



♀ 50 лет
♂ Мужской
◎ Кишинев

ТОП Навыки

- **Работа в Команде** · 15 лет
- **Разработка сайтов** · 10 лет
- **Content Manager** · 8 лет
- **Facebook Ads Manager** · 7 лет
- **Переводчик Ro-Ru** · 7 лет
- **Электронные деньги** · 5 лет

Пожелания

- Частичная занятость
- Удалённо

Языки

- **Румынский** · Свободно владею
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Базовый

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.lucru.md/ro/preturi/cv>

SMM (Facebook & Google), Content manager

Обо мне

Хобби:

Изучение материалов по истории оружия и военного дела.
Создание статей по истории оружия и военного дела.

Музыка: от классической до стиля "heavy metal".

Книги и кино детективного и приключенческого жанра.
Публикации в СМИ:

Более 100 публикаций в блоге, посвящённому решению проблем, возникающих у пользователей системы электронных платежей WebMoney Transfer.

Более 60 публикаций на темы "Индивидуальное оружие", "Бронетехника", "Флот".

Степени и звания:

Microsoft Partener Comercial;

Консультант WebMoney (Business Level: 203);

Член общества изобретателей и рационализаторов СССР.

Продвинутый пользователь ПК (Windows, MAC OS, Linux, Word, Excel, Google Drive etc).

Опыт работы с популярными CMS (Wordpress, Joomla, Webasyst, DataLife Engine), а также проприетарными.

Подбор компонентов и сборка ПК, установка программного обеспечения (ПО);

Диагностика, мелкий физический ремонт и модернизация ПК;

Диагностика ПК и лечение от вирусов;

Подбор совместимых компонентов (конфигурация) для АТС и МФУ департаментального класса;

Умение составлять сметы для крупных проектов не выезжая на объект;

Умение составлять подробные и понятные коммерческие предложения на государственном и русском языках;

Умение вести деловую переписку на государственном и русском языках;

Способность быть переводчиком между техническим персоналом и заказчиком;

Умение создавать каталоги для онлайн-сервисов;

Умение создавать презентации формате PowerPoint;

Опыт ведения электронной коммерции и приёма онлайн-платежей.

Положительный и доказанный опыт продвижения на Facebookи в Google.

Специфические навыки:

Накопил многолетний опыт работы в системе ВебМани Трансфер (ВМТ).

Умения в данной области:

Регистрация в системе, аттестация, установка дополнительного ПО для расширения возможностей;

Восстановление доступа, файлов ключей и сертификатов;

Создание, размен и использование чеков WebMoney;

Оценка благонадёжности сайтов-участников системы WebMoney;

Оценка благонадёжности плательщика, поиск злоумышленников;

Розыск платежей в системе WebMoney;

Осуществление переводов с протекцией по коду или времени;

Подача исков и защита интересов клиентов в арбитраже ВМТ.

Опыт работы

Менеджер Google Ads · BusinessClass, revista · Кишинев

Сентябрь 2024 - Настоящее время · 1 год 3 месяца

Основная специализация: Google Ads.

Разрабатывал и запускал рекламные кампании в системе Google Ads.

Дизайн картинок, составлял тексты, настраивал рекламные кампании.

Со временем добавились обязанности Video Content Manager
Редактировал видео, накладывал музыку и титры,
публиковал готовые ролики в соцсетях.

Content Manager

Добавлял тексты новостей и картинки на сайт.

Переводил тексты для версии сайта на русском языке.

QA-engineer (тестировщик)

Сверялся с дизайном и ТЗ, проверял работу дизайнеров и программистов.

Составлял чек-листы, и тестировал сайт согласно нему.

Составлял баг-репорты, ставил исполнителям задачи по доработкам, внедрению улучшений, и новому функционалу.

SEO Manager

Добился индексации новостного сайта в Google и Яндекс.

Составил SEO для статичных страниц сайта (Главная, рубрики), и для каждой страницы новости.

Навыки: Разработка сайтов, SEO Manager, Тестировщик, Content Manager, Google Ads, Редактирование видео, Работа

в Команде

Content + SMM manager · Freelance · Кишинев

Ноябрь 2017 - Настоящее время · 8 лет 1 месяц

SMM (продвижением на Facebook) я занимаюсь с 2017 года.

Тематики:

Недвижимость (продажа квартир/домов).

