



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>

Менеджер отдела продаж , коммерческий директор

- ♀ 50 ani
- ♂ Masculin
- ⌚ Chișinău
- ✉ 25 000 MDL

f

Preferințe

- Full-time

Limbi

- Română · Mediu
- Rusă · Fluent

Permis de conducere

Categoria: B
Cu automobil personal

Despre mine

Сертификаты тренингов: ПЕРЕГОВОРЫ, УПРАВЛЕНИЕ ИНТЕРЕСЫ:

Книги, Самообразование, Активные виды спорта.
ЛИЧНОСТНЫЕ КАЧЕСТВА

Коммуникабельность, ответственность, целеустремленность, энергичность, мобильность, аналитический склад ума, организаторские способности, нацеленность на результат, обучаемость.

*Управление развитием региона, стратегическое планирование

*Мониторинг рынка, конкурентный анализ

*Проведение переговоров с ключевыми клиентами

*Контроль дебиторской задолженности

*Разработка, внедрение и анализ проведения трейд-маркетинговых мероприятий

*Подбор и обучение персонала

*Контроль и управление отдела продаж

Experiența profesională

Начальник дилерского отдела · Di&Trade · Chișinău

Septembrie 2016 - Noiembrie 2017 · 1 an 3 luni

*Управление развитием региона, стратегическое планирование

*Мониторинг рынка, конкурентный анализ

*Проведение переговоров с ключевыми клиентами

*Контроль дебиторской задолженности

*Разработка, внедрение и анализ проведения трейд-маркетинговых мероприятий

*Подбор и обучение персонала

*Контроль и управление отдела продаж

**Коммерческий директор , представитель
Компании · Gallina Blanca · Chișinău**

Aprilie 2004 - Martie 2016 · 11 ani 11 luni

- *Управление развитием региона, стратегическое планирование
- *Мониторинг рынка, конкурентный анализ
- *Проведение переговоров с ключевыми клиентами
- *Контроль дебиторской задолженности
- *Разработка, внедрение и анализ проведения трейд-маркетинговых мероприятий
- *Подбор и обучение персонала
- *Контроль и управление отдела продаж

Studii: Superioare

ВУЗ имени Андрея Дога

Absolvit în: 2005

Facultatea: Менеджмент

Specialitatea: Менеджмент

Cursuri, training-uri

MBA

Absolvit în 2012