



♂ Masculin
⌚ Chișinău

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>

Development meneger

Despre mine

ОБРАЗОВАНИЕ

Diploma, BA Economics / 4 курс Август 2009 - Июнь 2014
Бизнес и Администрирование Кишинев, Молдова
SGI- Современный гуманитарный
Институт (Россия)
Diploma, courses MBA Marketing Август 2010 - Ноябрь 2010
Курс повышения квалификации Ариель, Израиль
При программе MBA в
Ariel University of Samaria

ТРЕНИНГИ

Технология эффективных продаж 10-11 Сентября 2008г.
1-й уровень – Основы продаж Кишинев, Молдова
Технология эффективных продаж 17-18 Сентября 2008г.
2-й уровень – Сложные продажи Кишинев, Молдова

НАВЫКИ И УМЕНИЯ

- Языка: Русский, Английский, Румынский, базовые знания Иврита
- Продвинутый пользователь ПК: MS Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)
- Значительный опыт продаж и высокий потенциал обучаемости
- Опыт управления человеческими ресурсами
- Высокий уровень коммуникативных навыков
- Внимание к деталям, навыки ведения нескольких направлений одновременно и соблюдения сроков исполнения
- Увлечение художественной фотографией
- Водительские права категории (В) и наличие автомобиля.

ОПЫТ РАБОТЫ

ADM, Area Development Meneger "Panasonic" Ukraine

Октябрь, 2011 – Март, 2013

Кишинев, Молдова

о Организация тренингов, семинаров, демонстраций, обучение и наем персонала, разработка и создание стимулирующих программ, разработка еженедельного, ежеквартального и годового маркетингового плана.

о Разработка мотивационных программ для продавцов во всех крупных сетях бытовой техники республики Молдова и ПМР (Maximum, Alina Electronic, Bomba, Foxmart, Enter, Hi-Tech).

о Контроль сетей, продаж, мерчендайзинг, анализ продаж,

- формирование спроса для крупных сетей бытовой техники.
о Увеличение продаж и стимуляция путем реализации годового маркетингового плана .
- о Еженедельный анализ мерчендайзинга, сравнительный анализ цен в сетях, глубокий анализ представленности бренда на рынке в процентном соотношении с конкурентами.
- о Формирование и представление ежеквартального отчета в генеральном офисе Panasonic UA всех Area Development Menegers СНГ и команда Marketing Staff для корректировки и улучшения маркетинговой стратегии и эффективности продвижения бренда.
- Проект менеджер Август, 2009 – Декабрь, 2010
“EVEXIN” SRL БРЕНД TRAMONTINA Кишинев, Молдова
- о Поэтапное ведение/оформление контрактов с реализаторами продукции “TRAMONTINA”
- о Подбор объектов для продажи, поиск по заявке, долгосрочные контракты
- о Работа с дебиторской задолженностью
- о Подбор, обучение персонала (демонстраторов)
- о Контроль выкладки продукции на объектах (мерчендайзинг)
- о Ведение установленной отчетности о выполненной работе
- о Формирование отчетности по оборачиваемости, для формирования основы заказа продукции у поставщика
- о Разработка программ нацеленных на увеличение продаж продукции “TRAMONTINA”
- Мерчендайзер Апрель, 2008 – Август, 2008
“EVEXIN” SRL БРЕНД TRAMONTINA Кишинев, Молдова
- о Участие в разработке программ нацеленных на продвижение бренда и увеличение продаж продукции Tramontina на рынке Молдовы
- о Обучение торгового персонала по продукции ,Tramontina
- о Контроль выкладки продукции на объектах (мерчендайзинг),
- о Анализ эффективности проделанной работы
- о Ведение отчетности о проделанной работе