Продвигаю объекты недвижимости знакомых, которые уехали за рубеж на ПМЖ.

Привлек с FB на объявления порядка 300 тыс пользователей.

Локальный туризм

Сезонное продвижение базы отдыха на берегу реки Днестр.

Винные туры

Привлек на сайт молдавской турфирмы пользователей из Республики Беларусь.

Сладости (конфеты handmade)

Продвигал молдавские конфеты в Великобритании.

Организовал приём оплаты и процесс доставки товаров в теплое время года.

А также Парфюмерия, Заправка картриджей и Рукоделие (товары handmade).

Навыки: Facebook Ads Manager

Менеджер · SemSeo SRL · Кишинев

Июнь 2023 - Март 2024 · 9 месяцев

Деятельность компании:

Разработка и продвижение сайтов.

Компания небольшая, поэтому совмещал несколько обязанностей:

- Обработка входящих/исходящих звонков, и почты;
- Составлял и отправлял клиентам счета и акты приёма-передачи;
- Занимался наполнением сайтов (картинки, описания, свойства);
- Осуществлял переводы Ro/Ru;
- Составлял тексты для рекламных кампаний;
- Настраивал и запускал рекламные кампании в Facebook;
- Составлял и отправлял отчёты клиентам.
- Ставил задачу программистам и переводчикам.
- Проверял выполнение задач.

Навыки: Составление КП, Разработка сайтов, Facebook Ads Manager, Переводчик Ro-Ru, Content Manager, Работа в команде

Администратор здания · DLT Software Solutions SRL · Кишинев

Апрель 2022 - Февраль 2023 · 11 месяцев

Кампания снимала здание в 4 уровня, с прилегающим участком.

Я обеспечивал бесперебойную работу, и снабжение всего офисного здания.

Своевременно заказывал:

- Канцпринадлежности, бытовую химию, воду, сахар, салфетки, одноразовую посуду, сладости, приправы, специи.
- Чай, кофе и обеды с учётом пожеланий членов команды.
- Вызывал садовника для стрижки газона, обрезки кустарников, их опрыскивания.

Контролировал процессы:

- Ежедневная уборка в офисе.
- Остекление периметра 2 больших террас.
- Доработка системы контроля доступа (приводы на ворота, GSM-модуль).
- Доработка системы видеонаблюдения.
- Доработка охранно-пожарной сигнализации (ложные срабатывания/отказы).
- Доработка систем кондиционирования и вентиляции (шумы, равномерное распределение, программирование).

Контролировал этапы обустройства территории:

- Посадка газона, деревьев и кустарников.
- Монтаж, и пуско-наладка автоматической системы полива.

Осенью 2022 руководство кампании решило переехать.

Я занимался:

- Поиском нового помещения.
- Заказал упаковочные материалы для мебели, техники и документации.
- Организовал упаковку имущества, и переезд в новый офис.

Причина увольнения:

На новом месте (Royal Tower) во мне отпала необходимость.
В здании действует собственная служба.

Навыки: Административная Деятельность

Content + SMM manager · Agrimatco-Service ·

Кишинев

Июль 2019 - Март 2022 · 2 года 8 месяцев

Компания является дистрибутором в РМ:

- Семян;
- Удобрений;
- С/х техники (тракторов, агрегатов).

До моего трудоустройства - у компании не было ни сайта, ни действующих аккаунтов соцсетях, ни рекламной стратегии.

Были поставлены задачи:

- 1) Запустить сайт.
- 2) Продвигать товары компании.

Что сделано:

- Разработал концепцию сайта с/х техники.

- Нашёл команду исполнителей (дизайн, программинг).
- Поставил команде задачи и контролировал их выполнение.
- Составил все тексты для сайта и перевёл на RO/EN.
- Получил у производителя картинки + ТТХ и заполнил карточки товаров для сайта.
- Создал и заполнил страницу на Facebook.
- Создал и заполнил профиль компании на 999.MD
- Составил и опубликовал на 999.MD порядка 15 объявлений (Заголовок + текст + картинки + видео).
- Продвигал объявления на 999.MD в Facebook.
- Параллельно составил таблицы с ТТХ техники для буклетов (выставка MoldAgroTech).

Результаты за 2 месяца работы:

- 1) Более 25 тыс просмотров объявлений на 999.
- 2) Сайт готов, и проходит тестирование.
- 3) Буклеты содержат актуальные данные, все термины переведены с EN верно.

