



♂ Masculin

📍 Chișinău

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preтури/cv>

Top manager vizare & aprovizionare

Despre mine

Manager de Calitate, Vânzări & Aprovizionare, baza de date a clienților:

- a) Popunerea - politica și strategia Întreprinderii.
- b) Împlimentarea politicii și strategiei Întreprinderii..
- c) Conducerea Departamentul Întreprinderii.
- d) Propuneri pentru dezvoltarea Sistemului de calitate a Întreprinderii.
- e) Împlimentarea schimbărilor în sistemul de calitate
- f) Monitorizarea performanțelor sistemului de calitate și acționarea în caz de apariție a problemelor.
- g) Dirijarea standartizării.
- h) Cooperarea în cazul lărgiri spectrului produselor noi.
- i) Monitorizarea a tuturor activităților D. C. și acționarea în cazul calității rele sau acțiunilor de implementare incorecte de către persoanele responsabile.
- j) Monitorizarea și răspunderea de refuzurile cumpărătorilor.
- k) Acționarea în cazul refuzurilor cumpărătorilor și răspunderea de informare și raportare față de cumpărător și oficiul central al Întreprinderii.
- l) Răspunderea la reclamațiile furnizorilor și colaborarea cu oficiul central al Întreprinderii.
- m) Analizează articolele de calitate rea și de altă calitate.
- n) Realizarea scopurile SOV (adunare lunară cu șefii de departamente):
- o) Evidența tuturor necesităților definite în Sistemul de calitate a Întreprinderii.
- p) Pregătirea și prezentarea informației.
- q) Propunerea structurii organizatorice a secției/ departamentului pe care o conduce (calitate și standardizare), gestionarea subalternilor.
- r) Propunerea politicii de cadre al secției gestionate.
- s) Aprobarea cheltuielilor a departamentului Calitate.
- t) Stoparea producerii în cazul calității necorespunzătoare.
- u) Stoparea tuturor proceselor care contravin cerințelor Distemului calității.
- Contactarea consumatorilor autohnoti și încheerea/ semnarea contractelor de vânzare-cumpărare,
- Sugestii și propuneri - ce aduc la soluționarea problemelor vânzărilor (creșterea vânzărilor),
- Organizarea pentru/ și participarea la expoziții,

- Diverse propuneri pentru elaborarea modelele noi conform cerințelor pieței,
- Eliberarea conturilor de plată, facturilor de expediție și fiscale.
- Evidenta FF și datoriilor.
- Planificarea p-ru producere.
- Efectuarea consumului conform materialelor necesare p-ru un produs.
- Comandarea materialelor necesare p-ru producere.

STUDII superioare/ Facultate (terminat) / 1993 - 1999

- Cursuri de contabil (2002) – Chișinău,
- Cursul intensiv de limbă engleză (2005-2007) – Universitatea Sloveană din Moldova.

APTITUDINI:

- Universitatea Tehnică a Moldovei Catedra Tehnologia confecțiilor din țesături și tricoturi

Septembrie 2007 - până în prezent

Lector la UTM: Disciplina - Metrologia, standardizarea și controlul calității conform standardelor europene și naționale.

DOMENIUL DE ACTIVITATE:

- Producerea huselor pentru automobile (certificatul ISO 9001: version 2000; TS 16949; VDA 6,3; QS 9000);
- Vestimentații p-ru dame și bărbați;
- Haine de lucru și protecție.
- Termopane.

TRAINING:

- Centru de perfecționare continuă a cadrelor din RM (2001) (Franța) – Noi materiale textile, tehnologii și asigurarea calității conform standardelor ISO 9000.

LIMBI VORBITE:

- Română : nativ.
- Rusă: excelent.
- Engleză: bine.
- Ucraineana: Mediu

CUNOȘTINȚE PC:

- Windows 2000 Professional; Windows XP; Microsoft Office (Word, Excel, Acces, Power Point etc.),
- Aplicații Internet,
- 1 C,
- Order.

ALTELE:

- Permis de conducere auto (2005) – categoria B.