



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>

Администрирование, управление, продажи

Despre mine

Год рождения: 1966, 11, май

Место проживания: Кишинёв, ул. Мирча чел Бэтрын 32, кв. 171

Телефон: тел. 069136374

E-mail: andrew-69@yandex.ru

Образование:

1983 - 1990 – Технический Университет Молдовы, факультет: радиоэлектроника, специальность: Конструирование и производство электронно-вычислительной аппаратуры.

Опыт профессиональной и трудовой деятельности:

2008-май 2011-«Customagic» SRL, супервайзер по работе с клиентами HORECA

Должностные обязанности:

- Развитие данного направления в компании с нуля;
- стратегическое планирование и развитие продаж;
- анализ эффективности работы отдела;
- разработка мероприятий по увеличению объемов продаж отдела;
- оперативное управление отделом: организация работы, координация, контроль выполнения плана продаж, составление отчетов;
- контроль дебиторской задолженности, работа с просроченной задолженностью;
- ведение переговоров с клиентами и заключение договоров;
- расширение собственной клиентской базы и базы отдела;
- разработка системы мотивации отдела.

2002-2008 - «Slavena-Lux» SRL, менеджер по оптовым продажам

Должностные обязанности:

- формирование клиентской базы; ведение переговоров; заключение договоров
- развитие работы с потенциальными клиентами
- планирование, организация, анализ и выполнение плана продаж.
- контроль состояния заказов, отгрузок и дебиторской задолженности по клиентам
- работа с претензиями клиентов
- проведение переговоров с ключевыми клиентами

- планирование объемов закупок, продаж
- составление задания для агентов компании по работе с клиентами
- контроль над работой агентов оптовых продаж (выполнение планов, соответствие объемов, сроков и качества).

1992-2001-различные коммерческие структуры

1991-1992 – Производственное Объединение «Альфа», менеджер по сбыту телевизионной техники, Отдел Маркетинга и Рекламы

1990 -1991 Производственное Объединение «Альфа», мастер сборочного участка телевизионной техники.

Знания и навыки:

- обладаю навыком грамотной презентации услуг, продукции
- обладаю навыком привлечения клиентов
- умею вести переговоры
- уверенный пользователь ПК: офисные программы, интернет
- языки: русский, румынский - в совершенстве
- личное авто, права категории «В»

Личностные качества:

коммуникабельность, ответственность, пунктуальность, целеустремленность, способен быстро принимать решения в сложных ситуациях, при этом обладаю аналитическим умом.