Результат за 6 месяцев работы:

- 1) Сайт с/х техники запущен к открытию осенней выставки.
- 2) Продажи тракторов выросли на 3 единицы, относительно прошлогоднего периода.
- 3) Продажи семян овощных культур превысили план.
- 4) Запустил рекламу в Google.
- 5) Приступил к разработке концепции корпоративного сайта компании.

Результат за 12 месяцев работы:

- 1) Корпоративный сайт запущен к открытию весенней выставки.
- 2) Продажи тракторов выросли на 5 единицы, относительно прошлогоднего периода.
- 3) Выросли заказы на семена овощных культур на 2021 год.

Навыки: Разработка сайтов, Переводчик Ro-Ru, SEO Manager, Content Manager, Facebook Ads Manager, Google Ads, Работа в команде, Тестировщик

Content Manager · Avantaj Prim · Кишинев

Июнь 2018 - Апрель 2019 · 11 месяцев

Деятельность отдела: создание и публикация материалов, курирование содержимого сайтов.

Продвижение в соцсетях.

Проекты:

- 1) Портал для трейдеров.

Раздел «Новости»

Раздел «Блоги»

Выполнял обязанности:

Перайт экономических новостей из проверенных источников (5-7 текстов/день);

Создавал уникальные статьи для блога (2-3/мес).

Основные темы статей - трейдинг, торговые стратегии,

криптовалюта.
2) Сайт, посвящённый ставкам на спорт.
Создавал уникальные статьи на спортивную тематику.
Добавлял в CMS переводы статей (RO/EN/DE/IT).
Проверял соответствие переводов с оригиналом.
Средний процент проверки моих текстов на плагиат равен 95%.
Примеры работ: <https://drive.google.com/drive/folders/172LqzJ66hC4c8tLM-LmvgIIFsBaj0Llo?usp=sharing>
С июня 2018 переведён на полную ставку в отдел контента.
Причина поиска нового места работы: постепенная ликвидация отдела.
Навыки: Content Manager, Работа в команде

QA engineer · Avantaj Prim · Кишинев

Август 2017 - Июнь 2018 · 11 месяцев

Деятельность:
Разработка сайтов (Web Development).
Manual tester (QA).
Выполнял те же обязанности, что на предыдущем месте работы, но с более высоконагруженными проектами с расширенным функционалом (NDA).
Проекты:
1) Портал путешествий с посещаемостью более 10 млн/месяц,
а именно функционал бронирования билетов (поиск рейсов, заполнение данных пассажиров, бронирование, отмена брони).
Проверял интеграцию сервиса с системой регистрации пассажиров Sabre.
Тестировал API с помощью Postman и Swagger.
2) Портал для трейдеров.
Систематически тестировал на портале онлайн-трансляцию графиков Forex.
Источник: TradingView
3) Туристический сайт для VIP-клиентов.
Тестировал функционал:
- трансфер из/в аэропорт (лимузин, вертолёт);
- аренда авто, виллы, яхты;
- подбор персонала (домработница, гувернантка, садовник);
- заказ билетов на престижные события (опера, Формула-1, Цирк «Дю Солей»);
- организация свадеб и прочих событий.
Приобретённые навыки:
Изучил работу с системой регистрации Sabre.
Освоил систему логирования Kibana, а также инструменты Postman и Swagger (тестирование API).
С апреля 2018 совмещал обязанности QA с должностью Content Manager в той же компании.
Навыки: Разработка сайтов, Тестировщик, Работа в команде

Junior QA · Fruitware · Кишинев

Январь 2017 - Апрель 2017 · 4 месяца

Деятельность:

Разработка сайтов (Web Development).

За короткий период времени освоил новую для себя профессию Manual tester.

Работая в качестве тестировщика проверял работоспособность различных программных продуктов. Мне довелось тестировать 1 мобильное приложение (Android), 1 расширение для браузера и около 20 Веб-приложений различной направленности. По тематике проекты такого плана: игровой портал, сервисы продажи авиабилетов, интернет-магазины, информационные сайты компаний.

Выполнял обязанности:

- Изучал требования к проектам, обсуждал их с разработчиками и заказчиками;
- Планировал процесс тестирования;
- Составлял позитивные и негативные тест-кейсы;
- Проводил тестирование функционала, вёрстки и логики;
- Выявлял дефекты, документировал проблемные или спорные;
- Повторно тестировал исправленные дефекты;
- Вёл тестовую документацию.

