаю опытом в сфере банков , финансовых компаний (инвестиции) и продажах.

-Закончил школу на отлично , староста , с грамотой и дипломами , участвовал в различных массовых мероприятиях .

-Работал уже менеджером по продажам , отлично умею находить общий язык с клиентами и выявлять их потребности.

-Есть большое желание работать и хорошо зарабатывать , я понимаю что честный, усердный труд и эффективное выполнение задач приведут меня к моим целям.

-Активно работаю над собой ,читаю книги по саморазвитию от известных авторов таких как Дейл Карнеги,Роберт Аллен ,Бодо Шофер и другие .Изучаю биографии многих известных и успешных людей .

-Активно занимаюсь спортом, ранее занимался баскетболом 5 лет.

-Ежеквартально уделяю время тренингам, конференциям и мероприятиям по расширению связей. Из последних : Synergy Global forum 2018, Blockchain life 2018, Трансформатор Итоги года , AMOLIFE , MAILRU CALL TOUCH, FinancialPRO. Конференция для финансовых директоров и ICONS

Холодные продажи

Активные продажи

Поиск и привлечение клиентов

Прямые продажи

Ведение переговоров

Деловое общение

Работа с возражениями

Умение работать в команде

Ориентация на результат

Креативность

Тайм-менеджмент

Финансовый менеджмент

Риск- менеджмент

Мани - менеджмент

👤 28 ani  
♂ Masculin  
📍 Bălți  
💰 7 000 MDL



### Preferințe

- Full-time

### Limbi

- **Română** · Elementar
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Comunicare

## Experiența profesională

### **Директор по развитию · West Capital Group · Москва**

*Mai 2016 - Septembrie 2019 · 3 ani 5 luni*

- проектирование и распределение дохода компании, сопровождение реализации проектов, их управление на протяжении всех этапов;
- анализ денежных потерь, разработка решений по ликвидации утечек бюджета организации;
- бухгалтерский учет, проведение бизнес-планирования;
- ПРИВЛЕЧЕНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ И ПРОЕКТНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ от частных и банковских капиталов , также в КРИПТОВАЛЮТЕ
- ведение отчетности по бюджету;
- финансовый анализ работы предприятия
- работа с финансовой документацией;
- контроль развития бюджета организации, повышение эффективности его использования.
- были реализованы программы масштабирования отдела продаж

## Studii: Superioare

### **Московская Международная Академия**

*Absolvit în: 2019*

Facultatea: Magistratura - Менеджмент

Specialitatea: Финансовый менеджмент

### **Московская Международная Академия**

*Absolvit în: 2018*

Facultatea: Бакалавриат - Финансы

Specialitatea: Финансы и кредит

### **Московская Академия Экономики и Права**

*Absolvit în: 2016*

Facultatea: СПО , Экономика

Specialitatea: Экономика и бухгалтерский учёт

## Cursuri, training-uri

### **Английский язык Полиглот**

*Absolvit în 2019*

Organizator: ТВ Культура

**Авторские курсы по продажам (уст. контакта, потребность, презентация , возражения, закрытие), тайм менеджменту , СПИН**

*Absolvit în 2018*

Organizator: Тамара Марышева

**Трейдер и брокер фондового рынка**

*Absolvit în 2019*

Organizator: ММББ