



👤 40 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>

Топ менеджер

Despre mine

Я прихожу в компанию с целью сделать ваш бизнес лучше, успешные и увеличить прибыль!

Рассматриваю продвижение новых проектов!

Если вы готовы предложить мне достойный заработок я гарантирую взаимовыгодное отношение.

Прошу ценить ваше и моё время.

Подробную информацию о себе и своих возможностях готов предоставить лично на собеседовании.

Зарплата на рассмотрение от 50000 лей+бонусы и %!

Должности для рассмотрения: Директор по продажам. Директор по развитию. Руководитель отдела продаж. Руководитель проекта. Руководитель отдела коммерческих продаж. Коммерческий директор. Заместитель директора. Начальник департамента продаж.

-Умение организовывать работу, планировать, принимать решения.

-Навыки управления проектами.

-Деловое лидерство

ИТД.

Experiența profesională

Директор по продажам и маркетингу · Numina · Chișinău

Martie 2025 - Decembrie 2025 · 10 luni

Разработка бизнес плана.

Формирование команды (закупка, склад, продажи, логистика, маркетинг)

Формирование заказов с закупкой вместе.

Формирование ценовой политики.

Формирование работы склады и логистики.

Формирование дистрибьюторской сити

Работа и рекомендации в разработке сайта

<https://nkids.md/ru>

Открытие шоурума оптовых продаж .

<https://vm.tiktok.com/ZMD89Y3Wt/>

Обучение торговых агентов техникам продаж.

Разработка планов продаж .

И многое другое.

TOP Competențe

- **Развитие направления** · 1 an
- **Развитие проекта NuminaKids** · 10 luni

Preferințe

- Full-time
- Part-time
- Fără program
- Flexibil
- În ture
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)
- Remote
- În teren

Limbi

- **Română** · Mediu
- **Rusă** · Fluent

Permis de conducere

Categoria: B

Cu automobil personal

За 9 месяцев плодотворной работы,получилось выстроить невероятно прибыльный проект,проект который на сегодняшний день,стал ещё одним + компании Numina.

Competențe: Развитие проекта NuminaKids

Региональный менеджер оптовых продаж. · Crafti · Chișinău

Ianuarie 2024 - Februarie 2025 · 1 an 2 luni

Продажа детских игрушек оптом.

Развитие дистрибьюторской сети.

Увеличение продаж.

Работа в 1С спецификации ,отчёты , разработка коммерческих предложений.

Мониторинг рынка по детским игрушкам .

За год работы,по моему направлению,достиг увлечения +33% валовой прибыли!

Competențe: Развитие направления

Коммерческий директор · Neosan Srl · Chișinău

Mai 2021 - Decembrie 2021 · 8 luni

Развитие новых проектов.Расширение клиентской базы.Работа с тендерами.Работа с поставщиками сырья.Анализ коммерческой деятельности.Закупка.

Административный директор · Sip.Color телемаркетинг · Chișinău

Februarie 2018 - Martie 2021 · 3 ani 1 lună

Открытие проекта в Молдове.

Полная организации работы компании.

Сопровождение рабочей деятельности компании в РМ.

Руководитель отдела продаж. · Медико экологический центр. · Chișinău

Septembrie 2015 - Decembrie 2017 · 2 ani 3 luni

Анализ продаж и разработка стратегических планов увеличения продаж.

Формирование и контроль исполнения бюджета.

Обеспечение выполнения плановых показателей по продажам.

Формирование мотивации для персонала.

Подбор и обучение персонала.

Увеличение продаж в 3 раза ,за период 2015 г по 2017.

Расширение постоянной клиентской базы.

**Руководитель отдела продаж · Polisconsalt grup
· Chişinău**

Decembrie 2013 - August 2015 · 1 an 9 luni

Работа с входящим потоком клиентов; Подготовка, заключение и пролонгация договоров страхования; Сопровождение клиентов на протяжении периода действия договора; Кросс-продажи, продвижение добровольных видов страхования; Выполнение плановых показателей.

Менеджер по продажам . · Я Турист. · Chişinău

Decembrie 2012 - Noiembrie 2013 · 12 luni

Подбор индивидуальных и групповых туров.
Консультирование клиентов по различным направлениям.
Бронирование всех видов туристических услуг, подготовка документов на визы, выписка мед.страховок. Работа с туроператорами. Работа с прямыми партнерами.

Эксклюзивный торговый представитель · АВК (Кондитерские изделия) · Chişinău

Mai 2012 - Decembrie 2012 · 8 luni

1. Организация продаж на закрепленном участке.
2. Контроль, за исполнением торговой и кредитной политики Работодателя.
3. Предоставлять своевременно отчетность по каждому клиенту..
4. Подготовка и проведение презентации,
5. Увеличение клиентской базы
6. Повышение профессионального роста

Топ менеджер по продажам (Кол центр) · Мед техника . · Chişinău

August 2007 - Ianuarie 2012 · 4 ani 6 luni

прямое взаимодействие с клиентами: входящие и исходящие телефонные звонки, переписка по электронной почте, чат, факсы, компьютерная обработка данных

Региональный представитель · Cetegan SRL · Chişinău

Noiembrie 2006 - Iulie 2007 · 8 luni

1. Организация продаж на закрепленном участке.
2. Контроль, за исполнением торговой и кредитной политики Работодателя.
3. Предоставлять своевременно отчетность по каждому клиенту..
4. Подготовка и проведение презентации,

- 5. Увеличение клиентской базы
- 6. Повышение профессионального роста

Оператор. Старший оператор. Менеджер по персоналу. · OPEC(GoeanaPetrol) · Chişinău
Septembrie 2003 - Octombrie 2006 · 3 ani 1 lună

Управление станцией АЗС.

Набор персонала. Обучение персонала.

Domeniul dorit

- Top Management

Studii: Superioare

Славянский Университет РМ

Absolvit în: 2007

Facultatea: Экономический факультет

Specialitatea: Бизнес и Управление

Cursuri, training-uri

Техника холодных продаж.

Absolvit în 2010

Organizator: Сергей Ребрик

Управление продажами.

Absolvit în 2012

Organizator: Сергей Ребрик