



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>**

# Менеджер по продажам / Торговый представитель

## Despre mine

Системное мышление, аналитический склад ума, постоянное самообразование, хорошая обучаемость, высокая работоспособность. Я хочу иметь возможность работать в вашей компании, где я мог бы выполнять задачи и задачи компании, а также применять свой профессиональный опыт, навыки и знаний на должности менеджера по продажам.

- опыт работы в должности администратора.
- отличное знание рынка компьютерной техники.
- умение работать с возражениями,
- навыки управления мотивацией клиента.
- умение составить грамотное коммерческое предложение.
- навыки ведения деловых переговоров с первыми лицами компании, грамотная речь
- наличие действующей клиентской базы
- знание технологий и методов оптовых продаж.

## Experiența profesională

**топ менеджер по продажам** · MGautoaccesorii · Bălți

*Noiembrie 2019 - Mai 2020 · 6 luni*

- проводил деловые переговоры с клиентами компании;
- контролировал дебиторскую задолженность;
- осуществлял активный поиск новых клиентов;
- участвовал в проведении мер по расширению ассортимента выпускаемой продукции;
- проводил ценовой мониторинг.

Достижения:

- Без потерь сохранена существующая клиентская база.
- Привлечено 17 новых клиентов, из которых 3 крупный.
- Ежегодное перевыполнение плана продаж

👤 30 ani  
♂ Masculin  
📍 Bălți  
💰 10 000 MDL

## Preferințe

- Full-time

## Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Elementar

## Permis de conducere

Categoria: B  
Cu automobil personal

## **Менеджер по продажам · DCR-KARDINAL SRL · Bălți**

*Februarie 2018 - Noiembrie 2019 · 1 an 10 luni*

- проводил презентации продукции;
- заключал договоры;
- консультировал потенциальных клиентов по ассортименту.

## **Агент по продаже недвижимости · Pro Imobil.MD · Chişinău · португалия лиссабон**

*Martie 2017 - Ianuarie 2018 · 11 luni*

Pro Imobil.MD - Квартиры в Кишиневе. Продажа и аренда офисов / коммерческих помещений в Кишиневе.

- Анализ рынка недвижимости
- Организация встреч, переговоров и презентаций, посредничество при операциях с недвижимостью.
- Организация и отслеживание всего торгового процесса
- заключение договоров;
- Управление клиентской базой и ее постоянное развитие
- Постоянное улучшение через участие в тренинге по продажам, организованном компанией.

## **Studii: Medii**

### **Liceul Teoretic "Lucian Blaga" Balti**

*Absolvit în: 2013*

## **Cursuri, training-uri**

### **Trader**

*Absolvit în 2013*

Organizator: Centrul Tehnologiilor Bursiere

### **Platinum Trading Academy (Lisbon)**

*Absolvit în 2014*

Organizator: Бизнес-Школа-Trader

### **Институт Трейдинга и Инвестиций «Феникс» (Moscow)**

*Absolvit în 2016*