Знаком и владею на начальном уровне следующими видами тестирования:

- Функциональное тестирование продукта;
- Тестирование взаимодействия с другими системами;
- Дымовое тестирование;
- Санитарное тестирование определённого функционала;
- Тестирование установки, обновления и удаления ПО;
- Тестирование удобства пользования;
- Кросс-браузерное тестирование.

Навыки: Разработка сайтов, Тестировщик, Работа в команде

Sales manager · Avantaj Prim · Кишинев

Июль 2015 - Июнь 2016 · 12 месяцев

Деятельность:

Разработка сайтов (Web Development).

Обязанности:

- Искал новых клиентов (конкурсы на биржах, объявления в СМИ, соцсети);
- Участвовал в переговорах с клиентами и выявлял их потребности;
- Помогал клиентам в составлении ТЗ (product backlog);
- Составлял коммерческие предложения и сметы;
- Заключал договора, выставлял счета, контролировал оплату;
- Составлял акты приема-передачи;
- Заполнил профили компаний в соцсетях и на биржах;

- Добавлял новости компании в профили на соцсетях и биржах;

- Составлял ежедневные отчеты о проделанной работе и планы на следующую неделю (sprint planning);

Обучение:

Тренинг "Project Management" в Центре делового образования при торгово-промышленной палате.

Тренер Илья Клейман, эксперт из BDSF (Германия).

Тренинг "Управление командой" в SBC (Молдова).

Тренер Ольга Нисенбойм, руководитель программ School of Business Communications.

Семинар ""45 татуировок менеджера или Homo Executive" в SBC.MD

Спикер Максим Батырев (Россия), обладатель премий "Коммерческий директор года" и "Менеджер года".

Приобретённые навыки:

- Узнал этапы разработки ВЕБ-приложений;

- Изучил терминологию разработчиков и технологии разработки.

- Научился работать в команде;

- Изучил основы методологий управления проектами Scrum/Agile.

- Научился ставить задачи для разработчиков;

- Научился создавать в Axure макеты сайтов.

По ряду причин вынужден искать себе новое место работы, без обязательного владения иностранными языками желательно не связанного с ВЕБ-разработкой.

Навыки: Составление КП, Разработка сайтов, Продажа услуг, Работа в команде

Оператор-кассир, консультант. · WMX.MD: Сеть обменных пунктов WebMoney. · Кишинев

Июнь 2010 - Май 2015 · 4 года 11 месяцев

Деятельность:

Пополнение электронных кошельков и снятие средств с них.

Обязанности:

- Принимал и выдавал средства клиентов,

- Консультировал и помогал клиентам на всех этапах: от регистрации до оформления заявки и решения проблем.

Приобретённые навыки:

Накопил экспертные знания в использовании системы ВебМани Трансфер:

- Регистрация в системе WebMoney (WMT), аттестация, установка дополнительного ПО для расширения возможностей;

- Восстановление доступа, файлов ключей и сертификатов;

- Создание, размен и использование чеков WMT;

- Оценка благонадёжности сайтов-участников системы WMT;

- Оценка благонадёжности плательщика, поиск злоумышленников;

- Розыск платежей в системе WMT;
- Осуществление переводов с протекцией по коду или времени;
- Подача исков и защита интересов клиентов в арбитраже WMT.

Достижения:

- Получил статус Консультант WebMoney
- Написал и опубликовал на своём блоге серию статей (пошаговых инструкций) по решению проблем, возникающих у пользователей системы WebMoney.

Причина увольнения:

Закрытие кишиневского филиала в связи с выездом владельца за рубеж на ПМЖ.

Навыки: Электронные деньги, Работа в команде

Технический советник службы поддержки платёжного сервиса Plati.MD · AutoPlata · Кишинев

Февраль 2010 - Май 2015 · 5 лет 3 месяца

Деятельность:

Онлайн-сервис по оплате коммунальных услуг (на сайте).

Обязанности:

- Авторизовывал в системе новых пользователей,
- Помогал пользователям решать любые возникающие проблемы в системах Plati.MD и WebMoney,
- Перевёл интерфейс системы на государственный язык.
- Переводил на/с государственного официальную переписку с поставщиками услуг и контролирующими органами (прокуратура, МВД, НацБанк РМ).

