



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>

Руководитель отдела продаж

Despre mine

Активная жизненная позиция;
Аналитический склад ума;
Быстрая обучаемость;
Высокая работоспособность;
Готовность брать ответственность;
Грамотная речь;
Дисциплинированность;
Желание работать и зарабатывать;
Инициативность;
Многозадачность;
Нацеленность на результат;
Организованность;
Стрессоустойчивость;
Уверенность в себе;
Уверенный пользователь офисных программ, 1С.
Знание техники и психологии продаж.
Навыки проведения деловых переговоров.
Навыки стратегического планирования.
Навыки убеждения
Умение общаться с людьми
Умение работать в команде
Навыки активных / прямых продаж;
Навыки ведения переговоров и деловой переписки;
Навыки контроля дебиторской задолженности;
Навыки планирования продаж;
Навыки работы с возражениями;
Навыки составления коммерческих предложений;
Навыки оформления договоров поставки / о предоставлении услуг;
Умение планировать и организовывать свой рабочий день

Experiența profesională

Senior sales manager · Cvin Com · Chișinău
Iulie 2021 - Prezent · 4 ani 6 luni

Проведение аттестации сотрудников отбор и обучение

👤 36 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
💰 30 000 MDL



TOP Competențe

- **Abilități de Comunicare** · 14 ani
- **Lucrul în Echipă** · 12 ani
- **Abilități de Negociere** · 8 ani
- **Abilități de Luare a Deciziilor** · 8 ani
- **Abilități Interpersonale** · 8 ani
- **Abilități de Coordonare** · 8 ani

Preferințe

- Full-time
- În locația angajatorului

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Comunicare
- **Franceză** · Comunicare

Permis de conducere

Categoria: A, B
Cu automobil personal

персонала;
Распределение заданий между сотрудниками;
Ведение переговоров с контрагентами и партнерами;
Переговоры с ключевыми клиентами;
Контроль качества работы;
Отчетность о работе подчиненных.
ведение отчетности по выполняемой работе.
работа с дебиторской задолженностью;
участие в работе отдела продаж;
обучение продавцов клиентов нюансам реализации товара;
анализ рынка, мониторинг цен конкурентов.

Competențe: Abilități de Negociere, Abilități de Luare a Deciziilor, Abilități Interpersonale, Abilități de Coordonare, Abilități de Comunicare, Delegation Skills, Lucrul în Echipă

Руководитель отдела продаж · Alco Logistic · Chișinău

Februarie 2021 - Iulie 2021 · 5 luni

Проведение аттестации сотрудников отбор и обучение персонала;
Распределение заданий между сотрудниками;
Ведение переговоров с контрагентами и партнерами;
Переговоры с ключевыми клиентами;
Контроль качества работы;
Отчетность о работе подчиненных.
ведение отчетности по выполняемой работе.
работа с дебиторской задолженностью;
участие в работе отдела продаж;
обучение продавцов клиентов нюансам реализации товара;
анализ рынка, мониторинг цен конкурентов.

Competențe: Abilități de Negociere, Abilități de Luare a Deciziilor, Abilități Interpersonale, Abilități de Coordonare, Abilități de Comunicare, Delegation Skills, Lucrul în Echipă

Региональный Менеджер гр Кишинев · Venicio Grup SRL · Chișinău

Septembrie 2019 - Decembrie 2020 · 1 an 3 luni

Ведение строгой отчетности по выполняемой работе(продажи/прибыли/затраты/окупаемость)выполнение плана продаж по региону;
управление развитием региона, стратегическое планирование;
Мониторинг рынка, конкурентный анализ;
Контроль дебиторской задолженности;
Разработка, внедрение и анализ проведения трейд-маркетинговых мероприятий;
Достижения:
с нуля создал торговую команду по гр Кишинев

с нуля организовал маршрутизацию по территориям из расчета окупаемость логистики по гр Кишинев
с нуля создал клиентскую базу гр Кишинев
увеличил общий объем продаж продукции в 3 раза за период работы в компании;

Competențe: Abilități de Negociere, Abilități de Luare a Deciziilor, Abilități Interpersonale, Abilități de Coordonare, Abilități de Comunicare, Delegation Skills, Lucrul în Echipă

Супервайзер по гр Кишинев · Varda SRL · Chișinău

Iunie 2017 - Iunie 2019 · 2 ani 1 lună

Ежедневный контроль активности, результативности менеджеров;
Оценка эффективности работы каждого менеджера, всего отдела;
Подготовка отчетности по продажам;
Планирование отгрузок;
Проведение аттестации сотрудников одбор и обучение персонала;
Распределение заданий между сотрудниками;
Ведение переговоров с контрагентами и партнерами;
Переговоры с ключевыми клиентами;
Контроль качества работы;
Отчетность о работе подчиненных.

Competențe: Abilități de Negociere, Abilități de Luare a Deciziilor, Abilități Interpersonale, Abilități de Coordonare, Abilități de Comunicare, Delegation Skills

Торговый Представитель · ICS Varda SRL · Chișinău

Aprilie 2014 - Iunie 2017 · 3 ani 3 luni

консультирование клиентов по продукции или услугам;
работа с существующей клиентской базой;
поиск новых клиентов (презентация товаров или услуг, заключение договоров);
ведение отчетности по выполняемой работе.
работа с дебиторской задолженностью;
участие в работе отдела продаж;
обучение продавцов клиентов нюансам реализации товара;
анализ рынка, мониторинг цен конкурентов.

Competențe: Abilități de Comunicare, Lucrul în Echipă

Merchendaiser/ Promouter · LG Electronics · Chișinău

Ianuarie 2011 - Aprilie 2014 · 3 ani 4 luni

демонстрация товара для клиента;

привлечение и консультирование клиентов;
активные продажи;
сбор контактных данных заинтересованных участников
акции;
составление отчета по своей торговой точке.

Competențe: Abilități de Comunicare, Lucrul în Echipă

Domeniile dorite

- Top Management
- Vânzări / Retail

Studii: Superioare

USM

Absolvit în: 2011

Facultatea: Международные отношения

Specialitatea: Политология и международные отношения

Cursuri, training-uri

Секреты эффективных продаж

Absolvit în 2018

Organizator: OKtrainings.com