



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>

Коммерческий Директор

Despre mine

- наличие навыков ведения успешных переговоров
- настойчивость и нацеленность на результат
- умение входить в контакт и поддерживать отношения
- умение убеждать
- организаторские способности
- честность, ответственность, порядочность
- быстрая обучаемость.
- высокая трудоспособность.
- стрессоустойчивость.

Experiența profesională

Коммерческий Директор · “Europrod-Invest” SRL · Chișinău

Aprilie 2018 - Iunie 2018 · 3 luni

- Заключение контрактов с поставщиками: обсуждение финансовых условий контракта – бонусы, отсрочки платежа.
- Составление ассортиментной матрицы, выборка ассортимента.
- Планограмм по всем группам товаров.
- Анализы продаж – ABC, комплексный отчет по продажам, анализ доходности
- Мониторинг конкурентов.
- Подборка и заявка товаров, предоставление планограмм по мерчандайзингу всех групп, в зависимости от габаритов подразделения.
- Проведение обучающих тренингов работников
- Участие в подготовке маркетинговых акций и формирование структуры буклета – выбор ассортимента, обсуждение скидок с партнерами.
- разработка стратегии развития фирменной сети.
- составление регламентов для Ф.С.
- набор и адаптация персонала.
- администрирование фирменной сети: начисление з.п, продление авторизаций и разрешений, работа с персоналом, проведение инвентаризаций
- участие в разработке матриц KPI для работников

👤 40 ani
♀ Feminin
📍 Chișinău
💰 20 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Mediu
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Mediu

фирменной сети.

Коммерческий Директор · “ WOW YUMMY” SRL · Chişinău

Septembrie 2017 - Martie 2018 · 6 luni

Руководитель проекта “ WOW YUMMY”.

- разработка стратегии развития
- работа над подготовкой всех этапов проектного управления.
- разработка бизнес-плана проекта, участие в разработке дизайн упаковки, структура сайта, участие в разработке SMM маркетинга, составление плана работ по запуску проекта.
- разработка ассортимента для нового проекта.
- поиск рынков сбыта РМ, ЕС, СНГ, США, проведение анализа и аналитики рынков и конкурентов
- ведение переговоров с зарубежными и местными партнерами
- формирование ценообразования и ассортиментных матриц
- мониторинг конкурентов
- оформление всей разрешительной и сертификационной документацией, и работы с таможенными органами РМ.

Руководитель фирменной сети Кишинев, Юг и Север, Руководитель проекта по запуску новой сети “FERMA”, Руководитель проекта - экспорт · SRL “Basarabia Nord” · Chişinău

Februarie 2016 - August 2017 · 1 an 7 luni

- разработка стратегии развития фирменной сети.
- разработка бизнес-плана нового проекта, участие в разработке дизайн проекта, составление плана работ по запуску проекта.
- работа над подготовкой всех этапов управления.
- разработка ассортимента для нового проекта.
- составление регламентов для Ф.С.
- набор, обучение и адаптация персонала.
- администрирование фирменной сети: начисление з.п, продление авторизаций и разрешений, работа с персоналом, проведение инвентаризаций, работа с поставщиками сопутствующей продукции (заключение контрактов и выборка ассортимента), составление ассортиментных матриц по подразделениям.
- участие в разработке матриц KPI для работников фирменной сети.
- организация участия и участие в выставке “Peter food 2017” (проведение переговоров с ритейлерами РФ и Европы).
- ведение переговоров с зарубежными партнерами и гос.

органами Р.Ф.

- участие в выставках и бизнес форумах.

- участие в дегустационной комиссии по разработке новых SKU, мясного производства.

Менеджер департамента - Sales & Marketing. ·
ICS "Codru Hospitality" SRL · Chişinău

Iunie 2015 - Octombrie 2015 · 4 luni

- Продажа и продвижение услуг гостиницы, маркетинговые мероприятия.
- Проведение переговоров с постоянными и потенциальными клиентами.
- Составление специальных предложений по продвижению услуг гостиницы.
- Контроль дебиторской задолженности.
- Подготовка коммерческих предложений и подготовка контрактов для клиентов.
- Подготовка и организация конференций.

Директор I.C.S "Tutto Gusto" S.R.L. · I.C.S "Tutto Gusto" S.R.L. · Chişinău

August 2014 - Mai 2015 · 9 luni

- Разработка бизнес плана, концепции, дизайна супермаркета.
- Оформление всей необходимой документации
- Закупка оборудования
- Заключение контрактов с поставщиками, обсуждение финансовых условий контракта – бонусы, отсрочки платежа.
- Мерчандайзинг торгового зала, выборка ассортимента, составление планограмм.
- Набор персонала и его обучение.
- Разработка маркетинговой активности, системы лояльности – дисконтные карты, акции.
- Заведение акций в программу.
- Отслеживание задолженностей и перечисления по контрагентам.
- Администрирование всей деятельности предприятия и магазина.

Категорийный менеджер - Менеджер Коммерческого офиса. Группы: мясная гастрономия - колбасы, рыба, сыры; детское питание; консервация; сухие завтраки. ·
"Unimarket Discounter" S.R.L. · Chişinău

Iulie 2011 - Mai 2014 · 2 ani 11 luni

- Заключение контрактов с поставщиками: обсуждение финансовых условий контракта – бонусы, отсрочки платежа.
- Составление ассортиментной матрицы, выборка ассортимента.
- Планограмм по всем группам товаров.
- Анализы продаж – ABC, комплексный отчет по продажам, анализ доходности, доходность от 1 SKU.
- Составление бюджета, плана продаж.
- Мониторинг конкурентов.
- Непосредственное участие в открытии 25-и магазинов.
- Подборка и заявка товаров, предоставление планограмм по мерчандайзингу всех групп, в зависимости от габаритов подразделения.
- Проведение обучающих тренингов работников гастронома: специфика работы, виды и рецептура колбас и сыров, правила работы с разными изделиями.
- Участие в подготовке маркетинговых акций – выбор ассортимента, обсуждение скидок с партнерами.
- Участие в разработке “Private Label” – колбасных изделий.

Администратор магазина · “Fidesco” · Anenii Noi
Noiembrie 2010 - Iulie 2011 · 8 luni

- Запуск магазина – закупка необходимого инвентаря для гастронома и производства хлебобулочных изделий.
- Мерчандайзинг групп товаров в магазине.
- Набор и обучение персонала. Управление персоналом торгового зала (продавцами, продавцами-консультантами, кассирами).
- Управление отделом производства (пекарней). -Проведение инвентаризаций, контроль сроков годности, инкассация.

Офис-менеджер в мебельной фирме. · S.R.L
”Lacor Prim” · Anenii Noi
Mai 2005 - Noiembrie 2010 · 5 ani 7 luni

Приём заказов, подготовка контрактов с клиентами.

Studii: Superioare

USM

Absolvit în: 2006

Facultatea: Международные отношения

Specialitatea: политология и дипломатия.

ASEM

Studiez la moment

Facultatea: Бизнес и Администрирование

Specialitatea: Бизнес и Администрирование

Cursuri, training-uri

**“Удаленное корпоративное обучение, управлению проектами” РМР в школе «Богданов и партнеры»
Москва**

Absolvit în 2017