



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>

Менеджер., Руководитель проекта

Despre mine

Большой интерес к жизни и делу. Люблю путешествовать, побывал в странах Европы, Азии, Индонезии, США.

Увлекаюсь горными лыжами, походами, автомобилями, мототехникой и мотоспортом.

Ведение переговоров,

Менеджмент,

Коммуникационный,

Подготовка коммерческих предложений,

Стресоустойчивость,

Управление проектами

Управление цепочкой поставок

Руководство командой

Договорная работа

B2B, B2G продажи.

♀ 43 ani

♂ Masculin

∅ Chișinău

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Elementar

Permis de conducere

Categoria: A, B, C

Experiența profesională

Менеджер, Руководитель проекта · RCS-GROUP

· Москва

Septembrie 2015 - Octombrie 2016 · 1 an 1 lună

Импорт мрамора и гранита из Италии, Испании, Египта.

Реализация проектов из Мрамора и Гранита.

Мониторинг рынка основных оптовых покупателей, работа с оптовым звеном, создание и поддержание клиентской базы, координации работы менеджеров по продажам, прямые продажи дистрибуторам и оптовикам по России продукции компании. Управленческая помощь дистрибуторам и оптовикам.

Умение вести переговоры с топ менеджерами и владельцами компаний, архитекторами, заказчиками, встречи, переговоры, презентация продукта, заключение договоров, согласование проектов.

Планирование, контроль изготовления и отгрузок со склада, производства.

Приём и контроль качества ТМЦ на склад.

Контроль работы производства, постановка задач.

Управленческая отчётность.

Руководитель проектов · ООО ГРАНДКАНЬОН ·**Москва***Aprilie 2012 - Iunie 2015 · 3 ani 3 luni*

Комплексные поставки строительных материалов и снабжение строительных объектов.

Разработка песчаных карьеров.

Организация авто и ж-д поставок строительных материалов.

Нашёл и построил взаимовыгодные отношения с поставщиками и клиентами, организовал схемы поставок от производителей до клиента. Координация оформления и заключения договоров с производителями строительных материалов и клиентами, коммерческих предложений, заявок. Переговоры с первыми лицами компаний.

Анализ рынка поставок и сбыта.

Выигрывал тендеры (один из - поставка строительных материалов для аэропорта Домодедово, расширение и строительство автостоянки и системы ограждений).

Участие в поставках материалов для строительства взлетной полосы в аэропорту Шереметьево (щебень, песок, бетон).

Руководитель направления продаж. · ООО СТРОЙМИКС · Москва*Iunie 2008 - Februarie 2012 · 3 ani 9 luni*

Управление закупками.

Развитие оптовых продаж (цементные смеси).

Обеспечение экономической эффективности, анализ, управление издержками.

Выполнение показателей бизнес-плана.

Мастер приемщик / Руководитель СТО · ООО**АвтоТерритория · Москва***Martie 2004 - Aprilie 2008 · 4 ani 2 luni*

Прием/выдача авто в/из ремонта СТО, расчет стоимости ремонта, согласование дополнительных работ, ведение авто в ремонт, постановка задач механикам.

ПЕРЕВЕДЕН НА ДОЛЖНОСТЬ УПРАВЛЯЮЩЕГО СТО.

Управлял и развивал автосервис.

Привлек новых клиентов.

Заключал договоры с юридическими лицами на техническое обслуживания автопарка предприятий, в итоге 7 крупных компаний с общим парком более 300 автомобилей.

Взаимодействие со страховыми компаниями по ремонту страховых автомобилей.

Контроль дебиторской задолженности.

Контроль и координация работы СТО, мастеров приёмщиков.

Комплектация СТО расходными материалами, оптимизация затрат.

Управленческая отчётность, защита проектов перед генеральным директором.

Менеджер по продажам · Сириус · Chișinău

Decembrie 2000 - Ianuarie 2004 · 3 ani 2 luni

Продажи мобильных устройств, аксессуаров, запчастей и оборудования.

Studii: Superioare incomplete

Технический Университет Молдовы

Absolvit în: 2003

Facultatea: Инженерии и менеджмента на транспорте.

Specialitatea: Менеджмент, управление и маркетинг

Cursuri, training-uri

Тренинги по продажа / холодные и горячие продажи

Absolvit în 2010

Organizator: Борис Польгельм