



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>**

# Менеджер по продажам

## Despre mine

Жить хорошо, а хорошо жить ещё лучше...

Управление командой

Организация и контроль работы торговых агентов:  
разработка маршрутного плана, ежедневные проверки  
работы в торговых точках, проверки заполнения отчетов

Обучение торговых агентов ассортименту продукции и  
работе с клиентами

Переговоры с клиентами

Решения сложных ситуаций

Контроль дебиторской задолженности

♀ 41 ani

♂ Masculin

∅ Chișinău

✉ 25 000 MDL

## Preferințe

- Full-time

## Limbi

• Română · Fluent

• Rusă · Elementar

## Permis de conducere

Categoria: B, C, D

Cu automobil personal

## Experiența profesională

**Менеджер** · О.О.О.Торговый Дом "Вита" · Chișinău

Octombrie 2020 - Prezent · 5 ani 4 luni

- Руководство отделом продаж
- Анализ тенденций рынка
- Разработка стратегий и задач для отдела продаж
- Контроль и реализация плана продаж
- Ежемесячный анализ работы отдела продаж
- Ведение переговоров и заключение договоров
- Активное сотрудничество с другими отделами
- Расширение торговой деятельности компании

**Key Account Manager** · "Etalonus Grup" S.R.L. ·  
Chișinău

Martie 2020 - August 2021 · 1 an 6 luni

- Осуществление продаж;
- Посещение торговых точек по маршруту;
- Выполнение плановых показателей;
- Расширение клиентской базы компании;
- Продвижение компании и ее продукции;
- Контроль за возвратом дебиторской задолженности;

**Менеджер по продажам · "SMART ENERGY SOLUTIONS" S.R.L. · Chișinău**

*Aprilie 2019 - Februarie 2020 · 11 luni*

- Осуществление продаж;
- Посещение торговых точек по маршруту;
- Выполнение плановых показателей;
- Расширение клиентской базы компании;
- Продвижение компании и ее продукции;
- Контроль за возвратом дебиторской задолженности;

**Супервайзер (менеджер по продажам) ·**

O.O.O.Торговый Дом "Вита" · Chișinău

*Martie 2014 - Februarie 2019 · 5 ani*

организация и контроль работы торговых представителей  
- анализ и оценка работы каждого торгового представителя  
- обеспечение и контроль выкладки товаров в ТТ  
- обеспечение лояльности ключевых клиентов  
- обеспечение возврата дебиторской задолженности  
- составление сводных ежемесячных отчетов по работе  
- обучение торговых представителей ассортименту  
продукции и работе с клиентами  
- расширение представленного от компании ассортимента в  
ТТ  
- мониторинг рынка: сбор информации о потребностях  
клиентов, анализ ценовой политики и маркетинговой  
активности конкурентов

**Менеджер по продажам · Servidar SRL · Chișinău**

*Octombrie 2013 - Decembrie 2013 · 3 luni*

- Осуществление продаж;
- Посещение торговых точек по маршруту;
- Выполнение плановых показателей;
- Расширение клиентской базы компании;
- Продвижение компании и ее продукции;
- Контроль за возвратом дебиторской задолженности.

**Супервайзер · "S.B. Trade" S.R.L. · Chișinău**

*Ianuarie 2012 - Septembrie 2012 · 9 luni*

- организация, контроль работы и обучение торговых  
представителей и мерчендайзеров  
- обеспечение и контроль выкладки товаров в ТТ  
- обеспечение возврата дебиторской задолженности  
- обеспечение проведение акционных мероприятий  
- опыт работы с ведущими ритейлами будет являться  
приемуществом

- ведение переговоров

**Супервайзер · "RUMITOX" S.R.L. · Chișinău**

*Martie 2009 - Noiembrie 2011 · 2 ani 9 luni*

- Руководство отделом продаж
- Анализ тенденций рынка
- Разработка стратегий и задач для отдела продаж
- Контроль и реализация плана продаж
- Ежемесячный анализ работы отдела продаж
- Ведение переговоров и заключение договоров
- Активное сотрудничество с другими отделами
- Расширение торговой деятельности компании

**Studii: Superioare**

**Европейский Университет Молдовы**

*Absolvit în: 2009*

Facultatea: ЮРИДИЧЕСКИЙ

Specialitatea: Уголовное право

**Кишинёвский Колледж Информатики**

*Absolvit în: 2005*

Facultatea: ЮРИДИЧЕСКИЙ

Specialitatea: Уголовное право

**Школа № 59**

*Absolvit în: 2002*