



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>**

# Топ менеджер

## Despre mine

Я прихожу в компанию с целью сделать ваш бизнес лучше, успешные и увеличить прибыль!

Рассматриваю продвижение новых проектов!

Если вы готовы предложить мне достойный заработок я гарантирую взаимовыгодное отношение.

Прошу ценить ваше и моё время.

Подробную информацию о себе и своих возможностях готов предоставить лично на собеседовании.

Зарплата на рассмотрение от 50000 лей+бонусы и %!

Должности для рассмотрения: Директор по продажам.Директор по развитию .Руководитель отдела продаж. Руководитель проекта. Руководитель отдела коммерческих продаж. Коммерческий директор.Заместитель директора.Начальник департамента продаж.

-Умение организовывать работу, планировать, принимать решения.

-Навыки управления проектами.

-Деловое лидерство

ИТД.

## Experiența profesională

**Директор по продажам и маркетингу · Numina · Chișinău**

*Martie 2025 - Decembrie 2025 · 10 luni*

Разработка бизнес плана.

Формирование команды (закупка ,склад ,продажи ,логистика, маркетинг)

Формирование заказов с закупкой вместе.

Формирование ценовой политики.

Формирование работы склады и логистики.

Формирование дистрибуторской сети

Работа и рекомендации в разработке сайта  
<https://nkids.md/ru>

Открытие шоурума оптовых продаж .

<https://vm.tiktok.com/ZMD89Y3Wt/>

Обучение торговых агентов техникам продаж.

Разработка планов продаж .

И многое другое.

- ♀ 40 ani
- ♂ Masculin
- ◎ Chișinău

## TOP Competențe

- Развитие направления · 1 an
- Развитие проекта NuminaKids · 10 luni

## Preferințe

- Full-time
- Part-time
- Fără program
- Flexibil
- În ture
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)
- Remote
- În teren

## Limbi

- Română · Mediu
- Rusă · Fluent

## Permis de conducere

Categoria: B  
Cu automobil personal

За 9 месяцев плодотворной работы, получилось выстроить невероятно прибыльный проект, проект который на сегодняшний день, стал одним + компаний Numina.

Competențe: Развитие проекта NuminaKids

**Региональный менеджер оптовых продаж. · Crafti · Chișinău**

*Ianuarie 2024 - Februarie 2025 · 1 an 2 luni*

Продажа детских игрушек оптом.

Развитие дистрибуторской сети.

Увеличение продаж.

Работа в 1С спецификации, отчёты, разработка коммерческих предложений.

Мониторинг рынка по детским игрушкам.

За год работы, по моему направлению, достиг увлечения +33% валовой прибыли!

Competențe: Развитие направления

**Коммерческий директор · Neosan Srl · Chișinău**

*Mai 2021 - Decembrie 2021 · 8 luni*

Развитие новых проектов. Расширение клиентской базы. Работа с тендерами. Работа с поставщиками сырья. Анализ коммерческой деятельности. Закупка.

**Административный директор · Sip.Color телемаркетинг · Chișinău**

*Februarie 2018 - Martie 2021 · 3 ani 1 lună*

Открытие проекта в Молдове.

Полная организации работы компании.

Сопровождение рабочей деятельности компании в РМ.

**Руководитель отдела продаж. · Медико экологический центр. · Chișinău**

*Septembrie 2015 - Decembrie 2017 · 2 ani 3 luni*

Анализ продаж и разработка стратегических планов увеличения продаж.

Формирование и контроль исполнения бюджета.

Обеспечение выполнения плановых показателей по продажам.

Формирование мотивации для персонала.

Подбор и обучение персонала.

Увеличение продаж в 3 раза, за период 2015 г по 2017.

Расширение постоянной клиентской базы.

**Руководитель отдела продаж · Polisconsalt grup  
· Chișinău**

*Decembrie 2013 - August 2015 · 1 an 9 luni*

Работа с входящим потоком клиентов; Подготовка, заключение и пролонгация договоров страхования; Сопровождение клиентов на протяжении периода действия договора; Кросс-продажи, продвижение добровольных видов страхования; Выполнение плановых показателей.

**Менеджер по продажам · Я Турист. · Chișinău**

*Decembrie 2012 - Noiembrie 2013 · 12 luni*

Подбор индивидуальных и групповых туров. Консультирование клиентов по различным направлениям. Бронирование всех видов туристических услуг, подготовка документов на визы, выписка мед.страховок. Работа с туроператорами. Работа с прямыми партнерами.

**Эксклюзивный торговый представитель · АВК (**

**Кондитерские изделия ) · Chișinău**

*Mai 2012 - Decembrie 2012 · 8 luni*

1. Организация продаж на закрепленном участке.
2. Контроль, за исполнением торговой и кредитной политики Работодателя.
3. Представлять своевременно отчетность по каждому клиенту..
4. Подготовка и проведение презентации,
5. Увеличение клиентской базы
6. Повышение профессионального роста

**Топ менеджер по продажам (Кол центр ) · Мед техника · Chișinău**

*August 2007 - Ianuarie 2012 · 4 ani 6 luni*

прямое взаимодействие с клиентами: входящие и исходящие телефонные звонки, переписка по электронной почте, чат, факсы, компьютерная обработка данных

**Региональный представитель · Cetegan SRL · Chișinău**

*Noiembrie 2006 - Iulie 2007 · 8 luni*

1. Организация продаж на закрепленном участке.
2. Контроль, за исполнением торговой и кредитной политики Работодателя.
3. Представлять своевременно отчетность по каждому клиенту..
4. Подготовка и проведение презентации,

5. Увеличение клиентской базы
6. Повышение профессионального роста

**Оператор. Старший оператор. Менеджер по персоналу.** · OPEC(GoeanaPetrol) · Chișinău

*Septembrie 2003 - Octombrie 2006 · 3 ani 1 lună*

Управление станцией АЗС.

Набор персонала. Обучение персонала.

**Domeniul dorit**

- Top Management

**Студии: Superiores**

**Славянский Университет РМ**

*Absolvit în: 2007*

Facultatea: Экономический факультет

Specialitatea: Бизнес и Управление

**Cursuri, training-uri**

**Техника холодных продаж.**

*Absolvit în 2010*

Organizator: Сергей Ребрик

**Управление продажами.**

*Absolvit în 2012*

Organizator: Сергей Ребрик