



♀ 37 ani  
♂ Masculin  
⌚ Chișinău  
✉ 5 000 MDL  
🌐

## Preferințe

- Fără program

## Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent

## Permis de conducere

Categorie: A, B, C  
Cu automobil personal

**Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>**

# Директор по продажам, бизнес тренер

## Despre mine

Амбициозность, энтузиазм, уверенность в себе и своих способностях, творческий подход, импровизация, лидерские качества, работа на результат, умение мотивировать и грамотно преподносить нужную информацию..

## Experiența profesională

### Бизнес Тренер · Staff Sale · Chișinău

Septembrie 2012 - Decembrie 2014 · 2 ani 3 luni

Обучение отделов продаж под ключ, независимо от сферы деятельности компании. Ежедневные тренинги, семинары, дебаты. В курсы подготовки включены следующие элементы:

- 1) Знакомство с продажами как научным термином. Теории Карнеги.
- 2) Анализ личностей и подбор под каждую из них индивидуальную методику продаж. Составление скрипта под каждый метод. СПИН-продажи.
- 3) Жизненный стимул. Мотивация. (психологическая настройка)

### Практика

- 1) Работа над импровизацией, индивидуализации продаж. Обучение системам детальной, не навязчивой визуализации.
- 2) Холодные звонки - преимущества и техника овладения клиентов с первого звонка.
- 3) Работа со вступающими продажами + Cross-продажи.
- 4) Работа с возражениями. Анализ самых распространённых видов возражений. Что есть возражения.
- 5) Дополнительный курс по конкретному товару/услуге, в зависимости от дальнейшей сферы деятельности каждого сотрудника. (кредиты, акции, юрид. услуги, ПО и т.д.)

### Экзамен.

Каждый курс длится по 1 дню с интервалом в 1 день между ними. Цена на обучение варьируется от 1500 до 2500 лей в день, в зависимости от размера обучаемой группы.

Каждая компания выбирает нужный пункт, либо заказывает полный 5-ти дневной тренинг (скидка 20%).

## **Studii: Superioare**

### **ULIM**

*Absolvit în: 2012*

Facultatea: Юриспруденция

Specialitatea: Право