



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>

Руководитель компании, отдела маркетинга или э-каналов

Despre mine

В свободное время активно играл в КВН, сейчас же периодически помогаю молодым командам. Нравится плавание, езда на велосипеде. Ценю близких друзей и искренние отношения.

- успешный опыт руководства
- отличная командная работа
- создание новых проектов с момента возникновения идеи
- управление торговой маркой (брендом)
- мобильность, креативность, трудолюбие
- желание применить свой опыт и знания

Experiența profesională

руководитель электронной торговли · Franmax UAB · Tallinn

Iunie 2014 - Prezent · 11 ani 6 luni

Открытие онлайн-супермаркета, создание и применение новых рабочих процессов, соответствие нормативным актам, создание команды, разработка административной части программы, тестирование и открытие для рынка, стратегическое и оперативное управление, планирование и выполнение бюджета, составление и выполнение маркетинговой стратегии. В данный момент работаю, но открыт для новых, интересных вызовов.

Дополнительная информация: www.EMAXIMA.ee

руководитель компании · KupiKupon Global Ltd. · Tallinn, Riga, Moscow

Martie 2011 - Iunie 2014 · 3 ani 4 luni

👤 39 ani
♂ Masculin
📍 Chișinău
💰 35 000 MDL



Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Nu cunosc
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Comunicare
- **Finlandeză** · Fluent
- **Germană** · Elementar

Permis de conducere

Categoria: B
Cu automobil personal

Развитие купонного портала www.zizu.ee; создание команды и управление ею; оперативное и стратегическое управление фирмой; выработка маркетинговых кампаний и их претворение в жизнь; планирование финансов и управление доходной/расходной частями.

Портал ZiZu появился на рынке Эстонии одним из самых последних, но международный опыт, отличная команда и успешная стратегия позволила за первые 3 месяца попасть в пятерку крупнейших, а после пяти месяцев мы прочно закрепились на втором месте.

руководитель отдела продаж · Elisa Eesti AS · Tallinn

Iulie 2010 - Noiembrie 2010 · 5 luni

- * Поиск новых каналов продаж;
- * Управление имеющимися каналами;
- * Проведение кампаний, сбор обратной связи, статистика и анализ продаж;
- * Проведение кампаний соревнований между продавцами, особые выкладки;
- * Обучение дилеров;
- * Инициирование и проведение совместных кампаний и проектов

руководитель проектов (телекоммуникации) · Elisa Eesti AS · Tallinn

Octombrie 2009 - Iulie 2010 · 10 luni

Руководство проектом "Разговорная карта Elisa": описание бизнес-процессов, описание технических процессов, создание и управление командой, руководство проектом, тестирование технической стороны и бизнеспотребностей, подготовка и реализация плана выхода на рынок, маркетинговая

кампания нового продукта, анализ, отчётность и описание предстоящих процессов

Дополнительная информация об опыте работы: Проект был завершен за 1 месяц до запланированного срока. С самых первых дней новая разговорная карта заняла уверенные лидирующие позиции на рынке карт с предоплатой.

руководитель бренда TeleYks · Elisa Eesti AS · Tallinn

Noiembrie 2005 - Octombrie 2009 · 3 ani 11 luni

Продвижение бренда в сегменте договорных клиентов и карт с предоплатой.

Продвижение особых решений. Администрирование, анализ и развитие клиентской базы.

Выработка принципов ценообразования и каналов сбыта,

которые гарантировали бы как конкурентноспособность на рынке, так и максимальную прибыль. Поиск, развитие и администрирование новых мест и способов продаж.

Studii: Superioare

Таллинский Университет

Absolvit în: 2014

Facultatea: Социальных наук и управления

Specialitatea: Административное управление

Cursuri, training-uri

Эффективное управление

Absolvit în 2015

Organizator: FRANMAX, UAB

Управление бизнес-процессами

Absolvit în 2014

Organizator: Torque Management