



**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>**

# Менеджер

## Despre mine

Полный перечень навыков требуемых менеджерам отдела продаж дистрибуторских компаний.

## Experiența profesională

### **Супервайзер · Azmol Company · Chișinău**

*Aprilie 2015 - Prezent · 10 ani 8 luni*

Управление командой торговых представителей, подбор и формирование команды, обучение людей, постановка задач и контроль исполнения, выполнение плана продаж, контроль маркетинговых мероприятий, контроль дебиторской задолженности, планирование и анализ продаж, контроль количественного покрытия территории, формирование и оптимизация маршрутизации торговых представителей, постоянный контроль и анализ конкурентной среды, построение долгосрочных, партнёрских отношений с ключевыми клиентами, работа с поставщиками, контроль и выполнение требований производителей, построение качественной дистрибуции.

### **Супервайзер · Hendrix Bail · Chișinău**

*Iunie 2014 - Aprilie 2015 · 11 luni*

Управление командой торговых представителей, подбор и формирование команды, обучение людей, постановка задач и контроль исполнения, выполнение плана продаж, контроль маркетинговых мероприятий, контроль дебиторской задолженности, планирование и анализ продаж, контроль количественного покрытия территории, формирование и оптимизация маршрутизации торговых представителей, постоянный контроль и анализ конкурентной среды, построение долгосрочных, партнёрских отношений с ключевыми клиентами, работа с поставщиками, контроль и выполнение требований производителей, построение качественной дистрибуции, управление запасами, управление заказами.

### **Супервайзер · Azmol Company · Chișinău**

*Noiembrie 2011 - Octombrie 2013 · 1 an 11 luni*

Управление командой торговых представителей, подбор и

- ♀ 40 ani
- ♂ Masculin
- ◎ Chișinău
- ✉ 10 000 MDL

## Preferințe

- Full-time

## Limbi

- Română · Mediu
- Rusă · Fluent
- Engleză · Elementar

## Permis de conducere

Categoria: B, C  
Cu automobil personal

формирование команды, обучение людей, постановка задач и контроль исполнения, выполнение плана продаж, контроль маркетинговых мероприятий, контроль дебиторской задолженности, планирование и анализ продаж, контроль количественного покрытия территории, формирование и оптимизация маршрутизации торговых представителей, постоянный контроль и анализ конкурентной среды, построение долгосрочных, партнёрских отношений с ключевыми клиентами, работа с поставщиками, контроль и выполнение требований производителей, построение качественной дистрибуции.

**Торговый представитель · Azmol Company · Chișinău**

*Septembrie 2007 - Noiembrie 2011 · 4 ani 3 luni*

Выполнение планов продаж, контроль дебиторской задолженности, выполнение стандартов мерчандайзинга, охват территории, покрытие, выполнение переменных задач.

**Studii: Superioare**

**Современный Гуманитарный Институт**

*Absolvit în: 2008*

Facultatea: Информатика

Specialitatea: Инженер Программист