Приобретённые навыки:

- Организация работы платёжного сервиса.

Достижения:

- Разработал и предложил список улучшений и нового функционала.
- Контролировал и принимал участие в реализации улучшений.

Причина увольнения:

- Закрытие предприятия в связи с выездом владельца за рубеж на ПМЖ.

Навыки: Онлайн платежи, Электронные деньги, Работа в команде

Администратор · Softron · Кишинев

Июль 2010 - Март 2015 · 4 года 8 месяцев

Деятельность:

Продажа программного обеспечения.

Обязанности:

- Вел переговоры с клиентами и выявлял их потребности;
- Составлял коммерческие предложения и сметы;

- Заключал договора, выставлял счета, контролировал оплату;
- Составлял акты приема-передачи;
- Контролировал выполнение заказов;
- Следил за сроком истечения лицензий клиентов;
- Поддерживал дружеские отношения с представителями заказчиков.

Приобретённые навыки:

- Углублённое знание продуктов вендоров и схем их лицензирования.

Причина увольнения:

Продажа предприятия в связи с выездом владельца за рубеж на ПМЖ, и смена вида деятельности компании.

Администратор интернет-магазина

Rozetka.MD · MegaCub · Кишинев

Февраль 2010 - Ноябрь 2013 · 3 года 10 месяцев

Деятельность:

Розничная торговля компьютерной техникой и комплектующими.

Организовал работу интернет-магазина "с нуля".

Обязанности:

Выполнял несколько функций: администратор сайта Rozetka.MD, контент-менеджер, диспетчер интернет-магазина.

- Создал новую структуру каталога магазина и заполнил его контентом;
- Анализировал цены конкурентов, загружал актуальные прайсы;
- Предлагал и вносил улучшения в структуру сайта (user interface);
- Разработал и внедрил рекламные и маркетинговые программы для повышения уровня продаж.
- Консультировал по телефону потенциальных клиентов и принимал заказы;
- Выставлял счета, контролировал оплату;
- Составлял акты приема-передачи;
- Координировал работу курьера и контролировал выполнение заказов.

Приобретённые навыки:

- Организация работы интернет-магазина.

Причина увольнения:

Продажа магазина в связи со сменой вида деятельности и запуском новой (сервис Plati.MD).

Навыки: Переводчик Ro-Ru, Электронные деньги, Онлайн платежи, Разработка сайтов, Content Manager, Работа в команде

Начальник отдела корпоративных решений. ·

Atoll - Grup · Кишинев

Февраль 2007 - Июнь 2010 · 3 года 5 месяцев

Деятельность: импорт компьютерной техники и комплектующих, оптово-розничная торговля.

Обязанности:

- Изучал рынок потенциальных заказчиков на тендерной площадке Tender.MD;
- Мониторил рубрики сайтов по объявлению государственных и коммерческих тендеров;
- Оценивал экономическую целесообразность участия в торгах;
- Анализировал рынок по группе товаров;
- Вёл переговоры и переписку с организаторами конкурсов и заказчиками;
- Готовил пакет документации для участия в тендерах и конкурсов;
- Составлял коммерческие предложения и сметы;
- Взаимодействовал со специалистами компании по специфике технической части заявок;
- Взаимодействовал с логистом компании и центром сертификации;
- Принимал участие в тендерах на поставку компьютерной техники.
- Заключал договора, выставлял счета, контролировал оплату;
- Контролировал прохождение торгов по каждому этапу;
- Выстраивал партнерские отношения с заказчиками;
- Контролировал выполнение контрактов с момента подписания до их полного исполнения;
- Составлял акты приема-передачи;
- Составлял отчеты о проделанной работе.

Приобретённые навыки:

- знание необходимых нормативных документов, сопровождающих сделки, порядка и правил их оформления;
- знание и умение работать на торговых площадках;
- умение читать техническую документацию;
- навыки деловой переписки;
- навыки составления коммерческих предложений;
- умение принимать решение самостоятельно.

Причина ухода:

В связи с международным кризисом обороты и прибыль компании резко упали, поэтому учредители компании ликвидировали предприятие.

Навыки: Составление КП, Работа в команде

Помощник администратора · Магазин одежды "Neo-Style" · Кишинев

Август 2005 - Ноябрь 2005 · 4 месяца

Деятельность:

Импорт модной одежды, розничная торговля.

