



♂ Masculin

📍 Chișinău

**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>**

## Руководитель отдела маркетинга и продаж

### Despre mine

Возраст 49 лет

Опыт работы в данной области свыше 15 лет

Образование: Высшее

Желаемая заработная плата: от 1 000 \$ и выше

График работы: Полный рабочий день

Образование, подробно:

- Название учебного заведения

- Год поступления, год окончания Образование 1983-1987 гг. Томское Высшее Военное Ордена Красной Звезды училище Связи. Специальность: Инженер по эксплуатации средств радиоэлектроводной связи. 1982-1983 г. Техническое училище №87 при Телезаводе «Альфа». Специальность: Монтажник радиоэлектронной аппаратуры и приборов г.Кишинев

Опыт работы, подробно:

Опыт работы

12.2008 - по настоящее время менеджер по развитию отдела продаж (BD & Sales Manager) ICS "UPS-Moldova" SRL , молдо-американская компания по экспресс-доставке корреспонденции и грузов.

Функции:

- поиск новых клиентов и удержание старых;
- активизация рекламных кампаний по узнаваемости UPS на всей территории РМ как мирового лидера в экспресс-перевозках
- мониторизация работы основных конкурентов, таких как DHL, TNT, FedEx
- создание специальных условий , при которых новые клиенты принимали решение сотрудничать с UPS.

Результаты работы и достижения:

Несмотря на ежегодные повышения тарифов общий объем продаж стабилен.

06.2005г-05.2008 - "Titan-RM" SRL (оптово-розничная продажа строительных материалов), г.Кишинев. Коммерческий директор.

Функции:

- работа с точками розничной торговли;
- налаживание связей между розницей и оптовиками;
- продвижение и расширение ассортимента продукции "Titan-RM" SRL на рынке;

- создание благоприятных условий для удерживания клиентов;

- организация и контроль за проведение рекламных кампаний.

Результаты работы и достижения:

Увеличил ассортимент предлагаемой продукции в точках розничной и оптовой торговли. Увеличил в среднем объемы продаж на 140% в год.

08.2004-06.2005 г. "Izoplast" SRL (крупнейший производитель пенопласта в Молдове), г.Кишинев. Начальник отдела маркетинга и продаж.

Функции:

- работа напрямую со строительными организациями;

- постоянные маркетинговые исследования строительного рынка Молдовы;

- организация и контроль за проведение рекламных кампаний;

Результаты работы и достижения:

-расширил в 3 раза дилерскую сеть в основном по регионам.

06.2000-03.2004 г. "Tina" SRL Крупнейший поставщик бытовой техники фирм «Tefal», «Rowenta», «Moulinex», «Krups», генеральный завозчик кассовых аппаратов «Datecs», г.Кишинев. Директор салона-магазина.

Результаты работы и достижения:

-разработал доступную систему оперативного изучения характеристик бытовой техники и методики доведения до покупателя;

-расширение и удержание клиентов;

-методика стимулирования консультантов по продвижению определенного вида товара.

09.1996-05.2000 г. "Cambanaft" SRL Импортер нефтепродуктов в Молдову. г.Кишинев. Инженер-механик по выпуску и ремонту автотранспорта.

-систематизация плановых ремонтов бензовозов;

-учет моторесурса автотранспорта, своевременное списание горюче-смазочных материалов;

-эффективное использование ГСМ.

08.1983 - 02.1990 Служба в Вооруженных Силах СССР. Майор запаса

Дополнительные сведения:

Технические навыки 1-С Бухгалтерия, MS Windows , Word, Excel, DOS, работа в Интернете.

Участвовал в тренингах по продажам:

- ТЦ «Развитие» , Украина, Киев, тренер Дейнеко Евгений

- КГ «Навигатор» Кишинев, тренер Захарова Наталья (Москва)

- КГ «Evenda» , Кишинев, тренер Котов Евгений (Москва)

Знание языков- Русский, румынский языки – свободно, английский изучаю самостоятельно, французский язык - читаю, перевожу со словарем.

Водительские права категории "B", "C" , стаж вождения 29 лет. Личный автомобиль Honda Stream (год выпуска 2001).

Загранпаспорт, возможны командировки

Занимаюсь спортом (футбол, волейбол). Не курю.  
Личные качества Энергичен, хороший организатор.