



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>

Руководитель, топ менеджмент

Despre mine

Личные качества и другое.

- наличие навыков ведения успешных переговоров
- настойчивость и нацеленность на результат
- умение входить в контакт и поддерживать отношения
- умение убеждать
- организаторские способности
- честность, ответственность, порядочность
- быстрая обучаемость.
- высокая трудоспособность.
- стрессоустойчивость.

Работа в программах:

Microsoft Office, Power Point, Internet, Microsoft Excel, Компаньон, Universal Accounting, Fidelio, 1C 8, Outlook.

Experiența profesională

Менеджер по развитию · SRL "Basarabia Nord" · Chișinău

Februarie 2016 - August 2017 · 1 an 7 luni

Руководитель фирменной сети Кишинев, Юг и Север, Менеджер проекта экспорт, Менеджер проекта ФС.

Функциональные обязанности:

- разработка стратегии развития фирменной сети.
- разработка бизнес-плана нового проекта, участие в разработке дизайн проекта, составление плана работ по запуску проекта.
- работа над подготовкой всех этапов правильного проектного управления.
- разработка ассортимента для нового проекта.
- составление регламентов для Ф.С.
- набор, обучение и адаптация персонала.
- администрирование фирменной сети: начисление з.п, продление авторизаций и разрешений, работа с персоналом, проведение инвентаризаций, работа с поставщиками сопутствующей продукции (заключение контрактов и выборка ассортимента), составление ассортиментных матриц по подразделениям.

👤 40 ani
♀ Feminin
📍 Chișinău
💰 15 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Mediu
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Mediu

- участие в разработке матриц KPI для работников фирменной сети.
- организация участия и участие в выставке "Peter food 2017" (проведение переговоров с ритейлерами РФ и Европы).
- ведение переговоров с зарубежными партнерами и гос. органами Р.Ф.
- участие в выставках и бизнес форумах.
- участие в дегустационной комиссии по разработке новых SKU, мясного производства.

Менеджер департамента - Sales & Marketing. · ICS "Codru Hospitality" · Chişinău

Iunie 2015 - Octombrie 2015 · 4 luni

- Продажа и продвижение услуг гостиницы, маркетинговые мероприятия.
- Проведение переговоров с постоянными и потенциальными клиентами.
- Составление специальных предложений по продвижению услуг гостиницы.
- Контроль дебиторской задолженности.
- Подготовка коммерческих предложений и подготовка контрактов для клиентов. - - Подготовка и организация конференций.

Администратор I.C.S "Tutto Gusto" · I.C.S "Tutto Gusto" · Chişinău

August 2014 - Mai 2015 · 9 luni

- Разработка бизнес плана, концепции, дизайна супермаркета.
- Оформление всей необходимой документации
- Закупка оборудования.
- Заключение контрактов с поставщиками, обсуждение финансовых условий контракта – бонусы, отсрочки платежа.
- Мерчандайзинг торгового зала, выборка ассортимента, составление планограмм.
- Набор персонала и его обучение.
- Разработка маркетинговой активности, системы лояльности – дисконтные карты, акции.
- Заведение акций в программу.
- Отслеживание задолженностей и перечисления по контрагентам.
- Администрирование всей деятельности предприятия и магазина.

Категорийный менеджер · "Unimarket

Discounter” S.R.L. · Chişinău

Iulie 2011 - Mai 2014 · 2 ani 11 luni

Группы: мясная гастрономия - колбасы, рыба, сыры; детское питание; консервация; сухие завтраки.

Должностные обязанности:

- Заключение контрактов с поставщиками: обсуждение финансовых условий контракта – бонусы, отсрочки платежа.
- Составление ассортиментной матрицы, выборка ассортимента.
- Планограмм по всем группам товаров.
- Анализы продаж – ABC, комплексный отчет по продажам, анализ доходности, доходность от 1 SKU.
- Составление бюджета, плана продаж.
- Мониторинг конкурентов.
- Непосредственное участие в открытии 25-и магазинов.
- Подборка и заявка товаров, предоставление планограмм по мерчандайзингу всех групп, в зависимости от габаритов подразделения.
- Проведение обучающих тренингов работников гастронома: специфика работы, виды и рецептура колбас и сыров, правила работы с разными изделиями.
- Участие в подготовке маркетинговых акций – выбор ассортимента, обсуждение скидок с партнерами.
- Участие в разработке “Private Label” – колбасных изделий

Администратор в магазине “Fidesco” ·

“Fidesco” · Anenii Noi

Noiembrie 2010 - Iulie 2011 · 8 luni

- Запуск магазина – закупка необходимого инвентаря для гастронома и производства хлебобулочных изделий.
- Мерчандайзинг групп товаров в магазине.
- Набор и обучение персонала. Управление персоналом торгового зала (продавцами, продавцами-консультантами, кассирами).
- Управление отделом производства (пекарней).
- Проведение инвентаризаций, контроль сроков годности, инкассация.

Studii: Superioare

USM

Absolvit în: 2006

Facultatea: Relatii Internationale

Specialitatea: политология и дипломатия

ASEM

Studiez la moment

Facultatea: Бизнес и Администрирование.
Specialitatea: Менеджмент

Cursuri, training-uri

Тренинги SBC

Organizator: SBC

**"Богданов и партнеры» Москва, Удаленное
корпоративное обучение управлению проектами" -
PMP**

Absolvit în 2017

Organizator: Работодатель

ILTC - Английский язык.

Studiez la moment