Причина ухода:

Уволился по собственному желанию, так как этот вид деятельности не заинтересовал.

Навыки: Работа в команде

Администратор магазина · Сеть компьютерных магазинов NAUTILUS · Кишинев

Март 2005 - Июль 2005 · 5 месяцев

Деятельность:

Розничная торговля компьютерной техникой и комплектующими.

Обязанности:

- Консультировал клиентов по ассортименту комплектующих и конфигурации.
- Вел отчетность по продажам: анализ продаж, составление планов закупок, определял оборачиваемость и рентабельность товаров.
- Формировал заявки на покупку товаров и комплектующих.

Администратор магазина · PrimVist computer market · Кишинев

Август 2004 - Февраль 2005 · 7 месяцев

Подобрал персонал;

Определил ассортимент товаров и сформировал цены;

Разработал и провёл рекламную акцию.

Покинул пост в результате последствий рейда сборной группы сотрудников МВД, ГБ и экономической полиции.

Продавец-консультант · Сеть компьютерных магазинов iT iPPON · Кишинев

Январь 2004 - Апрель 2004 · 4 месяца

Консультировал в торговом зале клиентов, принимал и выдавал заказы;

Принял частичное участие в нескольких тендерах;

Разработал и провёл рекламную акцию ко дню 8-го марта;

Подготовил и провёл на радиостанции Европа+ цикл передач и конкурсов на тему iT.

Продавец-консультант · Магазин AiRA computers. · Кишинев

Август 1999 - Декабрь 2003 · 4 года 4 месяца

Консультировал в торговом зале клиентов, принимал и выдавал заказы.

Курьер · Салон UniTech computers · Кишинев

Ноябрь 1998 - Июль 1999 · 8 месяцев

Занимался доставкой комплектующих для сборки ПК от импортёров в СЦ кампании и доставкой на дом заказчикам готовой продукции.

Во время выполнения обязанностей проявил интерес к профессии сборщика и научился собирать ПК, а также устанавливать программное обеспечение.

Менеджер по распространению печатной продукции. · Журнал "Авторынок" · Кишинев

Январь 1998 - Апрель 1998 · 4 месяца

Находил торговые точки для распространения журнала; Заключал договора и доставлял журналы в торговые точки. Предложил более рациональную конструкцию стенда для распространяемого в торговых точках журнала.

В результате предприятие сэкономило денежные средства.

Менеджер по работе с клиентами ·

Еженедельное издание "Обзор рынка недвижимости" · Кишинев

Декабрь 1995 - Январь 1998 · 2 года 2 месяца

Участвовал в создании номеров;

Распространял свежие номера по розничным торговым сетям и рекламодателям.

Привлёк несколько новых рекламодателей;

Менеджер заказов · Агентство недвижимости MVM · Кишинев

Июль 1994 - Ноябрь 1995 · 1 год 5 месяцев

Выполнял для клиентов поиск под заказ объектов недвижимости и их оценку;

Демонстрировал покупателям выставленные на продажу объекты;

Занимался подготовкой пакетов документов для совершения сделки;

Организовывал процессы передачи денег и заключения сделки купли-продажи.

Специалист по регистрации юридических лиц

· Юридическое бюро RusMan · Кишинев

Ноябрь 1993 - Май 1994 · 6 месяцев

Оказывал помощь частным лицам в регистрации предприятий.

Предложил расширить список оказываемых услуг: помочь в получении разрешений на газовое

оружие.

В результате предприятие стало получать дополнительную прибыль.

Желаемые отрасли

- ИТ, Технологии
- Маркетинг / Реклама / PR
- Медиа / Журналистика

Образование: Среднее-специальное

SMPT 33

Год окончания: 1992

Специальность: Слесарь широкого профиля

Курсы, тренинги

Project Management

Год окончания 2015

Организатор: Chamber of Commerce and Industry of Moldova
by Ilia Kleiman, Certified Expert by BDSF (Germany)

Регистрация предприятий, менеджмент и маркетинг, владение ПК.

Год окончания 1997

Организатор: TACIS

Управление командой

Год окончания 2015

Организатор: SBC (Молдова)

45 татуировок менеджера или Homo Executive

Год окончания 2015

Организатор: SBC (Молдова)