



👤 27 лет  
♂ Мужской  
📍 Кишинев

**Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.lucru.md/ru/preturi/cv>**

## Дилер Казначества

### Опыт работы

**Руководитель отдела по операциям на финансовых рынках Казначейства** · ЗАО "Агропромбанк" · Тирасполь

*Февраль 2025 - Настоящее время · 10 месяцев*

Прогнозирование и своевременное финансирование кассовых разрывов.

Участие в балансировке активов и пассивов Банка по срокам и суммам.

Эффективное управление высоколиквидными активами Банка.

Подготовка управленческой отчетности по своему направлению работы.

Сбор рыночной информации.

Анализ и прогнозирование динамики цен активов на финансовом рынке.

Управление валютной позицией банка.

Реализация плановых показателей доходности при соблюдении кредитных лимитов на контрагентов, и прочих ограничений по риску.

Проведение сделок на межбанковском рынке в интересах клиентов, и собственных сделок Банка.

Котирование и подтверждение стандартных и нестандартных валютных курсов.

Контроль за расчетами по межбанковским сделкам, неттинг.

Установка цен на привлекаемые/размещаемые на межбанковском рынке ресурсы, и заключение соответствующих сделок.

Установление цен на привлекаемые/размещаемые банком ресурсы.

Мониторинг прибылей и убытков за день.

Навыки: Аналитическое мышление, Опыт ведения переговоров с банками, Управление финансовыми потоками и рисками

**Дилер по управлению ликвидностью Казначейства** · ЗАО "Агропромбанк" · Тирасполь  
*Март 2023 - Февраль 2025 · 2 года*

### ТОП Навыки

- **Знание продуктового ряда Банка** · 3 года
- **Знание и навыки делового этикета** · 3 года
- **Знание законодательных и иных нормативных правовых актов** · 1 год
- **Аналитическое мышление** · 11 месяцев
- **Опыт ведения переговоров с банками** · 11 месяцев
- **Управление финансовыми потоками и рисками** · 11 месяцев

### Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя
- Удалённо
- Гибрид (Дом/Офис)

### Языки

- **Румынский** · Базовый
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Разговорный

### Навыки

- Опыт ведения переговоров с банками

- Знание и навыки делового этикета
- Аналитическое Мышление

Прогнозирование и своевременное финансирование кассовых разрывов.

Участие в балансировке активов и пассивов Банка по срокам и суммам.

Эффективное управление высоколиквидными активами Банка.

Координация деятельности Хранилища, отделов и филиалов Банка в разрезе функционала Группы.

Установление цен на наличные денежные средства.

Проведение банкнотных сделок на межбанковском рынке.

Позиционирование денежных средств на корреспондентских счетах, и контроль платежной позиции.

Участие в формировании структуры срочных активов и пассивов Банка.

Котировка и подтверждение валютных курсов.

Навыки: Знание продуктового ряда Банка, Знание и навыки делового этикета, Знание законодательных и иных нормативных правовых актов

**Специалист группы по работе с партнерами  
отдела обслуживания корпоративных  
клиентов · ЗАО "Агропромбанк" · Тирасполь**  
*Февраль 2022 - Март 2023 · 1 год 1 месяц*

Оценка привлекательности потенциального клиента для Банка.

Привлечение потенциальных клиентов – юридических лиц на обслуживание в Банк.

Консультирование юридических лиц, индивидуальных предпринимателей без образования юридического лица, крестьянских (фермерских) хозяйств и частных нотариусов и продажа им банковских продуктов согласно продуктового ряда Банка.

Ведение переговоров с клиентами Банка, в том числе с потенциальными, с целью выявления потребностей бизнеса, предложения новых продуктов.

Ведение переговоров с клиентами об условиях обслуживания в Банке.

Ведение переговоров с клиентами об установлении индивидуальных тарифов, разработка индивидуальных тарифов и согласование их структурными подразделениями Банка.

Внесение предложений в уполномоченный орган Банка об установлении индивидуальных тарифов клиентам.

Согласование нестандартных условий проводимых операций и сделок, заключаемых с клиентом, со структурными подразделениями Банка.

Достижение взаимовыгодных условий при заключении сделок с клиентами.

Подготовка коммерческих предложений.

Навыки: Знание продуктового ряда Банка, Знание и навыки делового этикета

**Специалист группы обслуживания клиентов  
розничного блока · ЗАО "Агропромбанк" ·  
Тирасполь**

*Июль 2021 - Февраль 2022 · 8 месяцев*

Консультирование клиентов по банковским продуктам, операционное обслуживание (открытие/закрытие счетов, проведение платежей), продажа банковских услуг и решение возникающих вопросов и проблем.

Навыки: Коммуникативность, Работа в Команде

**Желаемая отрасль**

- Банки / Финансы / Экономика

**Образование: Высшее**

**ПГУ им. Т.Г. Шевченко**

*Год окончания: 2022*

Факультет: экономический

Специальность: Международная экономика

**ПГУ им. Т.Г. Шевченко**

*Год окончания: 2020*

Факультет: экономический

Специальность: Мировая экономика