



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>

Менеджер по продажам / Торговый представитель

⌚ 30 ani
♂ Masculin
⌚ Bălți
✉ 10 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Elementar

Permis de conducere

Categoria: B
Cu automobil personal

Despre mine

Системное мышление, аналитический склад ума, постоянное самообразование, хорошая обучаемость, высокая работоспособность. Я хочу иметь возможность работать в вашей компании, где я мог бы выполнять задачи и задачи компании, а также применять свой профессиональный опыт, навыки и знаний на должности менеджера по продажам.

- опыт работы в должности администратора.
- отличное знание рынка компьютерной техники.
- умение работать с возражениями,
- навыки управления мотивацией клиента.
- умение составить грамотное коммерческое предложение.
- навыки ведения деловых переговоров с первыми лицами компании, грамотная речь
- наличие действующей клиентской базы
- знание технологий и методов оптовых продаж.

Experiență profesională

топ менеджер по продажам · MGautoaccesorii · Bălți

Noiembrie 2019 - Mai 2020 · 6 luni

- проводил деловые переговоры с клиентами компании;
- контролировал дебиторскую задолженность;
- осуществлял активный поиск новых клиентов;
- участвовал в проведении мер по расширению ассортимента выпускаемой продукции;
- проводил ценовой мониторинг.

Достижения:

- Без потерь сохранена существующая клиентская база.
- Привлечено 17 новых клиентов, из которых 3 крупный.
- Ежегодное перевыполнение плана продаж

**Менеджер по продажам · DCR-KARDINAL SRL ·
Bălți**

Februarie 2018 - Noiembrie 2019 · 1 an 10 luni

- проводил презентации продукции;
- заключал договоры;
- консультировал потенциальных клиентов по ассортименту.

Агент по продаже недвижимости · Pro Imobil.MD · Chișinău · португалия лиссабон

Martie 2017 - Ianuarie 2018 · 11 luni

Pro Imobil.MD - Квартиры в Кишиневе. Продажа и аренда офисов / коммерческих помещений в Кишиневе.

- Анализ рынка недвижимости
- Организация встреч, переговоров и презентаций, посредничество при операциях с недвижимостью.
- Организация и отслеживание всего торгового процесса
- заключение договоров;
- Управление клиентской базой и ее постоянное развитие
- Постоянное улучшение через участие в тренинге по продажам, организованном компанией.

Studii: Medii

Liceul Teoretic "Lucian Blaga" Balti

Absolvit în: 2013

Cursuri, training-uri

Trader

Absolvit în 2013

Organizator: Centrul Tehnologicilor Bursiere

Platinum Trading Academy (Lisbon)

Absolvit în 2014

Organizator: Бизнес-Школа-Trader

Институт Трейдинга и Инвестиций «Феникс» (Moscow)

Absolvit în 2016